

БИЗНЕС

В Е С Т Н И К

WWW.TPP74.RU

Руководитель года

Интервью с генеральным директором ООО КПФ «СДС» Зинаидой Тетеревой

с. 22, 23

РАБОТАЕМ ПО-НОВОМУ

Итоги второй, внеочередной конференции Южно-Уральской торгово-промышленной палаты

с. 4, 5

ИННОВАЦИОННОЕ БУДУЩЕЕ РОССИИ — БЛИЖАЙШЕЕ ИЛИ ДАЛЕКОЕ?

с. 16, 17

15
СКОРЫХ
ИЗМЕНЕНИЙ
В НАЛОГОВЫХ
ПРОВЕРКАХ

с. 28, 29



Отопление нового века

Развитие энергосберегающих технологий сегодня является одним из главных трендов российской экономики. Причем энергосбережение рассматривается не только как сбережение энергоресурсов, но и как их рациональное использование.

Челябинская компания «ЭСБ-Технологии» потратила немало времени на то, чтобы разработать и вывести на рынок такую продукцию, которая отвечала бы всем требованиям энергоэффективности, качества и безопасности. В ее основе современная рациональная система обогрева жилых и нежилых помещений ПЛЭН — пленочный электронагреватель, обеспечивающий требуемый температурный режим при минимальном потреблении электроэнергии.

Уникальность данной системы заключается в том, что спектр ее применения охватывает абсолютно все области деятельности. При помощи только ПЛЭНа можно перевести на энергосбережение всю российскую промышленность и социальную сферу страны.

За последние годы продукция ООО «ЭСБ-Технологии» стала уже традиционным участником и лауреатом конкурсов «20 лучших товаров Челябинской области» и «100 лучших товаров России».

В этом году на региональном этапе конкурса компания представила пять позиций продукции — два вида пленочного электронагревателя (потолочный и напольный), универсальный электронагреватель, электроконвектор на основе ПЛЭН и переносную сауну.

Пленочные электронагреватели, которые уже успели зарекомендовать себя на российском рынке, сразу были номинированы на участие в федеральном этапе конкурса, остальная продукция получила сертификаты участника.

В компании к такому результату были готовы, ведь по своим параметрам продукция ООО «ЭСБ-Технологии» превосходит все мировые аналоги. С того момента, когда еще в 2005 году на международном конкурсе представители 50 стран признали ПЛЭН лучшим инновационным проектом и лучшей научно-технической разработкой года с присуждением золотой медали, и по сей день продукция компании оставляет за собой это звание.

— У нас на производстве действует тройной контроль качества продукции. За 10 лет компания не получила ни одной рекламации, — рассказала директор ООО Центр Продаж «ЭСБ-Технологии» Татьяна Корчагина. — Оболочка пленочного электронагревателя, выпускаемого под брендом ПЛЭН, имеет степень защиты IP67. Это означает, что электронагреватель обладает полной защитой от проникновения пыли и может погружаться в воду на глубину до метра в течение 30 минут.

Впечатляющие результаты показало проведенное компанией ускоренное испытание пленочного электронагревателя, который непрерывно работал в течение пяти лет при повышенной температуре. Условный срок его эксплуатации составил 49 лет и 8 месяцев! Если бы эксперимент был продлен, оборудование продолжало бы работать и дальше, уверен генеральный директор ООО «ЭСБ-Технологии» Сергей Глухов.

В настоящее время система ПЛЭН успешно применяется для отопления квартир, частных домов, производственных помещений, торговых залов, ресторанов, баров и кафе. Большую популярность пленочное отопление имеет в лесопромышленной, автомобильной, нефтедобывающей, пищевой промышленности, сельском хозяйстве. Пленку используют при сушке древесины, лакокрасочных покрытий автомобилей, подогреве руля и сидений, систем перекачки топлива, создании необходимых условий для выращивания урожая, хранении продовольственной продукции, разведении осетровых с целью получения черной икры и т. д. Кроме того, все чаще ПЛЭН можно встретить в оздоровительных центрах в виде переносных мини-саун. Пленка также применяется при подогреве воды в бассейнах.

Каждый год ООО «ЭСБ-Технологии» разрабатывает на основе ПЛЭН новые виды продукции. Последний из них — электроконвекторы.

— Используя определенные приемы, мы получили суперэффективный конвектор, который превосходит зарубежные аналоги, — поделился успехами заместитель генерального директора ООО «ЭСБ-Технологии» по научной работе Николай Забейворота. — За счет конвективной и радиационной (лучевой) составляющих наше оборудование обладает более эффективным теплообменом. При этом потребление электроэнергии значительно меньше. Пожаробезопасность конвектора обеспечивают ограничители максимальной мощности. С ними температура нагревательных элементов не превышает 85 градусов по Цельсию, что соответствует требованиям санитарных норм. Надежность гарантирует и возможность установки внешнего регулятора температуры конвектора. Ступенчатая система включения мощности электронагревателя позволяет создавать наиболее комфортную температуру в помещении.

Разработанные на основе ПЛЭН электроконвекторы оказались очень востребованы среди застройщиков новых домов и владельцев гостиниц. Первые 100 штук оборудования разошлись за три дня, несмотря на летний период.

Заказы на конвекторы поступают из разных уголков страны. Уже запланирована их поставка для оснащения 70-квартирного дома в Республике Дагестан. В продукции ООО «ЭСБ-Технологии» дагестанских застройщиков привлекает не только ее энергоэффективность, но и приемлемая цена. В республике рассчитывают использовать южноуральское

электрооборудование и при строительстве санаториев, SPA-отелей. Большой интерес вызвали производимые компанией инфракрасные сауны.

В 2007 году в рамках госзаказа ООО «ЭСБ-Технологии» изготовило по предоставленному техзаданию пленку для компрессоров, применяющихся на подвижном составе железных дорог в Заполярье. Необходимо было обеспечить температурный режим компрессоров не ниже минус 30, так как при более низкой температуре они уже не срабатывали. В компании с заданием справились: компрессоры работают по настоящее время, составы ходят без перебоев, пленка держит температуру на уровне минус 10–15 градусов.

Рыбзаводы Ростова-на-Дону благодаря системе ПЛЭН в несколько раз увеличили производство черной икры, создав благоприятные температурные условия для разведения рыбы. Сейчас этот опыт перенимают в том же Дагестане. Заинтересовались приобретением пленки и компании-участники строительного проекта по восстановлению Сирии и Ирака.

В этом году резко увеличился спрос на бытовые сушилки «3 в 1», или, как их еще называют в ООО «ЭСБ-Технологии», «палочки-выручалочки» в хозяйстве. С помощью них можно вялить грибы, ягоды, сушить зелень (что особенно актуально в дачный сезон), сушить одежду и обувь (хорошо выручает при большом объеме пеленок и ползунков), обогреть постель, помещение в межсезонье, когда отключают отопление.

— Каждая российская семья должна иметь такую грелочку, — убежден заместитель генерального директора ООО «ЭСБ-Технологии» по научной работе Николай Забейворота. — Ее самой большой плюс заключается в том, что она универсальна. Кроме того, сушка небольшого размера, она не требует специального хранения и не занимает много места. Достаточно ее свернуть в рулон и убрать в шкаф.

Компании есть что предложить каждому региону мира. Поставки продукции на основе ПЛЭН осуществляются в районы Арктики и Крайнего Севера, активно приобретают пленку в зарубежных странах.

Один из крупных внешнеэкономических партнеров ООО «ЭСБ-Технологии» — Китай, заказывающий на постоянной основе до 30 тонн пленки. Чтобы в срок реализовать такой большой объем, в компании работают в три смены. Четко и своевременно выполнять взятые на себя обязательства перед клиентами — основополагающий принцип стратегии ООО «ЭСБ-Технологии».

— В настоящее время ПЛЭН знают практически везде. Пленка установлена от Калининграда до Чукотки. Приятно, когда узнаешь, что в каком-то городе ПЛЭН имеет большую популярность. Вот таких результатов мы добились за 10 лет! — подвел итог генеральный директор ООО «ЭСБ-Технологии» Сергей Глухов.

**Подготовила
Марина Мещерякова**



ООО «ЭСБ-Технологии»
Тел./факс: (351) 220-48-88, 734-34-23
E-mail: esb-t@mail.ru
www.estechnology.ru



«Азия — Трейд Логистик» —
ваш надежный ориентир в логистике

г. Челябинск, пр. Победы, 177, оф. 213
(351) 247-74-98, 247-74-46
E-mail: info@atchina.ru
www.atchina.ru

Уже более 10 лет компания «Азия — Трейд Логистик» оказывает комплексные услуги по оптовым поставкам товаров из Китая в любую точку России

Основные направления деятельности компании:

- поиск и проверка производителей и поставщиков в Китае
- проведение переговоров и подготовка контрактов
- размещение заказа на производстве и контроль качества
- консолидация товаров на собственном складе в Китае
- организация платежей и валютный контроль
- инспекция товара перед отгрузкой
- таможенное оформление грузов
- подготовка разрешительных документов для ввоза продукции, сертификация
- доставка товара до склада получателя в любом регионе России

Мы осуществляем доставку:

хозтоваров и посуды	оборудования для малого бизнеса	промышленного оборудования	инструментов и товаров для дома	садового и дачного инвентаря	товаров для спорта и отдыха	игрушек и детских товаров
------------------------	---------------------------------------	-------------------------------	---------------------------------------	------------------------------------	-----------------------------------	---------------------------------

ДОСТАВКА ВО ВСЕ РЕГИОНЫ РОССИИ,
КОНСОЛИДАЦИЯ СБОРНЫХ ГРУЗОВ НА СОБСТВЕННОМ СКЛАДЕ В КИТАЕ,
ВЕДЕНИЕ СДЕЛОК ВЭД



БИЗНЕС ВЕСТНИК

Информационно-аналитический журнал

Учредитель —
Южно-Уральская
торгово-промышленная
палата



Ф.Л. Дегтярев,
главный редактор,
президент ЮУТПП

М.Н. Мещерякова,
выпускающий редактор

Над номером работали:

Марина Мещерякова, журналист
Анастасия Захарова, журналист
Олеся Мозговая, менеджер по рекламе
Евгения Лузина, дизайн, верстка
Екатерина Кислицына, дизайн
Ирина Корнилина, корректор

Фотоматериалы в номер представлены
пресс-службами ЮУТПП, губернатора,
предприятий и организаций Челябинской
области.

Фото первой обложки — Андрей Зинченко.

Журнал издается при информационной
поддержке правительства и Законодательного
собрания Челябинской области.

Журнал зарегистрирован Управлением
Федеральной службы по надзору в сфере
связи, информационных технологий и мас-
совых коммуникаций по Челябинской
области.

Свидетельство ПИ № ТУ 74-00339
от 26.02.2010 г.

Дата выхода: 15 июля 2016 г.

Распространяется бесплатно.

Адрес редакции, издателя:

454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56,
каб. 502.

Тел.: (351) 264-54-38, 265-39-51

Факс: (351) 265-39-51

E-mail: b-v@tpp74.ru, mmn@tpp74.ru

www.tpp74.ru

Заказ № 1380. Тираж 2000 экз.

Отпечатано в ООО «Типография «Вариант
Плюс»: 454126, г. Челябинск, Копейское ш., 48,
тел. (351) 211-09-09

Журнал «Бизнес-вестник» получают:

— Торгово-промышленная палата Россий-
ской Федерации, г. Москва;

— торговые представительства ближнего
и дальнего зарубежья;

— 170 территориальных торгово-
промышленных палат РФ;

— свыше 600 предприятий и фирм —
членов ЮУТПП;

— руководители администраций городов
и районов Челябинской области;

— российские и иностранные гости, прибы-
вающие на Южный Урал.

Содержание

№ 3 (101) июнь — июль 2016

ДЕЛОВАЯ ЖИЗНЬ РЕГИОНА

- ЮУТПП: работаем по-новому 4
- Знакомство с деловым Крымом 6
- Турнир энергетиков 7
- В Челябинске соберутся
строители со всей России 8
- Продукция ММЗ вошла
в Госрезерв 9

ЗАРУБЕЖНЫЕ СВЯЗИ

- Китайские соглашения 10
- Держим курс на Западную Европу 11
- Три условия развития ВЭД 12
- Бизнес в рамках ШОС 13
- Честный взгляд на Иран 14

В ИНТЕРЕСАХ БИЗНЕСА

- Инновационное будущее России —
ближайшее или далекое? 16
- Борьба за кадры 18
- Управление, ориентированное
на результат 19
- Рынок квалификаций 20
- Экзамен на профпригодность 21

ИНТЕРВЬЮ

- Руководитель года 22

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

- Инновации и импортозамещение 24
- Звезды в Звездном 25

НАЛОГИ

- 15 скорых изменений
в налоговых проверках 28

РАЗНОЕ

- Новые члены ЮУТПП 30
- Деловой блокнот 32

КОНСУЛЬТАЦИИ

- 8 антикризисных советов 36





ЮУТПП: работаем по-новому

Принята новая редакция Устава Южно-Уральской торгово-промышленной палаты, утверждены приоритетные направления ее деятельности на ближайшие пять лет, проведены выборы в органы управления палатой. Таковы итоги второй, внеочередной конференции ЮУТПП, состоявшейся 2 июня в Челябинске.

Вторая, внеочередная конференция Южно-Уральской торгово-промышленной палаты была организована в связи с принятием новой редакции Федерального закона «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации», а также утверждением новой редакции Устава ТПП РФ и принятием важных решений по вопросам дальнейшего организационного укрепления региональных торгово-промышленных палат.

На конференцию было избрано 88 делегатов, руководителей предприятий — членов Южно-Уральской ТПП. Участие в работе конференции приняли президент Торгово-промышленной палаты РФ **Сергей Катярин**, представители государственных органов власти и общественных организаций Челябинской области, торгово-промышленных палат Миасса и Магнитогорска, предприниматели.

— Я рад тому, что мы в таком представительном составе можем обсудить вопросы деятельности объединения предпринимателей Челябинской области, объединения, которое имеет действительную обратную связь с предприятиями и организациями и, что является нашей особенностью, предоставляет востребованные бизнесом услуги, —

приветствовал делегатов и участников конференции президент ЮУТПП **Федор Дегтярев**.

Руководитель челябинской палаты кратко рассказал об итогах ее деятельности за последние два года, с момента проведения первой отчетно-выборной конференции в марте 2014 года. Свой доклад он начал с показателей динамики развития палаты, одним из которых является укрепление членской базы. За 2015 год количество вошедших в состав ЮУТПП предприятий и предпринимателей увеличилось на 15,5 процента по сравнению с 2014 годом. Челябинская палата заняла второе место среди других палат России по работе с действительными членами.

В данном направлении деятельности ЮУТПП уделяет большое внимание защите и продвижению интересов предприятий, членов палаты, в органах власти. Системная работа ведется по повышению узнаваемости брендов местных товаропроизводителей в России, содействию выхода предприятий на зарубежные рынки.

Президент ЮУТПП проинформировал также о результатах работы за отчетный период по предоставлению палатой раз-

личных услуг для бизнеса. Наиболее востребованными из них остаются: оценка и экспертиза, организация деловых миссий, специальная оценка условий труда, экологическое проектирование, содействие в организации электронных торгов, переводы, патентование, деловое образование, сертификация систем менеджмента качества. В 2015 году палата, несмотря на сложную экономическую ситуацию в стране и регионе, значительно превысила объемы предоставляемых услуг.

Главным показателем успешной работы ЮУТПП в отчетном периоде стала победа в 6-м международном конкурсе на соискание звания «Лучшая большая территориальная торгово-промышленная палата Азиатско-Тихоокеанского региона».

— Нельзя останавливаться на достигнутом! У нас есть значительные ресурсы для увеличения объемов услуг и внедрения новых направлений деятельности, формирующих представительство на палате как инициаторе масштабных проектов, в том числе общероссийского уровня, — заявил Федор Дегтярев.

На конференции также был представлен отчет о работе Ревизионной комиссии ЮУТПП в 2014–2015 гг., после чего состоялось обсуждение итоговых докладов.

Член правления ЮУТПП, старший партнер группы компаний «Авуар» **Алексей Овакимян** в своем выступлении отметил основную роль палаты в развитии внешнеэкономической деятельности Челябинской области и привлечении инвестиций в экономику региона. «За отчетный период управлением ВЭД ЮУТПП было организовано 47 мероприятий, направленных на развитие внешнеэкономической деятельности региона, в том числе 14 визитов деловых делегаций Челябинской области в страны дальнего зарубежья, шесть приемов предпринимателей иностранных государств. По итогам мероприятий заключено 118 намерений о сотрудничестве с зарубежными партнерами», — сообщил эксперт.

Среди особо значимых результатов работы по привлечению инвестиций в регион Алексей Овакимян отметил развитие сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности области.

Член правления ЮУТПП отдельно остановился на существующих проблемах. Среди них усложнение торгово-экономического взаимодействия с деловыми партнерами европейских государств и кадровый дефицит. При этом он отметил, что все сложности преодолимы при консолидации усилий бизнеса и власти.

Тему кадрового дефицита продолжил член правления ЮУТПП, председатель комитета по развитию предпринимательства, генеральный директор ООО «ТД «СантехУрал», к.э.н. **Сергей Ермаков**. Он обратил внимание на острую нехватку квалифицированных специалистов рабочих специальностей. С 2012 года комитет ежегодно выступает соорганизатором всероссийского конкурса «Лучший сантехник. Кубок Урала», активно продвигает в органах власти инициативы по кадровой политике.

Председатель комитета ЮУТПП по энергоэффективности и развитию ТЭК, заместитель генерального директора ОАО «МРСК Урала» — директор филиала «Челябэнерго» **Сергей Золотарев** подвел итоги деятельности возглавляемого им общественного формирования за отчетный период. Достигнуты положительные результаты в работе по сокращению и упрощению прохождения согласительных и разрешительных процедур по технологическому присоединению потребителей. Сроки технологического присоединения сокращены на 20 дней, проводимые на постоянной основе «контрольные закупки» услуги позволяют выявлять и снимать существующие административные барьеры.

О реализуемой палатой работе с экспортерами Челябинской области рассказал член правления ЮУТПП, председатель комитета по внешнеэкономической деятельности, генеральный директор ИФК «Титан», д.э.н. **Мавлит Ахтямов**. Его комитет на постоянной основе проводит для участников ВЭД бесплатные обучающие мероприятия, посвященные ведению внешней торговли с различными странами. Организуемые комитетом семинары и круглые столы всегда собирают многочисленные аудитории.

Большое внимание палата уделяет внедрению системы оценки развития квалификаций. За 2009–2015 гг. в созданном при ЮУТПП Челябинском региональном агентстве развития квалификаций процедуру оценки квалификаций прошли

свыше тысячи человек (специалистов и выпускников) из 17 регионов РФ, сообщила генеральный директор агентства, д.п.н. **Татьяна Калугина**. В Челябинской области усилиями работодателей, в том числе входящих в состав ЮУТПП, созданы необходимые условия для функционирования и развития системы независимой оценки и сертификации кадров, применения профстандартов, независимой оценки качества профессионального образования, экспертизы образовательных программ. Это позволило Национальному совету по профессиональным квалификациям при Президенте РФ, Национальному агентству развития квалификаций определить Челябинскую область в качестве «пилотной площадки» по отработке механизма взаимодействия Национального совета с регионами. Только 5 субъектов из 22 претендующих на этот статус получили такое право. «Мы хорошо понимаем, что это не только признание, но и большая ответственность, а главное, серьезная стратегическая перспектива изменить существующие подходы к формированию и развитию кадрового потенциала региона», — отметила Татьяна Калугина.

Председатель комитета ЮУТПП по деловой культуре, директор ООО «Аудиторская компания «ВИЛАНА» **Виктория Ломовкина** проинформировала участников конференции о результатах работы палаты по совершенствованию налогового законодательства.

Каждый эксперт в своем выступлении высоко оценил деятельность ЮУТПП, выразив надежду на долгосрочное продолжение сотрудничества.

Затем участники конференции утвердили новую редакцию Устава ЮУТПП, положение о Ревизионной комиссии палаты и положение о членстве, а также провели выборы в органы управления.

Решением совета ТПП РФ и общим голосованием делегатов II внеочередной конференции *полномочия президента Южно-Уральской ТПП Федора Дегтярева продлены до июня 2021 года*. В состав совета ЮУТПП вошли 29 человек, в состав правления — 9 человек.

В качестве приоритетных направлений деятельности Южно-Уральской торгово-промышленной палаты на 2016–2020 гг. утверждены: повышение эффективности системы защиты и продвижения интересов бизнеса в России и за рубежом, совершенствование инвестиционного климата, развитие выставочно-ярмарочной и конгрессной деятельности, укрепление инфраструктуры поддержки предпринимательской деятельности, формирование портфеля эффективных коммерческих услуг для бизнеса, создание кадрового ресурса для экономики знаний, усиление роли ЮУТПП в формировании общего информационного пространства. ■



Сергей Катярин,
президент ТПП РФ:

— С принятием нового Закона «О торгово-промышленных палатах» практически в два раза расширился перечень предоставляемых палатами услуг для бизнеса. Они касаются прежде всего экспертной и международной деятельности. Все изменения нацелены на то, чтобы палаты оказывали необходимую поддержку предприятиям, особенно малого и среднего бизнеса. У малого предпринимательства в отличие от крупного нет возможности самостоятельно себя обслуживать, создавать в компаниях дополнительные структурные подразделения. Поэтому важно, чтобы все услуги малый бизнес мог получить в торгово-промышленной палате. Причем некоторые из услуг делегированы палатам государством. Например, выдача сертификатов происхождения товара.

Южно-Уральская ТПП — одна из лучших палат России как по своим масштабам, так и по охвату работы с предпринимателями не только в Челябинске, но и во всей области. В этом плане ЮУТПП даст фору многим палатам. Некоторые функции, которые никто из наших коллег еще не освоил, здесь уже освоены. Например, ЮУТПП единственная в системе ТПП РФ проводит сертификацию предприятий на соответствие космическим стандартам (Роскосмос). Замечательный коллектив, высокопрофессионально подготовленный, всегда смотрит только вперед. Поблагодарив с сотрудниками палаты, я убедился, что у всех есть планы, задумки, как еще лучше работать с бизнесом. По всем рейтингам, которые составляет ТПП РФ, оценивая региональные палаты, Южно-Уральская ТПП выглядит очень достойно.

Знакомство с деловым Крымом

В начале июня Южно-Уральская ТПП организовала визит делегации Челябинской области в Крым.



В состав делегации вошли руководители органов исполнительной власти и муниципальных образований Челябинской области, представители объединений предпринимателей и промышленных предприятий региона.

Свою работу в Крыму они начали с посещения крупного приборостроительного предприятия Симферополя — АО «ЗАВОД «ФИОЛЕНТ», работающего в рамках государственного оборонного заказа РФ и являющегося лидером крымской промышленности. Делегация Челябинской области побывала в основных производственных цехах предприятия, провела переговоры с его руководством.

Были также организованы встречи с крымскими предпринимателями, в которых приняли участие представители более 30 компаний и организаций республики. Состоялось около 40 двусто-

ронных встреч. Участники переговоров обсудили условия ведения бизнеса на территории свободной экономической зоны Крыма, туристический потенциал субъекта и инвестиционные возможности Челябинской области.

Не менее насыщенная деловая программа была подготовлена для делегации Челябинской области в Севастополе. Южноуральцы встретились с представителями власти и бизнеса города, посетили ряд местных предприятий.

Как прокомментировал итоги визита в Крым вице-президент ЮУТПП Сергей Ульяновский, в целом мероприятия, организованные в рамках поездки, позволили южноуральским предпринимателям проанализировать текущую экономическую ситуацию в Крыму, познакомиться с местным бизнесом и обсудить перспективы сотрудничества. ■

Премия за развитие бизнеса

Член правления ЮУТПП Сергей Ермаков отмечен премией Законодательного собрания Челябинской области за заслуги в развитии бизнеса.

Ежегодная премия в сфере предпринимательства учреждена депутатами Заксобрания в конце 2015 года. Основная цель — выявлять общественно активных граждан, не только добившихся успеха в собственном деле, но и активно участвующих в выстраивании диалога между бизнесом и властью.

Сергей Ермаков является гендиректором ООО «ТД «СантехУрал», возглавляет комитет Южно-Уральской ТПП по развитию предпринимательства, входит в состав правления палаты.

В рамках награждения он получил звание «Лауреат премии Законодательного собрания Челябинской области в сфере поддержки и развития предпринимательства», диплом, медаль, нагрудный знак, удостоверение лауреата и денежные средства в размере 20 тыс. руб.

Ежегодная премия ЗСО в сфере предпринимательства должна стать стимулятором предпринимательской деятельности, она будет присуждаться каждый год пяти жителям Челябинской области. ■

Финансирование инвестпроектов

В июне состоялась рабочая встреча президента Южно-Уральской ТПП Федора Дегтярева с заместителем директора Фонда развития промышленности (Москва) Михаилом Макаровым и управляющим директором фонда Ольгой Сидоренко.

Темой переговоров стало взаимодействие ЮУТПП и ФРП в решении вопросов финансирования инвестиционных проектов Челябинской области.

Сотрудничество двух организаций выстроено следующим образом: палата проводит информационную работу среди руководителей предприятий — членов ЮУТПП, рассказывая о возможностях Фонда развития промышленности, и помогает компаниям, заинтересованным в финансовой поддержке фонда, в оформлении необходимой документации на подачу соответствующих заявок.

В настоящее время в целях получения льготного займа по программам финансирования ФРП заявки подали 22 предприятия Челябинской области. С одним предприятием — ООО «Донкарб Графит» — уже подписан договор займа на сумму 300 млн руб. Проект предприятия предусматривает разработку технологии и запуск в серийное производство высококачественных марок особо чистого синтетического мелкозернистого графита.

Руководство ФРП отметило хороший уровень подготовки заявочных документов по данному проекту.

Документы трех проектов, реализуемых ПАО «ЧКПЗ», ЗАО «ЧЗТО» и АО «Копейский машзавод», находятся в работе. Руководство ФРП попросило ЮУТПП помочь данным предприятиям в оперативном предоставлении необходимой документации.

В ходе переговоров представители фонда также решили пересмотреть заявки по девяти ранее отклоненным или отправленным на доработку проектам. Так, работу с фондом продолжат: ПАО «ЧМК», ПАО «ЧКПЗ», ЗАО «КОНАР», ООО «ЧКЗ», ООО «Афина», ФГУП «ПСЗ», ЗАО «ЧЗТО», ОАО «Уралтрубмаш» и ООО «Уральская металлообрабатывающая компания».

Отметим, в конце июня экспертный совет Федерального фонда развития промышленности одобрил льготный заем второму импортозамещающему проекту в Челябинской области — компании «РИФ-Микрорамор» на производство наполнителя для придания прочности и белизны пластиковым изделиям. При общей стоимости проекта «РИФ-Микрорамор» 446,9 млн руб. льготное заемное софинансирование ФРП может составить 110 млн руб. Реализация проекта позволит создать 70 рабочих мест. ■

Ребрендинг конкурса сантехников

Минстрой России предложил новое название для уральского чемпионата сантехников, проводимого при поддержке Южно-Уральской ТПП. Теперь конкурс называется «Лучший сантехник. Кубок России».



Фактически мероприятие, которое называлось «Лучший сантехник. Кубок Урала», уже давно вышло на федеральный уровень, ежегодно принимая участников из разных регионов страны. В 2016 году география чемпионата стремительно расширилась. Прием заявок еще не завершен, однако желание в нем участвовать уже выразили сантехники из 57 городов России — Астрахани, Архангельска, Москвы, Екатеринбурга, Красноярска, Магадана, Владивостока. Кроме того, в конкурсе примут участие специалисты из Казахстана и даже Сербии.

В связи с таким географическим охватом переименование чемпионата стало вполне закономерным событием. А то, что инициатором этого выступило Министерство строительства и ЖКХ РФ, говорит о том, что мероприятие поддерживают на самом высоком уровне и признают его значимость во всероссийском масштабе.

«Чемпионат повышает как престиж профессии «слесарь-сантехник», так и имидж отрасли в целом... Он сочетает профессиональный конкурс, социально ориентированный проект, а также профориентационную работу с детьми школьного возраста», — говорится в официальном письме министерства оргкомитету конкурса.

Изменился и главный приз чемпионата. Теперь победитель получит 300 тысяч рублей и золотой переходящий кубок. Возможно, увеличится и количество финалистов конкурса.

По информации пресс-службы БФ «Мечта»

Турнир энергетиков

В Челябинской области прошли Вторые межрегиональные соревнования энергостроительных бригад Урала.

Масштабный проект, направленный на повышение престижа рабочих специальностей, привлечение к ним внимания молодежи и определение профессионального уровня подрядных организаций региона, был организован Южно-Уральской торгово-промышленной палатой совместно с филиалом ОАО «МРСК Урала» — «Челябэнерго» при поддержке правительства Челябинской области.

Турнир прошел в несколько этапов. Сначала команды выполнили ряд теоретических заданий: продемонстрировали знание инструкций и норм строительства, умение работать с проектной документацией.

В рамках практического задания были проведены строительномонтажные работы по установке опор воздушной линии электропередачи 6–10 кВ в поселке Ключи Сосновского района Челябинской области.

Важным этапом конкурса стало выполнение заданий по электробе-



зопасности: команды продемонстрировали навыки в оказании первой помощи пострадавшему при поражении электрическим током.

По итогам всех этапов соревнований с наибольшим суммарным количеством баллов победителем признана команда Центральных электрических сетей филиала ОАО «МРСК Урала» — «Челябэнерго». На втором месте ООО «Энергопартнер», третьей стала бригада ООО «АЭС Инвест». ■

Ближе к предпринимателям

Южно-Уральская ТПП проводит бизнес-семинары в муниципальных районах Челябинской области.

За последнее время обучающие мероприятия для предпринимателей были организованы в администрациях Каслинского и Брединского муниципальных районов, Кыштымского городского округа. Куратором выступает вице-президент ЮУТПП Владимир Ковыляев.

В ходе семинаров освещаются наиболее актуальные вопросы хозяйственной деятельности. Например, в настоящее время большой популярностью пользуется тема оспаривания кадастровой стоимости земельных участков и объектов капитального строительства. Эксперты ЮУТПП дают подробные консультации по действующему законодательству и процедуре оспаривания.

На семинарах также поднимаются вопросы, связанные с регулированием трудовых отношений, изменениями налогового законодательства, взаимодействием работодателей с центрами занятости населения, Пенсионным фондом и другими госорганами, проведением специальной оценки условий труда и т. д.

Кроме того, предпринимателям рассказывают о возможностях торгово-промышленных палат и использовании этих ресурсов бизнесом.

Часто в качестве экспертов к работе семинаров привлекаются представители органов власти, надзорных и контрольных ведомств. У предпринимателей есть возможность напрямую обратиться к тому или иному эксперту за консультацией.

Цель проведения бизнес-семинаров в муниципалитетах — быть ближе и доступнее для предпринимателей региона. Для этого уже в семи муниципалитетах открыты и работают представительства ЮУТПП, действуют бесплатные консультационные пункты по различным вопросам ведения бизнеса (Тел.: (351) 266-52-21, 266-52-23). ■

В Челябинске соберутся строители со всей России

С 15 по 18 сентября в Челябинске пройдет первый Уральский строительно-инвестиционный форум. Одновременно с форумом впервые организуется уникальная многоотраслевая выставка строительных инноваций «ИнноСтрой-2016».



Предполагается, что форум и выставка соберут на своей площадке более 150 компаний со всей России. Основные разделы выставки: строительство и отделка, инженерия зданий, отопление, водоснабжение, энерготехнологии, вентиляция, котельное строительство, деревянное домостроение, деревообработка, мебель, архитектура, проектирование и дизайн.

В рамках форума пройдет более 20 мероприятий деловой программы, среди которых: конгресс архитекторов, проектировщиков и дизайнеров Челябинской области, круг-лый стол «Инвестиции в строительную отрасль региона», конференция «Проблемы и перспективы рынка строительного-отделочных материалов и торговли», панельная дискуссия «Перспективы развития загородного домостроения» и т. д. ■

Оргкомитет форума:
(351) 230-00-35,
E-mail: 1@expochel.ru.

Переход на качество

ООО «Аудит-Импульс» вводит новые услуги для своих клиентов — разработку и внедрение системы менеджмента качества (СМК) в соответствии с требованиями международных стандартов серии 9001 (МС ISO), сопровождение при сертификации.

Внедрение СМК по стандарту ISO 9001 обеспечивает совершенно иной подход к организации работы на предприятии, дает ряд уникальных преимуществ, в частности, позволяет преобразовывать процессы, делая их более скоординированными между собой, находить и эффективно использовать внутренние резервы организации.

— Спектр организаций, менеджмент которых построен в соответствии с ISO 9001, неуклонно расширяется, — подчеркнула директор ООО «Аудит-Импульс» Юлия Никонорова. — В последние годы стандарты СМК востребованы не только промышленными предприятиями, но и учреждениями здравоохранения, образования и других отраслей. ■



«АУДИТ-ИМПУЛЬС»
общество с ограниченной ответственностью

г. Челябинск, ул. Северная, 46а
Тел.: (351) 211-68-74, 211-68-75
E-mail: audit_impuls@mail.ru
www.audit-impuls.ru

Удачная сделка

Одним из условий удачной сделки в сфере недвижимости является наличие технического паспорта на объект. Помощь в его получении оказывает ОГУП «Областной центр технической инвентаризации».

По словам главного инженера ОГУП «Обл. ЦТИ» Юлии Морковиной, основное предназначение технического паспорта — согласование перепланировки. Кроме того, по нему можно проверить «чистоту» приобретаемого объекта на наличие незаконных перепланировок. Это важно, так как не все перепланировки, выполненные без разрешений, удастся узаконить в судебном порядке. Данные факты очень часто проверяют кредитные организации, предоставляющие ипотечные займы.

В связи с пробелами законодательства на некоторые многоквартирные дома, вводимые в эксплуатацию с 2013 года по настоящее время, технические паспорта либо не составлялись, либо оформлялись не уполномоченными лицами, например кадастровыми инженерами. ОГУП «Обл. ЦТИ» готовит технические паспорта на квартиру даже если технический паспорт в целом на дом отсутствует в распоряжении предприятия. ■

Попробуйте наш новый
Интернет-банк

ПримСоц Л@йн

Банковские услуги 24 часа в сутки!

ПримСоцБанк
www.pskb.com

8-800-200-42-02

ПАО СББ «Приморье» «Приморье». Г.г. лицензия ЦБ РФ № 2733.

реклама

Продукция ММЗ вошла в Госрезерв

В июне производимое Миасским машиностроительным заводом нефтехимическое оборудование поступило в распоряжение Государственного резерва в рамках сотрудничества предприятия с крупнейшей группой компаний «Нефтегазмаш».

Государственный резерв является особым федеральным запасом материальных ценностей, которые составляют имущество казны нашей страны. Закупаемая для неснижаемого запаса продукция различного назначения формирует ресурсы. Они могут быть в любой момент использованы для мобилизационных нужд РФ, обеспечения неотложных работ при ликвидации ЧС, а также снабжения важнейшими видами сырьевых и топливно-энергетических ресурсов страны в случае острой необходимости.

Для нашего государства основным сырьевым запасом по-прежнему остаются продукты нефтегазовой и нефтехимической отраслей. Генеральным проектировщиком Госрезерва, выполняющим управление проектами строительства объектов для данной сферы формирования запасов, является группа компаний «Нефтегазмаш».

В рамках делового сотрудничества акционерного общества «Миасский машиностроительный завод» с ГК «Нефтегазмаш» уральские оборонщико поставят 22 единицы понтонов блочного типа. Этот вид нефтехимического оборудования производства АО «ММЗ» предназначен для снижения потерь нефтепродуктов от испарения при хранении в вертикальных цилиндрических резервуарах, повышения пожарной безопасности эксплуатации хранилищ и снижения вредного воздействия объектов на окружающую среду.



Уже в июне Миасский машзавод отгрузил первые шесть понтонов заказчику. Если брать полученный заводом заказ в целом, то предприятие обеспечено загрузкой по данному виду деятельности до конца лета текущего года.

Стоит отметить, что спрос со стороны крупнейших компаний нефтегазовой и нефтехимической отраслей в очередной раз подтверждает оптимальное сочетание цены и качества производимой на АО «ММЗ» нефтехимической продукции, разработка и выпуск которой ведется заводом уже более 20 лет.



Начальник бюро нефтехимического оборудования АО «ММЗ» Алексей Демакин с представителем иранской компании

Успех на международной выставке

Весной этого года Миасский машиностроительный завод представлял свои разработки для нефтехимической промышленности на международной выставке «Нефтегаз».

16-я Международная выставка «Нефтегаз» прошла в Москве в выставочном комплексе «Экспоцентр» при поддержке Министерства энергетики Российской Федерации. Данная выставка проводится ежегодно и имеет статус авторитетной площадки для презентации наукоемких технологий и общения российских и зарубежных специалистов. Основной концепцией выставки стало представление инновационных разработок, перспективных для использования в рамках реализации программы по импортозамещению. Среди участников выставки — крупнейшие российские и зарубежные нефтяные компании и концерны.

Разработки Миасского машзавода для нефтехимической промышленности на выставке представляли куратор направления по научной и инновационной работе АО «ММЗ» Владимир Лунев и начальник бюро сбыта нефтехимического оборудования Алексей Демакин. Они отметили, что среди участников выставки было много партнеров ММЗ, которые хорошо знакомы с продукцией завода. На стенде были размещены поплавковые и блочные понтоны, затворы к ним, купольные крыши, резервуарное оборудование, а также светодиодные светильники. Взрывозащищенная модель светильников вызвала особый интерес у производителей плавучих буровых станков.

В ходе выставки наметилось несколько потенциальных клиентов, которые остались вполне довольны представленными разработками, по качеству несколько не уступающими иностранным аналогам, предварительными подсчетами и всем спектром услуг, которые готов предоставить Миасский машзавод при заключении контракта на поставку оборудования.

Специалисты АО «ММЗ» также провели предварительные переговоры с иранской компанией, которая производит редукторы и в данный момент выходит на российский рынок. Ввиду того что на заводе обеспечивается многоступенчатый контроль качества, иранцев заинтересовали возможности механических мощностей АО «ММЗ» для производства деталей и запасных частей редукторов. Перспектива дальнейшего сотрудничества будет определена после проведения детальных переговоров. ■

МИАССКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

456300, Россия, Челябинская область,
г. Миасс, Тургоякское шоссе, 1
Тел. приемной (3513) 298-102. Тел./факс (3513) 298-222
Заявки на нефтехимическое оборудование
принимаются по тел.: (3513) 298-193, 298-280
E-mail: info@mmz.ru www.mmz.ru

реклама

**ТПП
Таджикистана
поздравляет**



Шариф Саид,
председатель ТПП
Республики Таджикистан

Председатель Торгово-промышленной палаты Республики Таджикистан Шариф Саид направил в адрес Федора Дегтярева поздравление по случаю его переизбрания на пост президента Южно-Уральской ТПП.

Напомним, в рамках прошедшей 2 июня в Челябинске второй, внеочередной, конференции решением совета ТПП РФ и общим голосованием делегатов конференции полномочия президента ЮУТПП Федора Дегтярева продлены до июня 2021 года.

«Безусловно, решение, принятое делегатами конференции, продиктовано признанием ваших больших заслуг в деле развития отношений с партнерскими организациями и укрепления авторитета руководимой вами палаты. За годы вашей деятельности Южно-Уральская торгово-промышленная палата заслужила репутацию профессионального и надежного партнера в международном сотрудничестве. Уверен, ваш богатый опыт руководителя позволит вам и в дальнейшем с успехом решать стоящие перед Южно-Уральской палатой задачи по укреплению экономики Российской Федерации. Пусть и впредь вас ожидают самые успешные и удачные достижения, продвижение в профессиональной деятельности и активная жизненная позиция», — говорится в поздравительном письме. ■

Китайские соглашения

Челябинская область и китайская провинция Хубэй подпишут меморандум о сотрудничестве. Это уже третий регион Китая, с которым Южный Урал устанавливает тесные деловые связи.

В начале июня состоялся деловой визит южноуральской делегации во главе с губернатором Челябинской области Борисом Дубровским в китайскую провинцию Хубэй. В ходе визита глава региона встретился с губернатором провинции Хубэй Ван Гошэном. «У России и Китайской Народной Республики давно сложились партнерские отношения, — отметил Борис Дубровский. — Те усилия, которые предпринимают лидеры наших стран, делают возможным тесное межрегиональное сотрудничество. Именно на уровне регионов решаются ключевые вопросы для бизнеса — вопросы инвестиционного сопровождения, консультативной и правовой поддержки. Поэтому мы активно продвигаем в рамках Шанхайской организации сотрудничества идею «Совета глав регионов ШОС» как постоянной площадки для диалога».

Борис Дубровский подчеркнул, что у Челябинской области и провинции Хубэй много общих интересов. Это добывающее производство, металлургия, машиностроение, энергетика, высокотехнологичные направления и сельское хозяйство.

В результате переговоров было принято решение о подписании меморандума о сотрудничестве между регионами. Отметим, ранее аналогичные меморандумы Челябинская область заключила с провинцией Хэйлуцзян и СУАР.

Кроме того, в ходе встреч с руководством ряда инвестиционных и логистических компаний достигнуты договоренности по развитию ТЛК «Южноуральский» и усилению грузового трафика через его терминалы.

*По информации пресс-службы
губернатора Челябинской области*

Для справки:

В 2015 году товарооборот Челябинской области с Китаем составил 348 млн долл. (67,1 процента к аналогичному периоду 2014 года), в том числе экспорт — 24,6 млн долл. (170 процентов), импорт — 323,4 млн долл. (64,2 процента).

По данным Челябинскстата, в области зарегистрировано 84 коммерческих предприятия, в качестве учредителей которых выступают физические и юридические лица из Китая.

Основные статьи экспорта — минеральные продукты, продукция химической промышленности, изделия из черных металлов, продукты питания.

Основные статьи импорта составляют ядерные реакторы, котлы, производственное оборудование, механические устройства, электрические машины, черные металлы, продукция машиностроения, товары народного потребления, продукция неорганической химии, продукты питания.

Свободная торговля ЕАЭС с Вьетнамом

Президенты стран Евразийского экономического союза на заседании Высшего Евразийского экономического совета приняли решение о признании обязательности соглашения о свободной торговле между ЕАЭС, его государствами-членами и Вьетнамом.

Как сообщили в департаменте торговой политики Евразийской экономической комиссии, соглашение вступит в силу в ближайшие месяцы после завершения всеми государствами союза необходимых внутригосударственных процедур. Оно открывает уникальные возможности для развития торгово-экономических связей с Вьетнамом, создает

новые правовые и функциональные условия. Так, приближенно для 60 процентов товаров соглашение обеспечивает беспрепятственный доступ, а для 30 процентов товаров предусмотрены переходные периоды.

Кроме того, вводятся новые правила определения происхождения товаров. Их выполнение обеспечит преференциальные условия для ввоза продукции. А достигнутые договоренности по таможенным процедурам значительно упрощают оформление товара на границе.

Соглашение о свободной торговле с Вьетнамом — это первое соглашение такого рода для государств — членом ЕАЭС с достаточно крупным экономическим партнером. ■



В состав южноуральской делегации вошли представители 10 предприятий и организаций из разных сфер деятельности. Они побывали в крупнейших городах двух государств — Брюсселе и Амстердаме.

Деловая программа бизнес-миссии была подготовлена ЮУТПП совместно с торговыми представительствами РФ в Нидерландах, Бельгии и Люксембурге при поддержке регионального представителя ТПП РФ в странах Бенилюкса и Франции.

В ходе поездки предприниматели Челябинской области ознакомились с экономикой европейских городов,

Встреча с белорусами

20 июня в рамках визита белорусской делегации во главе с министром торговли Республики Беларусь Владимиром Колтовичем в Челябинскую область в Южно-Уральской ТПП состоялись деловые переговоры южноуральских и белорусских предпринимателей.

В состав белорусской делегации вошли представители 11 ведущих промышленных предприятий страны, таких как Минский тракторный завод, ОАО «Гомсельмаш», ОАО «Управляющая компания холдинга «Бобруйскагро-маш», ЗАО «ТД БелАЗ», ОАО «Могилевлифтмаш», ОАО «СтанкоГомель» и др.

В переговорах с ними приняли участие руководители и специалисты предприятий и организаций Челябинской области, заинтересованные в поставках белорусской продукции и налаживании экспорта.

Во время мероприятия бизнесмены смогли презентовать свои компании, товары и услуги, а также

обсудить перспективы взаимовыгодного сотрудничества.

Итоги встречи прокомментировал первый заместитель председателя правления ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа», к.т.н. Олег Якубович: «В Беларуси знают, что ЮУТПП — одна из самых авторитетных палат в Российской Федерации, ее руководитель — один из немногих, кто возглавляет палату с момента основания. Помимо этого мы осведомлены и о реальных успехах Южно-Уральской ТПП в организации деловых встреч, бирж контактов. Поэтому рассчитываем на успешный результат состоявшихся переговоров». ■

Держим курс на Западную Европу

Состоялся деловой визит делегации Челябинской области в Бельгию и Нидерланды, организованный Южно-Уральской торгово-промышленной палатой для изучения рынка западноевропейских государств и возможностей торгово-экономического взаимодействия.

возможностями ведения внешнеэкономической деятельности, встретились с потенциальными деловыми партнерами и обсудили с ними перспективы взаимодействия. Многие западные предприниматели выразили желание посетить Челябинскую область с ответным визитом.

Одним из значимых итогов поездки стало подписание соглашений о сотрудничестве между Южно-Уральской торгово-промышленной палатой и торговыми представительствами РФ в Бельгии и Нидерландах, в рамках которых стороны будут оказывать всяческое содействие в развитии бизнес-связей территорий. ■



Для справки:

Товарооборот с Белоруссией в 2015 году (по состоянию на 16.06.2016 г.) составил 191,8 млн долл. (61 процент к аналогичному периоду 2014 года), в том числе экспорт — 138,8 млн долл. (82,4 процента), импорт — 53 млн долл. (уменьшился в 2,5 раза).

Товарооборот с Белоруссией в I квартале 2016 года составил 54,9 млн долл. (122,5 процента к аналогичному периоду 2015 года), в том числе экспорт — 43,9 млн долл. (131,4 процента), импорт — 11 млн долл. (96,5 процента).

Объем инвестиций из Белоруссии в 2012 году — 2,5 млн долл., в 2013 году — 2 млн долл.

Основные статьи экспорта — черные металлы, минеральные продукты, продукция металлургии, продукция химической промышленности, керамические изделия, машины, оборудование и транспортные средства, продукты питания. Основные статьи импорта — машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности, электрические машины, товары народного потребления, продукты питания.



Три условия развития ВЭД

На очередном заседании Совета ТПП РФ по промышленному развитию и конкурентоспособности России, прошедшем 16 июня, президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федор Дегтярев выступил с предложениями по регулированию внешнеэкономической деятельности страны.

Руководитель челябинской палаты в ходе своего выступления обратил внимание на три основных требования, необходимых для развития ВЭД. Это финансирование, квалифицированные кадры и национальная система продвижения товаров на зарубежные рынки.

— Без прозрачной, понятной бизнесу системы целевого финансирования, кредитования проектов создания новых и модернизации существующих экспортно ориентированных производств мы не сможем обеспечить конкурентоспособность российской продукции и ее продвижение на рынках зарубежных стран, — сказал Федор Дегтярев.

В качестве примера одного из источников государственного финансирования президент ЮУТПП привел Фонд развития промышленности. Он сообщил, что за 2015 год из регионов Уральского федерального округа в фонд были направлены заявки по 157 проектам (на общую сумму 38,4 млрд руб.). Из них лишь 6 проектов одобрены, 16 — прошли комплексную экспертизу, на очереди еще пять проектов, остальные отклонены либо работа по ним прекращена. Причем среди отклоненных — наиболее важные инвестиционные проекты, направленные

на производство конкурентоспособной и высокотехнологичной продукции, соответствующей принципам наилучших доступных технологий, с импортозамещающим или экспортным потенциалом, подчеркнул руководитель челябинской палаты.

В качестве способов улучшения работы фонда Федор Дегтярев предложил увеличить его бюджет, ввести вместо услуги кредитования субсидирование процентной ставки по одобренным фондом кредитам, привлечь к этой работе Центробанк РФ и определить уполномоченные банки по кредитованию инвестиционных проектов.

Президент ЮУТПП также отметил, что экспортно ориентированное производство, выдерживающее конкуренцию с зарубежными компаниями, невозможно создать без квалифицированных кадров. По мнению Федора Дегтярева, для решения проблемы кадров важно обеспечить государственное целевое финансирование реализации общероссийской программы внедрения Национальной системы квалификаций, а также лоббировать участие региональных торгово-промышленных палат в этом процессе.

Говоря о развитии единой национальной системы продвижения российской продукции на зарубежные рынки, руководитель челябинской палаты отметил значимость работы торгово-промышленных палат в данном направлении. «Мы уже практически являемся основой данной системы. Многолетний опыт по продвижению товаров и услуг предприятий своих регионов в России и за рубежом, накопленный палатами, говорит сам за себя», — сказал Федор Дегтярев.

По мнению президента ЮУТПП, затраты предприятий по аренде помещений для проведения бирж контактов, услуги переводчиков при деловых переговорах, транспортные расходы во время бизнес-миссий и т. д. могут и должны компенсироваться за счет государства, которое заинтересовано в развитии собственной промышленности и экономики в целом.

В завершение своего выступления Федор Дегтярев отметил, что необходимо теснее и плодотворнее сотрудничать с представительствами ТПП РФ за рубежом, налаживать и развивать сотрудничество с торговыми представительствами, ведь это именно те организации, которые представляют интересы России в других странах по всем вопросам внешнеэкономической деятельности и оказывают в том числе безвозмездную помощь российским компаниям, желающим выйти на внешние рынки. ■

Федор Дегтярев возглавил Российско-Узбекский деловой совет

В июне в ТПП РФ состоялось внеочередное общее собрание членов Некоммерческого партнерства «Российско-Узбекский деловой совет», одного из «старейших» советов, созданного при поддержке ТПП России в 2004 году.

На собрании единогласно принято решение избрать на должность председателя делового совета Федора Дегтярева, президента Южно-Уральской ТПП.

Многолетний опыт работы в Республике Узбекистан позволил ему приобрести устойчивые контакты с представителями местных органов власти и предпринимательского сообщества. Федору

Дегтяреву хорошо известны культура, традиции страны, а также особенности ведения бизнеса в этом регионе.

В соответствии с уставом партнерства вновь избранный председатель совета предложил утвердить исполнителем партнерства новым директором делового совета Константином Золотавиным, начальника отдела департамента взаимодействия с государственными органами и

международного сотрудничества ПАО «Мечел».

Участники собрания пожелали руководству совета успехов в работе и выразили уверенность в том, что в соответствии с приоритетными направлениями международной деятельности ТПП РФ в части усиления потенциалов деловых советов Российско-Узбекский деловой совет, опираясь на накопленный



Департамент внешних связей и работы с деловыми советами ТПП РФ

Бизнес в рамках ШОС

В ходе прошедшего 23 июня в Ташкенте заседания правления Делового совета Шанхайской организации сотрудничества руководитель российской части ДС ШОС, президент ТПП РФ Сергей Катирин рассказал об успешных примерах реализации совместных проектов и призвал двигаться дальше.



В работе заседания приняли участие представительные делегации бизнеса России, Казахстана, Китая, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана во главе с председателями национальных частей Делового совета ШОС. К участию в заседании был привлечен и президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Федор Дегтярев, возглавивший накануне Российско-Узбекский деловой совет.

Собравшиеся подвели итоги деятельности делового совета, обсудили приоритеты и основные направления работы на ближайшую перспективу.

Руководитель российской части ДС ШОС, президент ТПП РФ Сергей Катирин, говоря о торгово-экономическом сотрудничестве в рамках ШОС, отметил, что существует множество наработок в области транспорта, инфраструктуры, машиностроения и в других сферах, причем с участием регионально-го бизнеса, в том числе малого и среднего. Среди успешных примеров сотрудничества он выделил создание совместного производства в Узбекистане с участием КНР и России, строительство транспортно-логистического комплекса в Челябинске и выставочных площадок в Киргизии и Таджикистане.

— Одна из важнейших задач Делового совета ШОС состоит в том, чтобы всячески поддерживать соответствующие инициативы бизнеса стран ШОС и создавать условия для реализации совместных проектов, — сказал Сергей Катирин. — Необходимо работать над устранением административных, технических, правовых и иных барьеров, затрудняющих развитие торгово-экономического сотрудничества, гармонизацией законодательно-правовой базы для упрощения движения капитала, товаров, услуг и трудовых ресурсов.

Глава ТПП РФ обратил внимание и на необходимость развития выставочно-ярмарочной деятельности, вовлечения в работу Делового совета ШОС представителей бизнес-структур новых членов ШОС, государств-наблюдателей, а также партнеров по диалогу ШОС.

Участники заседания обсудили различные аспекты сотрудничества предпринимательства государств — членов ШОС, в частности состояние проектного взаимодействия. Прошла также презентация перспективных совместных проектов.

По информации пресс-службы ТПП РФ

Таможенные споры решаем мирно

Разногласия с таможеню можно урегулировать в досудебном порядке.



Челябинская таможня обращает внимание граждан и юридических лиц на возможность разрешения споров с таможенным органом без участия суда. Институт досудебного обжалования в сфере таможенного дела является действенным механизмом разрешения конфликтных ситуаций, возникающих между участниками таможенных правоотношений.

С начала года Челябинской таможней рассмотрены по существу две жалобы юридических лиц на решения, действия (бездействие) таможенных органов и их должностных лиц в области таможенного дела. По результатам рассмотрения одна жалоба удовлетворена частично.

Однако большинство участников внешнеэкономической деятельности, выразившие свое несогласие с решениями Челябинской таможни, обращаются за рассмотрением спорных вопросов в суд, в недостаточной мере используя

механизм досудебного регулирования. В 2016 году предметом рассмотрения судов стало семь заявлений юридических и физических лиц об обжаловании решений, действий (бездействия) таможенных органов и их должностных лиц в области таможенного дела. В удовлетворении пяти заявлений отказано.

В свою очередь досудебный способ разрешения спора позволяет участникам разрешить конфликт с минимальными временными и финансовыми затратами.

По сравнению с судебным порядком урегулирования отсутствуют судебные расходы, нет необходимости личного участия в рассмотрении жалобы (экономию времени). Участникам «примирительной процедуры» обязательно представлять в полном объеме документы и сведения, которыми подтверждаются обстоятельства, указанные в жалобе, при наличии их в таможенном органе.

Также предусматривается упрощенный порядок обжалования. В этом случае поступившая жалоба рассматривается вышестоящим таможенным органом безотлагательно и решение принимается по ней незамедлительно.

Жалоба на действия либо бездействие должностных лиц подается в течение трех месяцев в таможенный орган, принявший решение, либо в вышестоящий таможенный орган. Для таможенного поста это таможня, в подчинении которой он находится, для таможни — соответственно региональное таможенное управление. Срок рассмотрения жалобы — не больше месяца со дня ее поступления в таможенный орган.

По информации пресс-службы Челябинской таможни

Честный взгляд на Иран

Инициатор регионального проекта сотрудничества с Ираном Игорь Аристов дал интервью бюро информации Notum.info о перспективах развития отношений Челябинской области и Исламской Республики.



Игорь Аристов,
первый вице-президент
Южно-Уральской
торгово-промышленной палаты

— Игорь Вячеславович, как давно палата взаимодействует с Ираном?

— Взаимодействуем мы с 2002 года, а системная работа с Исламской Республикой началась в 2011 году. Тогда, преждемуже руководству Челябинской области, палатой был представлен проект сотрудничества региона с Ираном, согласованный с ТПП РФ, МИД РФ и Министерством экономического развития. Тем не менее руководство региона проект не поддержало по причине введенных против Ирана со стороны ряда стран санкций.

Вместе с тем объективные законы экономики обязывали нас к расширению сотрудничества с важным для Челябинской области партнером. За пять лет палата приняла у себя делегации трех провинций Ирана, оформила 479 документов, сопровождающих внешнеэкономическую деятельность южноуральских предприятий, сотрудничающих с Исламской Республикой. Посол Ирана Мехди Санаи и сотрудники дипломатических ведомств ИРИ, что называется, прописались в палате. Мы организовывали деловые визиты делегаций Челябинской области в Иран и участвовали в крупнейших мероприятиях, проводимых в республике. Для южноуральских предпринимателей был проведен цикл обучающих семинаров, посвященных особенностям ведения бизнеса в Иране.

Прорыв в отношениях с Исламской Республикой произошел с приходом нового главы Челябинской области, который поддержал включение в план мероприятий правительства региона официальную торгово-экономическую миссию в Иран.

— Итак, делегация Челябинской области впервые побывала в Иране...

— В марте 2016 года состоялся первый визит в Исламскую Республику Иран. Мы посетили крупнейшие города страны — Тегеран и Зенджан. В состав делегации во главе с губернатором Борисом Дубровским вошли члены правительства, представители объединений предпринимателей и руководители 36 предприятий. Среди них — завод углеродных материалов «Тесла Графит», автомобильный завод «Урал», Челябинский завод мобильных энергоустановок и конструкций, Челябинский трубопрокатный завод, ООО «Ресурс» (ТМ «Увелка»), ООО «Уралпромтехника», Тайгинский ГОК и другие.

— На каком уровне прошли официальные и деловые встречи?

— Губернатор Челябинской области провел встречи с генерал-губернаторами провинций Тегеран и Зенджан, представителями министерств республики, Организации развития торговли Ирана.

Деловая делегация Челябинской области посетила научно-технологический парк «Пардиз», ознакомилась с усло-

виями создания и деятельности совместных предприятий на его территории, продукцией, производимой там, и достижениями в различных отраслях промышленности.

На торжественном открытии деловых встреч с приветственным словом к участникам мероприятия обратился президент Ирано-Российской торговой палаты господин Асадолла Асгароулади. Надо сказать, что это «иранский Примаков». Я и мои коллеги были свидетелями того, как на форуме прикаспийских государств в 2014 году, где яблоку негде было упасть от переизбытка губернаторов и министров, весь зал встал, когда он вошел. Настолько уважаема и влиятельна эта фигура в Иране.

В рамках визита в Иран президент ЮУТПП Федор Лукич Дегтярев провел презентацию экономического и инвестиционного потенциала Челябинской области. Было подписано соглашение о сотрудничестве между Южно-Уральской торгово-промышленной палатой и Ирано-Российской торговой палатой.

Всего за два дня поездки во встречах с южноуральскими предпринимателями приняли участие представители порядка 100 компаний Ирана, состоялось около 120 двусторонних переговоров, многие из которых имеют реальные перспективы развития сотрудничества.

— Следует ли нам ждать ответного визита?

— Достигнута договоренность об ответном визите делегации Исламской Республики Иран во второй половине 2016 года.

— А как вообще обстоит ситуация с экономикой в Иране?

— Несмотря на падение цен на нефть, в республике наблюдается экономический рост, за последние три месяца экспорт нефти Ирана увеличился в два раза! Иран активно входит в мировую банковскую систему.

”

Имея 80 млн человек населения и годовой объем производства около 400 млрд долл., Иран является крупнейшей экономикой мира, которая уже присоединилась к глобальной торговой системе

“

— Есть ли какие-то подвижки в упрощении таможенного режима с Ираном?

— На уровне ЕвразЭС — Иран, да! На основании соглашения между Тегераном и Евразийским экономическим союзом был ликвидирован экспортный тариф на восемь видов продукции иранского экспорта. Но наши коллеги сетуют на то, что иранские фуры с сельхозпродукцией также по неделям простаивают на таможенных постах. Эту проблему можно решить только присоединением Ирана к Единому экономическому союзу.

— Вы хотите сказать, что Иран может стать членом ЕвразЭС?

— По крайней мере, наши коллеги в Иране стремятся к этому. Но сначала необходимо сформировать таможенный союз Ирана, России и Индии. Полагаю, что таможенное соглашение между тремя странами будет подписано в ближайшее время. А Евразийский экономический союз — это интегрированный единый рынок с численностью населения 183 млн человек и валовым внутренним продуктом в размере более 4 трлн долл. Это возможность для свободного передвижения товаров, капитала, услуг и людей.

— Какие проекты могли бы стать знаковыми для долгосрочного сотрудничества Ирана и Челябинской области?

— Нам предлагают строить электростанцию в Бандар Аббасе и вести электрификацию железнодорожной ветки Инчеборун — Гармсар.

Наши коллеги в Иране неофициально сообщили нам о государственном проекте строительства и электрификации железных дорог в Исламской Республике. По их мнению, Челябинская область с ее профильной производственной инфраструктурой полностью соответствует задачам реализации столь металлоемкого проекта. Это десятки миллиардов долларов. Об этом палата проинформировала руководство региона.

— А мы успеем пролоббировать участие наших предприятий? На такой «кусочек» должно быть много желающих стран.

— 23 мая от нашего представителя в Иране мы получили информацию о том, что часть этого проекта по соединению Тегерана и Мешхеда стоимостью 3 млрд долл. уже получила государственная китайская национальная корпорация Transportation Equipment & Engineering Co Ltd.

— Насколько силен Китай как конкурент России на иранском направлении?

— Китай, крупнейший торговый партнер и давний союзник Ирана, принял план увеличения двусторонней торговли более чем в 10 раз — до 600 млрд долл. — на срок до 2025 года. Для Пекина Иран — часть политики расширения торговли и открытия новых рынков для своих фирм, поскольку темп развития экономики Китая замедлен.

Для справки: товарооборот России и Ирана составляет 2,5 млрд долл. И даже если мы его увеличим в 10 раз, это не решит проблему нашего отставания.

Китай выигрывает на системе государственно-частного партнерства. Он покупает иранские проекты и дает частным китайским предприятиям развиваться. Пример: для проекта строительства железной дороги протяженностью 930 км китайский банк экспорта и импорта (Export and Import Bank, EXIM) выделит финансирование в размере 85 процентов от стоимости, а компания «СТС» предоставит инженерные, закупочные и строительные услуги. Китайский банк EXIM назначен Пекином кредитором крупных торговых сделок и зарубежных инвестиций китайских фирм.

Не только Китай, но и международные компании также спешат занять позицию в Иране, так как Исламская Республика вновь открыта для бизнеса. Имея 80 млн человек населения и годовой объем производства около 400 млрд долл., Иран является крупнейшей экономикой мира, которая уже присоединилась к глобальной торговой системе.

— Что может стать площадкой для развития в России принципа частно-государственного партнерства?

— Могу назвать одну из перспективных площадок. Вы знаете, у Торгово-промышленной палаты России есть бренд — деловые советы с зарубежными странами. Это уникальная, не имеющая аналогов система бизнес-дипломатии. Следовало бы дать Нобелевскую премию по направлению «экономика» тому, кто придумал и создал эту систему. Вот где резерв для повышения количественных и качественных показателей товарооборота с любой страной мира. Непаханое поле взаимодействия бизнеса и власти.

— Завершая нашу беседу, не могу не спросить: как обстоит дела с вашей инициативой по изготовлению памятника Омару Хайяму?

— Согласитесь, пример не коммерческий, но исключительно важный в плане укрепления авторитета Челябинской области как исполнителя знакового для Ирана проекта. Южно-Уральская палата была его инициатором и рекомендовала исполнителя — члена нашей палаты. Не прошло и двух месяцев, а скульптура уже отливается в бронзе. ■



Инновационное будущее России — ближайшее или далекое?



Владимир Дмитриев,
вице-президент
ТПП РФ

Несмотря на проводимую работу по поддержке инновационной деятельности и реализуемые меры, в том числе финансового характера, России не удается пока войти в число лидирующих стран по уровню инновационного развития экономики. Одна из основных причин, мешающих коммерциализации технологий и разработок, заключается в том, что за последние 25 лет система взаимоотношений академической науки, отраслевых институтов и производства была утрачена.

Этой теме было посвящено выступление вице-президента ТПП РФ Владимира Дмитриева на заседании правления палаты, прошедшего 8 июня в Москве. На мероприятии обсуждались вопросы коммерциализации отечественных технологий, тема

поддержки инновационного бизнеса и участие торгово-промышленных палат в работе по развитию инновационного предпринимательства и продвижению передовых разработок и проектов.

По словам Владимира Дмитриева, основная задача ТПП РФ на ближайшие годы — создание такой среды, в которой найдут поддержку существующие инновационные проекты и будут запущены новые. Эти проекты нужны нашей экономике для обеспечения технологической независимости, а бизнесу — для повышения конкурентоспособности за счет использования отечественных высоко-технологичных решений.

Владимир Дмитриев напомнил, что существует ряд рейтингов и индексов, характеризующих уровень развития инноваций в различных странах, среди которых один из самых авторитетных — Глобальный индекс инноваций, по которому Россия в 2015 году заняла лишь 48-е место.

В связи с этим вице-президент ТПП РФ предложил способствовать развитию отечественной промышленности, усилив трансфер технологий, знаний, компетенций из науки в промышленность. Для организации этой работы в ТПП РФ сформирована рабочая группа по содействию коммерциализации технологий и привлечению инвестиций в инновацион-

ные проекты. В ее состав включены эксперты Федерального агентства научных организаций (ФАНО России), Агентства стратегических инициатив, Фонда «Сколково», а также представители научной школы, консалтинговых и инвестиционных структур, предпринимательского сообщества.

Вице-президент ТПП РФ констатировал, что эффективно обслужить все сферы науки и техники невозможно. Поэтому на ближайший год в плане работы с инновациями ТПП РФ зафиксирует для себя базовую сферу — сельскохозяйственные науки, подчеркнул Владимир Дмитриев. При этом он уточнил, что палата будет заниматься параллельно и другими направлениями развития инноваций, однако самые интересные задачи будут касаться агротехнологий. Координацию этой работы в ТПП РФ будет осуществлять департамент содействия инвестициям и инновациям.

Как показывает практика, отметил Владимир Дмитриев, одним из препятствий на пути внедрения инновационных решений в промышленности является потребность производственных предприятий в значительных инвестициях при разработке и внедрении новых технологий. Одним

из самых эффективных инструментов государственной поддержки производственного сектора стал Фонд развития промышленности, который поддерживает проекты, ориентированные, прежде всего, на импортозамещение и выход конкурентоспособной российской продукции на зарубежные рынки, полагает вице-президент ТПП РФ.

Важным инструментом содействия коммерциализации технологий и продвижения инновационных проектов являются проводимые департаментом содействия инвестициям и инновациям при участии экспертов рабочей группы палаты презентационные сессии технологий. Получены положительные отклики по итогам этой работы от Госдумы РФ, Администрации Президента РФ, Московской городской думы, ряда предпринимательских структур, уточнил Владимир Дмитриев. Но самое главное, заявил он, — удалось найти общий язык бизнеса и науки: по результатам подобных мероприятий сохраняется и дорабатывается информация о наиболее интересных и перспективных технологиях и проектах. При этом фактически формируется технологическое предложение как отклик

на запросы бизнеса, отметил вице-президент палаты.

Закономерен высокий уровень влияния территориальных ТПП на развитие региональной инфраструктуры поддержки инновационной деятельности, что подтверждается данными совместного исследования ТПП РФ и Национального института системных исследований и проблем предпринимательства.

Одна из важнейших задач на ближайшую перспективу — изучить положительный опыт работы территориальных палат в инновационной сфере, подчеркнул Владимир Дмитриев. Учитывая, что ряд палат в регионах уже оказывают услуги предпринимательскому сообществу в части работы с инновациями, причем лидирующее место среди них занимает поиск партнеров для внедрения технологического решения или реализации инновационного проекта, составление сборника лучших практик ТПП поможет распространить информацию об эффективных решениях в целях дальнейшего развития системы палат в целом.

По информации
пресс-службы ТПП РФ

Центр интеллектуальной собственности Южно-Уральской торгово-промышленной палаты



■ Имеет 17-летний опыт работы

■ Выступает опорной организацией Роспатента в Уральском федеральном округе

■ Является лучшим подразделением в системе ТПП РФ

■ Оказывает весь комплекс услуг, связанных с получением патента на новые решения:

- проведение патентных поисков с целью выявления уровня техники;
- оформление материалов заявки на регистрацию (составление описания, формулы и т. д.);
- ведение делопроизводства по заявке на выдачу патента с патентным ведомством РФ;
- помощь в решении вопросов, связанных с нарушением прав и незаконным использованием запатентованных решений и т. п.

г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56, оф. 402, 403.
Тел.: (351) 264-78-22, 263-68-41. E-mail: patent@tpp74.ru



Борьба за кадры

Девятого июня в рамках регионального форума «Малый и средний бизнес Челябинской области-2016» Южно-Уральская торгово-промышленная палата провела круглый стол «Кадры. Время системных решений». Представители предпринимательского сообщества и органов исполнительной власти региона обсудили меры по обеспечению региональной экономики профессиональными кадрами и опыт реализации мероприятий по повышению престижа рабочих профессий.



Сергей Ермаков,
член правления ЮУТПП

Модератор круглого стола, член правления ЮУТПП, председатель комитета по развитию предпринимательства Сергей Ермаков привел данные анкетирования, проведенного палатой среди представителей малого и среднего бизнеса по проблеме кадрового дефицита. 41 процент опрошенных респондентов указали на нехватку рабочих кадров, квалифицированных специалистов и менеджеров. В числе основных трудностей при подборе кадров отмечены нехватка учебных заведений, готовящих требующихся специалистов, а также высокие зарплатные ожидания у претендентов на вакантную должность.

— Если мы говорим о том, что нам необходимо привлекать в регион инвестиции, то важно понимать, что любой инвестор всегда внимательно рассматривает все условия, в том числе и наличие профессиональных кадров, — от-

метил Сергей Ермаков. — Мы привыкли считать кадры ресурсом возобновляемым и практически неограниченным, но чем больше развивается экономика, тем большая борьба за кадры разворачивается. Челябинской области пора принимать своевременные шаги, чтобы не только подготовить хорошие кадры, но и сделать так, чтобы они остались в нашем регионе. Мы всегда считались опорным краем державы, но сегодня центральная часть России пока более подготовлена в кадровом вопросе.

Опытом реализации мероприятий по повышению престижа рабочих профессий поделилась начальник отдела маркетинга ООО «ТД «СантехУрал» Анастасия Хурчакова. Торговый дом является главным инициатором и организатором всероссийского конкурса профессионального мастера «Лучший сантехник. Кубок России», проводимого при поддержке ЮУТПП. Цель конкурса — поддержать государственную политику популяризации рабочих профессий, сформировать новый позитивный образ слесаря-сантехника и привлечь в отрасль молодые кадры. Конкурс состоит из нескольких этапов. Первые состязания — заочные, то есть сантехники выполняют работы в своем городе и отправляют фото- и видеоотчеты организаторам. Затем лучшие команды приглашаются на финал в Челябинск. Отличие этого проекта от многих других конкурсов профессионального мастера заключается в том, что в ходе

отборочных этапов профессионалы оказывают помощь в установке сантехники нуждающимся и обучают молодое поколение основам мастерства.

Заместитель министра образования и науки Челябинской области Елена Зайко проинформировала о проводимых в регионе мерах по обеспечению развития непрерывного профессионального образования. Так, на Южном Урале в рамках поставленной президентом России задачи созданы сети многофункциональных центров прикладных квалификаций (МЦПК), основная цель которых — сократить разрыв между потребностями экономики в квалифицированных рабочих и реальным уровнем их подготовки в системе профессионального образования и обучения. Одно из достоинств МЦПК заключается в том, что они напрямую сотрудничают с работодателями, помогают в повышении квалификации или переобучении другим профессиям действующих работников, а также в поиске новых сотрудников. Обучение в центре может пройти специалист любого возраста.

По итогам круглого стола был выработан ряд рекомендаций и предложений, которые комитет ЮУТПП по развитию предпринимательства направит в федеральные и региональные органы государственной власти. Так, предлагается подготовить список наиболее востребованных специальностей, обеспечить им поддержку государства. Молодым людям, получившим профессиональное образование по приоритетным для региональной промышленности специальностям и устроившимся на работу по этим специальностям, предоставить отсрочку от армии. А предприятиям, взявшим молодых специалистов по аналогичным специальностям, сотрудничаящим с учебными заведениями, предоставить субсидии или налоговые преференции. Другие предложения комитета касаются финансирования конкурсов профмастерства, усиления социальной рекламы, нацеленной на популяризацию рабочих специальностей среди молодежи и школьников, создания цикла передач о людях труда разных профессий. Еще одна инициатива адресована ТПП РФ, на базе которой предлагается создать единый координационный совет по организации и проведению конкурсов среди рабочих и инженеров.

— Губернатора и правительство области просим предоставить площадки для проведения подобных мероприятий и заложить в бюджет средства для их освещения в СМИ. Человеческий капитал, как и любой другой, требует инвестиций, а кадры — ключевой фактор успеха, — резюмировал Сергей Ермаков. ■

Управление, ориентированное на результат

Твердо убежден, что формула экономического благосостояния любого человека достаточно проста: при минимальных затратах времени и сил получить максимально возможное количество благ. Сегодня страна не готова в полной мере зарабатывать интеллектуальным трудом и высокоточными технологиями. Поэтому основным направлением для выхода из кризисного положения должен стать рост производства.

Однако в связи с увеличением налоговой нагрузки на предприятия, сложной схемой налогообложения и отчетности, частыми визитами проверяющих органов заинтересованность российских предпринимателей заниматься производством уменьшается на глазах. Следствием такой недальновидной политики стало резкое сокращение количества рабочих мест, особенно в производственной и промышленной сферах. Как результат — всплески социальной напряженности в моногородах.

И напротив, как грибы после дождя растут и множатся предприятия государственного сектора, существующие за счет поступлений в бюджет, то есть на налоги и доходы от нефтяной промышленности. Вот бюджет и перестал справляться с нагрузкой.

К сожалению, стране не хватает целенаправленной политики в сфере управления человеческими ресурсами. Государство нерационально использует этот богатейший отечественный ресурс, а ведь он способен обеспечить экономическую пользу стране. Каждый трудоспособный гражданин должен приносить государству реальную прибыль в товарной массе или денежном эквиваленте. Следовательно, чем больше реальный доход человека, тем больше финансовых средств поступит в бюджет страны. Это позволит максимально сосредоточиться на решении социальных и иных внутренних проблем России.

”

Стране не хватает целенаправленной политики в сфере управления человеческими ресурсами

“

Для этого нужно просто позволить предприятиям и бизнесу зарабатывать деньги. Каким образом: первое — минимизировать и упростить систему налогообложения, второе — высвободить трудовой ресурс огромного государственного аппарата. Третье — государству следует сокращать количество излишних надзорных инстанций. Этот раздутый функционал ложится на бизнес дополнительной нагрузкой в виде проверок, различного рода контроля, тем самым паразитируя на средствах государственного бюджета, которые могли быть потрачены на социальные нужды.

Таким образом, приведенные выше доводы подтверждают точность высказывания Екатерины II: «Управлять — значит предвидеть». Своевременное перераспределение людей и денежных масс позволит получить реальный экономический эффект. ■



Валерий Томея,
генеральный директор
ООО «Златоустовская
оружейная фабрика 1815»,
член правления ЮУТПП

Рынок квалификаций

Челябинская область вошла в предварительный состав 12 пилотных регионов, в которых будет отработана модель внедрения Национальной системы профессиональных квалификаций. Планируется, что уже в следующем году элементы системы заработают во всей стране.

Конечная цель — сформировать в России рынок квалификаций, на котором ценность работника будет определяться не наличием у него диплома о завершении курса обучения в образовательной организации, а его реальной квалификацией. Таким образом, внедрение Национальной системы профессиональных квалификаций повысит производительность труда, обеспечит динамичное развитие экономики страны.

В настоящее время Национальное агентство развития квалификаций (НАРК) проводит на площадках будущих пилотных регионов конференции по вопросам внедрения Национальной системы квалификаций, изучает нарабатанный в субъектах РФ опыт в данном направлении и формирует общие рекомендации.

Работа началась в Самаре, в мае — в Нижегородской области. Третьей по счету площадкой для конференции стала Челябинская область. Мероприятие прошло 29 июня в Челябинске. К участию в нем были приглашены представители региональной власти, объединений работодателей, образовательных организаций и профориентационных структур области, а также эксперты Национального совета при Президенте РФ по профессиональным квалификациям и НАРКА.



Мария Юргелас,
заместитель
генерального директора НАРКА

— Внедрение системы предполагает несколько этапов — разработка профессиональных стандартов, их применение, осуществление профессионально-общественной аккредитации образовательных программ и проведение независимой оценки квалификаций, — рассказала заместитель генерального директора НАРКА Мария Юргелас. — Сейчас мы отрабаты-

ваем все этапы в наиболее продвинутых регионах, где этими вопросами занимаются уже много лет в индивидуальном порядке, без какой-либо федеральной поддержки. Мы хотим проанализировать лучший опыт и использовать его для разработки типовой модели Национальной системы профессиональных квалификаций, чтобы начать делать практические шаги по ее внедрению в стране.

Одним из организаторов регионального сегмента Национальной системы квалификаций в Челябинской области выступает Южно-Уральская торгово-промышленная палата. Работу по внедрению системы палата ведет во всем Уральском федеральном округе. Президент ЮУТПП Федор Дегтярев, возглавляя Ассоциацию торгово-промышленных палат УФО, подключил к данному процессу всех своих уральских коллег.

— В Ассоциации ТПП УФО создана рабочая группа по внедрению Национальной системы квалификаций. Практически в каждой палате сформированы отделы или департаменты по независимой оценке качества кадрового ресурса экономики Урала. На заседаниях ассоциации постоянно заслушиваются вопросы, напрямую или косвенно связанные с темой профессионального образования, — проинформировал участников конференции вице-президент ЮУТПП Анатолий Лубышев.

Кроме того, Южно-Уральская ТПП является одним из учредителей Челябинского регионального агентства развития квалификаций (АНО «ЧРАРК»).

— Мы готовы при поддержке Национального агентства развития квалификаций на базе челябинского агентства обеспечить подготовку экспертов по всему спектру вопросов внедрения элементов системы. Планируем вести эту работу через отраслевые комитеты ЮУТПП, представляющие интересы производственно-образовательных кластеров, — отметил вице-президент ЮУТПП.

Анатолий Лубышев напомнил о том, что 13 мая 2016 года Госдума России одобрила в первом чтении три законопроекта, направленных на создание системы независимой оценки квалификаций, а 22 июня приняла их единым пакетом. «Это означает, что мы можем и

должны разворачивать деятельность по внедрению Национальной системы квалификаций уже не на инициативной, а на законодательной основе, — подчеркнул вице-президент ЮУТПП. — Объективная оценка квалификаций может и должна стать реальным инструментом решения различных индивидуальных и корпоративных задач развития экономики, конструктивным механизмом управления качеством трудовых ресурсов».

Анатолий Лубышев выступил с рядом инициатив, обратившись к органам федеральной и региональной государ-



Анатолий Лубышев,
вице-президент ЮУТПП

ственной власти. Правительству РФ и Национальному совету по профессиональным квалификациям при Президенте РФ предлагается разработать меры государственного стимулирования и поощрения совместного участия работодателей и органов образования во внедрении системы независимой оценки квалификаций выпускников, персонала предприятий и организаций на основе профессиональных стандартов и сопряжения их с образовательными стандартами. Необходимо также ввести в конкурсный перечень номинаций на получение грантов Президента РФ номинацию по поддержке и воспроизводству рабочих кадров.

Правительству Челябинской области предлагается утвердить иной механизм формирования государственного задания системе образования на подготовку кадров с учетом региональных, отраслевых, гражданских интересов.

По итогам конференции участники рассмотрели проект резолюции, в который решили внести ряд дополнений.

В завершение состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между Национальным агентством развития квалификаций и АНО «ЧРАРК». ■

Экзамен на профпригодность

Станет ли оценка квалификаций специалистов в России обязательной процедурой, как и с какой периодичностью она будет проводиться в рамках внедрения Национальной системы профессиональных квалификаций? На эти и многие другие вопросы ответила в интервью генеральный директор Челябинского регионального агентства развития квалификаций Татьяна Калугина.



— Татьяна Григорьевна, расскажите, пожалуйста, простыми словами, что же такое Национальная система профессиональных квалификаций?

— Наша жизнь во многом зависит от людей, которые каждый день на своем рабочем месте профессионально и грамотно выполняют свою работу. Но жизнь меняется, появляются новые виды деятельности. Некоторые профессии, квалификации людей (знания, опыт, профессиональные навыки) устаревают. Их нужно приводить в соответствие с требованиями современного производства. Эту задачу и призвана решить Национальная система профессиональных квалификаций.

Любую квалификацию человек получает в системе образования либо обучаясь индивидуально, либо в процессе практической профессиональной деятельности. Поэтому система квалификаций должна отвечать, с одной стороны, за профессиональное образование, обучение, переподготовку и повышение квалификации работника, с другой — за требования, которые предъявляет к квалификации работника рынок труда. И требования эти должны быть конкретны и понятны. Сейчас они сформулированы в профстандартах.

Затем полученную квалификацию нужно как-то оценить. Для этого в рамках системы вводится независимая оценка квалификаций, которую будут проводить независимые эксперты в созданных с этой целью центрах.

И, конечно, нужно менять подходы к составлению профессиональных программ. Их теперь будут утверждать не в системе образования, а работодатели через систему профессионально-общественной аккредитации.

Вот что такое по сути Национальная система профессиональных квалификаций.

— 22 июня 2016 года Госдума приняла в третьем чтении сразу три закона, связанных с Национальной системой профессиональных квалификаций. Что они будут регулировать?

— Приняты федеральные законы «О независимой оценке квалификаций», «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О независимой оценке квалификаций» и «О внесении изменений в Налоговый кодекс Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О независимой оценке квалификаций».

Законопроект «О независимой оценке квалификаций» предусматривает создание объединениями работодателей и профсоюзами системы независимой оценки квалификаций. Квалификация работника будет оцениваться на соответствие профессиональным стандартам, главный принцип — доверие к качеству этой оценки со стороны работодателей и граждан.

Еще одно требование закона — создание и развитие центров оценки квалификаций. В течение трех лет в России будет создано 400 таких центров (в Челябинской области уже действуют пять центров).

” Диплом об образовании уже давно стал для работодателя пустым звуком

“

Оценка будет осуществляться в постоянном режиме, с периодичностью в 3–5 лет в зависимости от вида деятельности. Но она будет добровольной.

Изменения в Трудовом кодексе предусматривают предоставление работникам права на оплату времени для прохождения данной оценки квалификации по направлению работодателя.

Поправки в Налоговый кодекс дают работодателям возможность возместить расходы на внедрение системы независимой оценки квалификаций на себестоимость, а работникам — применять налоговые вычеты в рамках существующей системы вычетов в случае решения самостоятельно оценить свою квалификацию.

— Какие преимущества будет давать работнику наличие сертификата о прохождении независимой оценки квалификации?

— Сертификат упрощает процесс проверки квалификации работника при приеме на работу, исключает необходимость стажировок, испытательных сроков, подтверждает наличие знаний, умений и навыков необходимого уровня для выполнения профессиональных задач, которые нужны работодателю, повышает «стоимость» специалиста на рынке труда.

Диплом об образовании уже давно стал для работодателя пустым звуком. Он может быть красным, синим, но сегодня он дает представление лишь о том, в каком учреждении человек получил образование, а какой у него уровень квалификации — неизвестно. Сертификат позволит работодателю увидеть уровень квалификации, понять, на какую должность человек может быть принят без «доводки» и на какую зарплату может претендовать.

— Сможет ли работодатель отправлять сотрудников на принудительную сертификацию? И существует ли вероятность того, что оценка станет обязательной?

— В случае рабочего конфликта работодатель вправе рекомендовать сотруднику пройти процедуру независимой оценки квалификации. Об ее обязательности пока сказать трудно. Все будет зависеть от того, насколько этой системе будут доверять работодатель и работник. По закону она добровольная.

— Когда заработает Национальная система профессиональных квалификаций?

— Профстандарты действуют уже с 1 июля 2016 года, независимая оценка квалификаций начнет работать с 1 января 2017 года. ■

Руководитель года

Кирпичик за кирпичиком складывается почти 25-летняя предпринимательская деятельность Зинаиды Тетеревой, генерального директора ООО КПФ «СДС». Сегодня результатом ее «строительства» стали уникальный бизнес-комплекс Челябинска Grand Vera, сплоченный коллектив и всероссийское признание.



Зинаида Тетерева,
генеральный директор
ООО КПФ «СДС»

— Зинаида Викторовна, в этом году вы единственная из Челябинска стали лауреатом всероссийской премии «Руководитель года-2016», войдя в состав элиты национальной экономики. Как вы стали участником данного конкурса и ожидали ли такого результата?

— На участие в этом конкурсе меня выдвинул Фонд содействия развитию предпринимательства. Это была неожиданная и очень приятная новость. Сейчас, в кризис, все предприниматели только и занимаются импортозамещением, зарабатыванием денег. Я не исключение, я тоже бьюсь над вопросами, как сохранить коллектив, вовремя выплатить заработную плату, завершить реализацию начатого проекта, прокормить семью... В это непростое время подобные конкурсы дают поддержку, заряжают позитивом.

Всего лауреатами премии стали 64 человека из разных регионов страны. Челябинскую область представляли

я и предприниматель из Магнитогорска. Перед церемонией награждения у нас была возможность пообщаться друг с другом, поделиться опытом. В ходе общения я поняла, что у всех одинаковые проблемы, всем сейчас приходится сложно и я не одна кручусь как белка в колесе. От осознания этого стало не так обидно за свои усилия, а, наоборот, даже радостно, что малый бизнес хоть и потихоньку, но движется вперед.

Очень волнующе для меня произошло само вручение награды. На церемонии присутствовали депутаты, представители правительства РФ. Вели мероприятие Анна Шатилова и Игорь Кириллов, которые являются для меня людьми эпохи.

— Какое значение имеет для вас эта награда?

— Это результат моего 24-летнего труда. На самом деле, получив награду, я ощутила настоящий кайф, который не испытывала уже давно. Очень позитивно отреагировал и весь мой

”

Пока ты растешь с маленького предпринимателя до руководителя холдинга, то каждая новая ступень карьерной лестницы — достижение

“

коллектив, для которого победа стала неким дополнительным стимулом в работе. Приятно, что нашу фирму знают в Москве, а теперь, благодаря премии, и во всей России.

— Имея за плечами почти 25-летний опыт предпринимательства, о каких профессиональных достижениях сегодня вам наиболее приятно вспоминать?

— Пока ты растешь от маленького предпринимателя до руководителя холдинга, каждая новая ступень карьерной лестницы — достижение. И почти к каждому такому достижению приходишь путем проб, ошибок, неудач, поэтому сложно выделить какие-то конкретные результаты.

Достижением 2016 года стало завершение строительства и введение в эксплуатацию 16-этажного бизнес-комплекса Grand Vera.

Достижением можно назвать и мое успешное совмещение карьеры и личной жизни. Сегодня я не просто бизнесвумен, а еще любимая и любящая жена, мама и бабушка. На днях моя внучка сделала первые шаги. И это тоже достижение.



Вручение награды «Руководитель года-2016»



Бизнес-комплекс Grand Vera

Невозможно заниматься только бизнесом и думать только о нем. Ведь именно семья помогает добиваться профессиональных успехов и двигаться вперед, дает уверенность в своих силах.

— А как вы пришли в бизнес, чем занимались прежде?

— Решение заняться бизнесом возникло после рождения третьего ребенка. Я Овен, а, как известно, у женщин этого знака Зодиака заложены сильные материнские чувства, стремление обеспечивать семью, постоянно расти и развиваться.

Начинала с торгово-закупочной деятельности. Со временем были открыты рестораны «Грильяж», «Солярис», «Гамбринус», ночной клуб «Лагуна», которые пользовались большой популярностью в 90-е годы.

Одно время выступала дилером Новолипецкого металлургического комбината, занималась оптовыми продажами металла.

В 2005 году мы построили Торговый дом «Беларусь», а после кризиса 2008 года занялись строительством бизнес-комплекса Grand Vera. К тому времени у меня уже сформировалась профессиональная команда, был наработан определенный опыт строительства, имелись собственный земельный участок с коммунальной инфраструктурой, разрешительная документация, эксклюзивный архитектурный проект.

— По оценкам экспертов, бизнес-комплекс Grand Vera входит в пятерку лучших деловых зданий Челябинска. По вашему мнению, какие главные преимущества, кроме внешнего вида, отличают его от других бизнес-комплексов города?

— Основное преимущество, я считаю, это транспортная развязка. Здание находится на северо-западе Челябинска, на пересечении улицы Молодогвардейцев и проспекта Победы — двух крупных магистралей, что обеспечивает хороший клиентопоток.

Еще один несомненный плюс бизнес-комплекса Grand Vera — двухуровневая подземная парковка. Далеко не каждый комплекс может этим похвастаться. Имеется также большая наземная парковка.

Инфраструктура комплекса включает собственную газовую котельную, новую разведенную блочную трансформаторную подстанцию. Таким образом, здание обеспечено всеми необходимыми энергоресурсами.

Большим достоинством бизнес-комплекса является также его высота: впечатляет панорама, которая открывается из окон верхних этажей (на парк, Шершневское водохранилище). Отсюда можно наблюдать великолепные закаты.

— Многие известные организации, такие как ИТ-парк, Фонд содействия кредитованию малого предпринимательства, Агентство инвестиционного развития Челябинской области, Dom.ru («ЭР-Телеком Холдинг»), медицинский центр DiVera осуществляют свою деятельность на территории бизнес-комплекса. Какие еще компании работают здесь?

— Среди арендаторов есть как крупные компании, так и небольшие фирмы. Многих привлекает то,

что мы не сдаем уже готовые помещения, а предоставляем арендаторам возможность реализовать свои дизайн-проекты будущих офисов. В настоящее время у нас есть все необходимые ресурсы для осуществления практически любых дизайнерских идей. Так, для одной компании мы за месяц оформили два этажа общей площадью 1 000 квадратных метров. Работали сутками, без выходных. Это еще один наш конек. И мы всегда рады новым компаниям!

— Возвращаясь к разговору о премии «Руководитель года», скажите, какими качествами, по вашему мнению, должен обладать успешный руководитель?

— Любой руководитель должен быть в первую очередь лидером, способным вести за собой команду, генератором идей. Важно быть честным по отношению к себе, партнерам, коллективу, всегда выполнять данные людям обещания. Например, у меня в компании уже сложились определенные традиции, и даже в кризис мы их соблюдаем: как и раньше, отмечаем корпоративные праздники, важные события в жизни сотрудников. Руководитель — как костровой: должен постоянно подбрасывать бревнышки в свой костер, чтобы огонь не угасал.

Успешный руководитель всегда пример для своей команды, как в работе, так и в быту. Я каждое утро встаю в 6 часов и готовлю мужу завтрак; стараюсь, чтобы в выходные дни вся семья собиралась вместе, даже если после трудовой недели совсем не остается сил на общение. Нам с мужем очень важно, чтобы наши дети знали, что у них есть отчий дом, родители, которые поддержат в трудную минуту. При этом нельзя сказать, что мы их полностью опекаем. Я всегда приветствую в детях самостоятельность.

Точно так же я возвращала и своих сотрудников. И сегодня стремлюсь к тому, чтобы они самостоятельно решали возникающие проблемы. «Этот вопрос вы в состоянии проработать сами», — говорю иногда я им и исчезаю из офиса. И я рада, что они, как правило, меня не подводят.

Беседовала
Марина МЕЩЕРЯКОВА

ООО КПФ «СДС»
454021, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 31
Тел.: (351) 741-22-53, 742-68-70
E-mail: tk_laguna@mail.ru, kpfds@mail.ru



Инновации и импортозамещение

Даже в непростой экономической ситуации научно-производственное объединение «АМС-МЗМО», один из крупнейших в России производителей чистых помещений и медицинской техники для высокоэффективной очистки воздуха, не останавливается в своем развитии. За последнее время объединением разработаны новые изделия и технологически усовершенствована серийная продукция.

Среди новинок предприятия — легкоъемные стеновые сэндвич-панели и светопрозрачные стеновые ограждения для строительства чистых помещений. Создан легкий, мобильный конструктив, который в любой момент можно собрать или разобрать. Отработан абсолютно новый подход к производству автоматических и распашных дверей. Усовершенствованы потолочная система, технология воздухообмена. На сегодня все проектно-конструкторские работы закончены и завершена процесс окончательной сборки макетных образцов, которые уже представлены и одобрены заказчиком.

— В конкурсах и торгах бывают требования по наличию съемных панелей, но мы в таких конкурсах раньше не участвовали. Сейчас у нас появляется конкурентное преимущество: дополнительный конструктив и новая технология производства, которые мы будем предлагать заказчикам, значительно расширяют наши возможности, — прокомментировал создание новых высокотехнологичных стеновых ограждений генеральный директор ЗАО «Асептические медицинские системы» Виктор Гринь.

Специально для производства данных панелей предприятие заказало польское оборудование (прокатно-гибочный стан), способное изготавливать два типа панелей в больших объемах. Третий тип панелей будет производиться на базе катаных профилей. Один профилегибочный стан уже приобретен, другой — собственная разработка специалистов предприятия. Причем новая технология отличается экономичностью. Эффект от внедрения данной технологии составляет до 10 млн руб.

Кроме того, налажен серийный выпуск новых потолочных панелей для чистых помещений. С начала года изготовлено более 400 панелей. Они уже отправлены на объекты.

Также в скором будущем на производстве появится вакуумно-формовочная машина для большегабаритных изделий. На ней планируется изготовление изделий из ABS-пластика. Сейчас идет модернизация одного из серийно выпускаемых изделий — установки для беспоязочного лечения ран и ожогов «Пеликан». Впервые установка будет выполнена не из металла, а из пластика. Переход на пластиковые материалы позволит снизить трудоемкость изготовления изделий, их стоимость, а также повысить конкурентоспособность продукции.

— Чтобы сделать пластиковый корпус, нужно до 20 минут. Изготовление же железного корпуса требует большой трудоемкости и участия большого количества людей: для рубки металла, его варки, очистки, обезжиривания, шпаклевания, покраски и т. д. Хотелось бы повысить эффективность нашего труда. А это во многом зависит от технологии производства, — пояснил президент НПО «АМС-МЗМО» Владимир Супрун. — Изделия, которые мы выпускаем уже десятилетиями, нужно критическим взглядом пересмотреть и уменьшить их металло- и материалоёмкость, снизить затраты на изготовление, трудоемкость, чтобы делать их проще. Хорошие вещи — они простые. Сейчас уже самолеты передовых фирм состоят на 30–40 процентов из пластика. И нам нужно двигаться в том же направлении.

Активно реализуются на предприятии проекты по импортозамещению. Налажено собственное производство клапанов подвода медицинских газов. До этого года клапаны, применяемые в составе консолей подвода медгазов и электропитания, приобретались у зарубежных поставщиков.

— Новая продукция уже уходит к заказчику. Сейчас, например, завершена установка консолей в строящемся федеральном перинатальном центре Челябинска. В составе консолей применяются клапаны для подвода кислорода, вакуума, сжатого воздуха и других газов производства «АМС-МЗМО», — рассказал генеральный директор ООО «Миасский завод медицинского оборудования» Александр Пирожков. — В дальнейшем планируется развивать эту технологию. Ведь собственное производство позволяет выпускать продукцию дешевле зарубежных аналогов.

Другие новые и модернизированные изделия — силовые шкафы автоматики, контрольно-отключающие устройства в металлическом корпусе, целая линейка пароувлажнителей. Совершенствование технологии на предприятии непрерывное.

Сейчас на любом участке НПО «АМС-МЗМО» можно увидеть, как создается что-то новое. Уровень квалификации специалистов объединения и технического арсенал позволяют разрабатывать свое технологическое оборудование, новые станки, линии. За последние годы предприятие в плане технической оснащенности изменилось до неузнаваемости. Это яркий пример стремления к развитию производственного потенциала, реализации программы импортозамещения и достижения намеченных целей, несмотря ни на какие трудности. ■



РФ, 456313,
Челябинская обл.,
г. Миасс,
Тургорякское шоссе, 2/16
Тел./ факс:
(3513) 25-52-02, 25-52-00
E-mail: laminar@laminar.ru
www.laminar.ru

реклама



Именно такое уютное, комфортабельное, с любовью и заботой построенное жилье вы и найдете в новом микрорайоне. Квартиры с чистой отделкой, нарядные детские площадки, автономная газовая котельная, водопровод с дополнительными фильтрами очистки воды, а вокруг почти девственная природа. И это всего в полукилометре от мегаполиса!

Сегодня в новостройках Звездного проживают уже около 2 000 человек, рождаются дети, создаются новые семьи.

У дружных жителей микрорайона сложились свои традиции, появились свои праздники и свои особенные гости, тоже «звездной» породы. Так, после форума «Готов к труду и обороне», прошедшего в Челябинске в рамках празднования Дня России, в Звездном с удовольствием побывал выдающийся российский спортсмен, двукратный чемпион мира по боксу, депутат Госдумы, посол ГТО в РФ Николай Валуев.

” Пусть Звездный станет территорией спорта и здоровья, желаю во всем богатырских успехов! “

Звезды в Звездном

Жизнь в Звездном с началом лета обрела новое дыхание. С увеличением спроса на жилье в «космическом» микрорайоне ускорилась застройка и продолжилось благоустройство.

И это связано не только с естественными циклами в строительстве и потребностях людей, но и с тем интересом, который вызывает концепция микрорайона. Сегодня она обретает последовательное воплощение. Микрорайон назван в честь центра подготовки космонавтов. Идею подсказал Герой России, космонавт Максим Сураев, который родился в Челябинске, учился в челябинской школе и поддерживает связь с родным городом. Именно он оставил первый автограф на логотипе Звездного, а в фундамент стройки бросил горсть «звездной» земли.

Первая улица микрорайона названа именем русского астрофизика, академика Белопольского, а следующей уготовано носить имя челябинского космонавта. Скоро по названиям улиц городка можно будет изучать историю космонавтики.

Звездный напоминает о начавшейся более полувека назад эре освоения галактики, в которой мы все живем и которой хотим соответствовать, в том числе и по качеству жизни.

— Пусть Звездный станет территорией спорта и здоровья, желаю во всем богатырских успехов! — с таким напутствием он обратился к жителям микрорайона.

Теперь стоит ожидать, что в Звездном будут расти собственные космонавты и чемпионы! ■



Застройщик
ООО «СК «Альтернатива»
Тел. (351) 225-22-22
Проектная декларация
на сайте Звездный74.рф

реклама

hotel VICTORIA
Отель «Виктория» - больше, чем просто отель



- 138 комфортабельных номеров
- Ресторан европейской кухни
- 5 конференц-залов (от 10 до 150 чел.)
- Проведение кофе-брейков, бизнес-ланчей, фуршетов
- Свадебные банкеты, номера для молодоженов
- Wellness центр (бассейн, сауна, тренажерный зал)
- Круглосуточный лобби-бар
- Студия красоты и спа
- Wi-Fi

г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 34 | 21-000-20 220-00-01 | 2100020@victoria.ru www.victoria.ru

ВИЗИТЬ ГОСТИНЫЙ ДОМ

Гостиница «Визитъ» расположена в самом сердце Челябинска

Уютные номера от 600 руб./сутки

Действуют скидки на проживание

Размещение круглосуточно
Тел. (351) 263-46-01

г. Челябинск, ул. Елькина, 76
www.hotel-vizit.ru

Принимаем заказы на корпоративы, средний чек 1200 руб./чел.

Два банкетных зала
Бизнес-ланч 135 руб.

ВИЗИТЬ КАФЕ

Время работы с 7.30 до 22.00

Заказ проведения мероприятий, банкетов по тел. (351) 263-57-09

Hotel «MERIDIAN»

г. Челябинск, пр. Ленина, 21а
Тел.: (351) 775-00-00, 266-61-55, 775-49-38
E-mail: reserve@hotel-meridian.ru www.hotel-meridian.ru

Отель в центре города
62 номера различных категорий
Конференц-зал с профессиональным оснащением на 80 человек
Итальянский ресторан IL GUSTO
Банкетный зал
Суши-бар «Эдо»




«ПЛАНЕТА» — это уютная гостиница в Челябинске, способная одновременно принять до 130 человек.

Мы предлагаем своим гостям одноместное и двухместное проживание в номерах класса «бизнес-стандарт», «стандарт» и «эконом», а также широкий спектр дополнительных услуг. В 15–20 минутах езды от гостиницы расположен ж/д вокзал, а в получасе — аэропорт.

Недалеко находятся Ледовая Арена «Трактор» и Центральный городской парк. Близость транспортных развязок города к гостинице делает передвижение по Челябинску удобным и быстрым.

К вашим услугам ресторан «Кругосвет» на 30 персон и банкетный зал вместимостью до 70 человек, а также 2 конференц-зала (большой и малый). Большой конференц-зал вмещает до 90 человек и подходит для крупных мероприятий. Малый конференц-зал рассчитан на 30 человек. Оба зала оснащены всем необходимым оборудованием и приспособлены для проведения встреч разных форматов.

454021, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 37б.
Тел.: (351) 742-52-05, 792-98-76.
E-mail: planeta-hotel@mail.ru www.hotel-planeta.ru

реклама

SMOLINOPARK ОТЕЛЬ
Самый комфортный отель для успешного бизнеса

БЕСПЛАТНЫЙ Wi-Fi
ОТ 1950 РУБ.*
ВИД НА ОЗЕРО, ЧАСТНЫЙ ПЛЯЖ

SMOLINOPARK HOTEL

Входит в пятерку лучших отелей Челябинска
Расположение на берегу озера у транспортной развязки
15 минут до центра города
Полный комплекс услуг для отдыха и бизнеса
Обслуживание по европейским стандартам

Уютные номера | Охраняемая ухоженная территория | Рестораны и банкетные залы | Конференции, бизнес-мероприятия | Кейтеринг | Сауны, пляж

+7(351)729-82-29 SMOLINOPARK.RU

ПАРК-ОТЕЛЬ **Берёзка** *****

Отель «Березка» будет рад сотрудничеству с вами и готов предоставить номера различных категорий по специальным тарифам.

Парк-отель «Березка» расположен всего в 10 км от центра Челябинска, на берегу живописного озера, на территории уютного парка площадью 3,5 гектара. Ухоженная территория, ландшафтный дизайн, барбекю, террасы и летние кафе — «Березка» заслуженно считается одним из лучших парк-отелей Южного Урала.

В нашем отеле учтены разноплановые интересы широкого круга людей, поэтому мы предлагаем универсальный продукт, качество которого подтверждено выбором наших гостей.

ул. Чапаева, 118 | Тел. (351) 267-30-30 | berezka77@bk.ru | Berezka74.ru

ВСЁ ВКЛЮЧЕНО

МАЛАХИТ
КОНГРЕСС-ОТЕЛЬ *****

Трансфер в отель | Проживание в номере с кондиционером
Завтрак «Шведский стол» | Комплексный ужин | Бассейн
Трансфер в аэропорт | **ВСЕ ВКЛЮЧЕНО за 3800 руб/сутки**

Труда, 153 | 8-800-100-58-08
звонок бесплатный по России
malahit74.ru

Подробности и онлайн-бронирование на официальном сайте:

АРБАТ HOTEL *****

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ТАРИФ
ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

ПРОМОКОД **gosslugba**

ОТЕЛЬ «АРБАТ» В САМОМ ЦЕНТРЕ ЧЕЛЯБИНСКА
Советская, 38
+7 (351) 200-44-05
arbat74.ru

15 скорых изменений в налоговых проверках

С лета налоговые проверки стали строже, а оснований для блокировки счетов — все больше. Первая порция таких «проверочных» поправок в НК РФ вступила в силу уже 2 июня, последняя начнет действовать с 1 января 2017 года (Федеральный закон от 1 мая 2016 г. № 130-ФЗ).

Среди поправок есть небольшие, но приятные бонусы для компаний. В приведенной таблице они отмечены следующим образом:



Было	Стало
	Со 2 июня 2016 года
У компаний часто было мало времени, чтобы разобраться в новых формах. Декларации, для которых не установили точную дату вступления в силу, начинали действовать через 10 дней после публикации. Бухгалтеры требовали четко сформулировать положение о том, когда вступают в силу новые отчеты.	Стало больше времени на то, чтобы разобраться с новыми декларациями Новые декларации и расчеты начинают действовать не раньше чем через 2 месяца после опубликования (п. 5 ст. 5 НК РФ). Это правило касается не только приказов, утверждающих новый отчет, но и поправок, меняющих старые формы.
Правила оформления счетов-фактур, книги продаж и книги покупок чиновники могли поменять в середине квартала. Возникла путаница: переделывать ли книги продаж и покупок с начала квартала?	Больше не придется переделывать документы по НДС из-за поправок Поправки в правила оформления счетов-фактур, книг продаж и покупок действуют с начала нового налогового периода и не раньше чем через месяц после публикации (п. 5 ст. 5 НК РФ). Это касается и любых других нормативных актов правительства по налогам.
Каждая инспекция могла предъявлять свои требования к копиям бумажных документов. Закон не пояснял, как их оформлять. В нем не говорилось, можно ли направлять по Интернету отсканированные копии.	Уточнено, как готовить копии документов по запросам налоговиков В НК РФ прямо сказано, что бумажные документы надо прошить и пронумеровать. Конкретные требования к подшивке установит ФНС. Также в кодексе закрепили возможность отсканировать документ и направить в инспекцию по формату, который определяет ФНС (п. 2 ст. 93 НК РФ).
При проверке налоговых льгот инспекторы имели право запросить только подтверждающие документы.	Инспекторы смогут запрашивать пояснения по льготным операциям Инспекторы получили право запрашивать пояснения об операциях или имуществу, по которому компания применяет льготу. На то, чтобы их представить, у компании есть 5 рабочих дней (п. 6 ст. 88 НК РФ).
Было непонятно, как подавать возражения по дополнительным мероприятиям, назначенным после проверки. Например, по встречкам, допросам. На практике срок для возражений мог быть не более месяца.	Появились четкие правила для возражений по проверке Компания вправе направлять налоговикам возражения по результатам дополнительных мероприятий (п. 6.1 ст. 101 НК РФ). Но срок теперь всегда одинаковый — 10 рабочих дней после окончания этих мероприятий.
Жалобу можно было подать только на бумаге (п. 1 ст. 139.2 НК РФ).	Жаловаться на налоговиков разрешили по Интернету Жалобу разрешили направлять по Интернету. В ней можно написать, как компания хочет получить ответ: на бумаге, электронно или через личный кабинет (п. 1.2 ст. 139.2 НК РФ).
Инспекция была обязана только передать жалобу компании в УФНС.	Отменить незаконное требование получится быстрее Инспекция, на которую пожаловалась компания, может сама устранить нарушение. Тогда УФНС не станет разбирать жалобу (п. 1.1 ст. 139, подп. 5 п. 1 ст. 139.3 НК РФ).
В УФНС жалобу рассматривали без участия компании.	УФНС будет приглашать компании на рассмотрение жалобы УФНС рассмотрит жалобу с участием компании, если в материалах инспекции есть противоречия или они расходятся с данными компании (п. 2 ст. 140 НК РФ).
Инспекторы имели право отказаться рассматривать жалобу без подписи или если нет доверенности (п. 1 ст. 139.3 НК РФ).	В жалобе обязательно писать, что именно нарушили инспекторы Налоговики рассмотрят только такую жалобу, в которой сказано, какие акты или действия инспекции нарушают права компании (п. 1 ст. 139.3 НК РФ).
Из закона было непонятно, как именно компания может сохранить для себя материалы проверки.	Теперь можно копировать материалы проверки Компания, которая знакомится с материалами проверки, может посмотреть их, сделать выписки из них или снять копии. Теперь об этом прямо сказано в законе (п. 2 ст. 101 НК РФ).
Компании, которые обязаны сдавать декларации по Интернету, должны обеспечить прием от инспекции электронных документов. Такое требование было и раньше (п. 5.1 ст. 23 НК РФ). Но не было сроков, в течение которых это надо сделать.	С 1 июля
Компании могли сдавать электронную отчетность через посредника (п. 4 ст. 80 НК РФ). Но было неясно, кто и как в этой ситуации должен был обеспечить электронный обмен с налоговыми.	Установили четкий срок, в течение которого компания должна наладить получение электронных документов из инспекции Обеспечить прием электронных документов от налоговиков нужно не позднее 10 рабочих дней со дня, когда появилась обязанность отчитываться электронно. Для этого требуется заключить договор с оператором и получить квалифицированный сертификат ключа проверки подписи (п. 5.1 ст. 23 НК РФ).
Налоговики не имели права блокировать компании счет за то, что она не обеспечила прием электронных документов. Заморозить счет могли только за опоздание с квитанцией о приеме требования о сдаче документов, пояснений или уведомления о вызове в инспекцию (п. 3 ст. 76 НК РФ).	Разъяснили порядок обмена данными между инспекциями и компаниями, которые отчитываются электронно через посредника Представитель может принимать документы от налоговиков. У него должен быть договор с оператором на услуги электронного документооборота и сертификат ключа подписи. Доверенность, которая подтверждает полномочия представителя, нужно передать налоговикам. Срок — не позднее трех рабочих дней с даты предоставления полномочий (п. 5.1 ст. 23 НК РФ).
Компании имеют право сдавать бумажные пояснения на камералке по НДС.	Налоговики смогут чаще блокировать счета Налоговики смогут заблокировать счет за то, что компания не может получать электронные документы из инспекции. Счет заблокируют в течение 10 рабочих дней со дня, когда налоговики обнаружили нарушение (подп. 1.1 п. 3 ст. 76 НК РФ). Решение о блокировке отменят не позднее одного рабочего дня, следующего за днем, когда компания устранила нарушение (подп. 1.1 п. 3.1 ст. 76 НК РФ).
Если налоговики нашли в отчетности ошибки или расхождения, они запрашивают пояснения. Направить ответ нужно в течение пяти рабочих дней. Но штрафа за то, что компания не сдала пояснения, сейчас нет.	С 1 января 2017 года
	Большинство компаний потеряют право сдавать бумажные пояснения Компании будут сдавать пояснения по НДС только в электронном виде через оператора. Формат утвердит ФНС (п. 3 ст. 88 НК РФ). Это касается тех, кто обязан отчитываться по НДС через Интернет.
	Станет опасно игнорировать запросы пояснений Компании будут сдавать пояснения по НДС только в электронном виде через оператора. Формат утвердит ФНС (п. 3 ст. 88 НК РФ). Это касается тех, кто обязан отчитываться по НДС через Интернет. Налоговики начнут штрафовать компании, которые не сдали вовремя пояснения. Штраф составит 5 000 руб., за повторное нарушение в течение календарного года — 20 000 руб. Вместо пояснений компания сможет сдать уточненку. Тогда штрафа не будет (п. 1 ст. 129.1 НК РФ).

Источник: сайт ТПП РФ, специальный информационный проект «Навигатор успеха»



Новые члены ЮУТПП

А

ИП Ахмедзянов Станислав Марсельевич

Член ТПП с 25.05.2016 г., рег. № 438—105

Адрес: 454080, г. Челябинск,

ул. Энгельса, 65 (3-й этаж)

Тел. (351) 777-55-55**E-mail:** 2486588@ibc74.ru**www.ibc74.ru****Сфера деятельности:** предоставление посреднических услуг, связанных с недвижимым имуществом; консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления; предоставление прочих видов услуг.

В

ИП Волков Алексей Евгеньевич

Член ТПП с 31.05.2016 г., рег. № 438—157

Адрес: 456217, Челябинская обл., г. Златоуст,

ул. Дворцовая, 5

Тел. (3513) 66-66-23**E-mail:** smart-174@list.ru**www.smart74.ru****Сфера деятельности:** производство прочих пищевых продуктов (семена подсолнечника жареные ТМ, «Джинн», «Белочка», арахис жареный ТМ «Караван орехов»); выращивание масличных культур; сдача внаем собственного недвижимого имущества; предоставление посреднических услуг при покупке, продаже и аренде нежилого недвижимого имущества; деятельность автомобильного грузового неспециализированного транспорта; производство общестроительных работ по возведению зданий; разборка и снос зданий, производство земляных работ; организация перевозок грузов; аренда легковых автомобилей; аренда сельскохозяйственных машин и оборудования; аренда строительных машин и оборудования; аренда офисных машин и оборудования.**ИП Воробьев Сергей Николаевич**

Член ТПП с 26.05.2016 г., рег. № 438—110

Адрес: 454091, г. Челябинск,

ул. Воровского, 52, кв. 48

Тел. (912) 896-23-60.**E-mail:** musik54@list.ru**Сфера деятельности:** деятельность в области создания произведений искусства; деятельность в области художественного, литературного и исполнительского творчества.

Г

ООО «ГП»

Член ТПП с 06.06.2016 г., рег. № 438—111

Адрес: 456234, Челябинская обл., г. Златоуст,

квартал Северо-Запад 1-й, 6, оф. 147

Тел. (3513) 67-21-53**E-mail:** aleksandr.lybimov@yandex.ru

К

ООО «Ключевой элемент»

Член ТПП с 15.06.2016 г., рег. № 438—223.

Адрес: 454084, г. Челябинск, ул. Каслинская, 77**Тел.** (351) 247-07-77**E-mail:** chel@1cbit.ru**Генеральный директор** Кравцов Александр Юрьевич**Сфера деятельности:** сдача внаем собственного недвижимого имущества.

Л

ООО Торговая Фирма «Ладья»

Член ТПП с 22.06.2016 г., рег. № 438—358.

Адрес: 454053, г. Челябинск,

Троицкий тракт, 54, корп. 7/1

Тел. (351) 269-38-66**E-mail:** ladya_tf@rambler.ru**www.ladja.su****Генеральный директор** Валиев Владик Фаритович**Сфера деятельности:** оптовая и розничная торговля пищевыми продуктами, включая напитки, и табачными изделиями; оптовая и розничная торговля непродовольственными потребительскими товарами; оптовая торговля через агентов (за вознаграждение или на договорной основе).

У

ООО «Урал-Интер-Кард»

Член ТПП с 28.06.2016 г., рег. № 438—388

Адрес: 454092, г. Челябинск, ул. Воровского, 5а,

пом. 7, комн. 13

Тел.: (351) 727-75-70, 727-75-71**E-mail:** smilov@oilcards.ru **www.oilcards.ru****Директор** Милов Сергей Андреевич**Сфера деятельности:** оптовая торговля топливом, предоставление прочих услуг.

Ч

ПАО «Челябинский завод профилированного стального настила»

Член ТПП с 30.05.2016 г., рег. № 438—325

Адрес: 454074, г. Челябинск, ул. Валдайская, 7**Тел.** (351) 259-48-00**E-mail:** referent@profnasteel.ru**www.стройсистема.рф****Генеральный директор** Свеженцев Игорь Николаевич**Сфера деятельности:** производство строительных металлических конструкций; производство пара и горячей воды (тепловой энергии) котельными; оптовая торговля строительными материалами. ■

ООО «Урал-Интер-Кард»

**Офисы продаж:**

г. Челябинск, ул. Воровского, 5а

Тел.: (351) 727-75-70, 727-75-71

г. Магнитогорск, пр. Ленина, 95/2

Тел. (3519) 49-02-21

г. Златоуст, проезд Профсоюзков, 12а

Тел. (3513) 64-01-98

г. Тюмень, ул. Первомайская, 8, оф. 301

Тел. (3452) 57-89-07

ХМАО-Югра, г. Урай, мкр. 1г, 18г

Тел. (34676) 34-5566

ХМАО-Югра, г. Сургут, пр. Мира, 56

Тел. (3462) 50-33-81

Урал-Интер-Кард

Официальный представитель ООО «ЛИКАРД» — единого процессингового оператора по развитию и обслуживанию системы безналичных расчетов за топливо на АЗС «ЛУКОЙЛ» с использованием пластиковых карт. Компания основана в 2012 году. В 2014 году получила статус официального дистрибьютора ООО «ЛИКАРД».

Направление деятельности

Компания «Урал-Интер-Кард» предлагает удобный и технологичный способ обеспечения топливом и управления расходами на топливо посредством топливной карты «ЛУКОЙЛ» для юридических лиц.

География приема топливных карт «ЛУКОЙЛ»

Более 2 500 АЗС в Российской Федерации, оснащенных терминальным оборудованием системы «ЛИКАРД» для приема топливных карт «ЛУКОЙЛ», из них более 2 100 АЗС «ЛУКОЙЛ» и более 400 партнерских АЗС в 65 регионах.

Топливная карта «ЛУКОЙЛ» — это:**— экономия расходов на топливо**

Гибкая система скидок. Возможность возместить НДС и отнести на себестоимость расходы по ГСМ. Установка ограничений на количество и вид топлива. Географические и временные ограничения;

— контроль расходов

Контроль и управление через личный кабинет. Регулярная отчетность по каждой транзакции. Анализ расхода топлива каждого водителя. Оптимизация издержек автопарка. Эффективное управление расходами на топливо;

— безопасность денежных средств

Защита топливной карты «ЛУКОЙЛ» PIN-кодом от несанкционированного использования. Блокирование топливной карты при утере или краже.

Принципы компании

Обеспечение высокого качества обслуживания клиентов и развитие долгосрочных отношений.

**УБЕДИТЕСЬ В ПРЕИМУЩЕСТВАХ ТОПЛИВНОЙ КАРТЫ «ЛУКОЙЛ»,
КОТОРУЮ УЖЕ ВЫБРАЛИ БОЛЬШИНСТВО НАШИХ КЛИЕНТОВ.**

Деловой блокнот

Коммерческие предложения предприятий Челябинской области

Продажа производственного комплекса в Челябинске

Объект находится в Тракторозаводском районе города по адресу: пр. Ленина, 4в.

- Общая площадь — 4 650 кв. м
- Этажность — 1 этаж
- Подъездные пути для легкового и грузового транспорта
- Благоустроенная огороженная территория, асфальтированная парковка
- Электрическая мощность — 3,5 МВт
- Вода и канализация — 22 куб. м/сутки
- Отопление — 3,6 Гкал
- Высота потолков — 6,8 м

- Площадь земли — 1 га
- Все строения и земельный участок находятся в собственности юридического лица.

ООО «Аренда 74»
Тел.: 8-912-791-63-83, (351) 245-04-55
 Контактное лицо – Дмитрий Фокин
 E-mail: 2450455@mail.ru
www.arenada74.com

Вх. № 2278/16

Комплексные услуги по обеспечению безопасности коммерческих и личных объектов

ООО «ЧОП «АССОН-Охрана II» предлагает членам Южно-Уральской торгово-промышленной палаты комплексные услуги по обеспечению безопасности юридических коммерческих и личных объектов со 100-процентной материальной ответственностью по договору.

1. Физическая охрана. Наличие охраны на объекте гарантирует: предотвращение хищений и краж; сохранность материальных ценностей, пропускной режим на объекте; безопасность сотрудников.

Стоимость физической охраны объекта исчисляется из расчета 90 руб./час за одного охранника (в указанную стоимость входит доставка охранников автотранспортом предприятия на охраняемый объект и обратно, работа инспекторов по контролю за охранниками на объекте и взаимодействие с заказчиком). Возможно изменение цены, что зависит от количества часов работы охранников.

2. Пультовая охрана. Защита стационарных объектов недвижимости с помощью технических средств и групп реагирования. В пультовой охране используются современные системы охранной, пожарной сигнализации, видеонаблюдение, тревожные кнопки с выездом специализированных

групп охраны (ГБР). Оплата за установку тревожной кнопки и экстренный вызов группы реагирования при оказании услуг физической охраны на объекте не взимается.

3. «Экстренная помощь». Круглосуточная помощь с привлечением ГБР в непредвиденных ситуациях (конфликт в результате ДТП; посягательство на здоровье, жизнь и имущество клиента; угроза проникновения в жилище; угроза угона автомобиля; угроза нападения, совершения хулиганских действий и др.)

4. Сопровождение грузов. Тщательная разработка безопасного маршрута. Перед отправкой груз опечатывается, соблюдаются максимальные нормы конфиденциальности. Груз доставляется в полной сохранности.

ООО «ЧОП «АССОН-Охрана II»
 РФ, 454091, г. Челябинск, ул. Пушкина, 12
Тел. (351) 265-17-69
 E-mail: asson@mail.ru **www.asson74.ru**

Вх. № 3205/16

Коммерческие предложения российских предприятий

Силосы для хранения цемента, сыпучих материалов

ООО «Проммонтаж», член Курской ТПП, ищет покупателя продукции. Предлагаются силосы для хранения цемента, сыпучих материалов со следующими техническими параметрами:

- вместимость — 170 тонн
- объем силоса — 100 м³
- толщина банки — 6 мм
- масса — не более 8 500 кг
- высота — 15 375 мм
- ширина — 3 000 мм
- диаметр банки — 3 000 мм.

В наличии имеется 5 штук силосов.

Курская торгово-промышленная палата
 РФ, 305000, г. Курск, ул. Кирова, 7, 2-й эт.
Тел.: (4712) 56-25-94, 56-24-69
Факс (4712) 56-24-62
 E-mail: info@kcci.ru
www.kursk.ru

Дополнительная информация по тел. (4712) 77-01-21.

Вх. № 2084/16

Производство автомобильных компонентов по техническому заданию заказчика

ОАО «Объединенные автомобильные технологии» (ОАО «ОАТ»), крупнейшее объединение предприятий — производителей автомобильных компонентов, предлагает сотрудничество по производству продукции по техническому заданию заказчика. Сегодня предприятия группы производят более 4 000 наименований деталей.

Заводы группы «ОАТ» соответствуют требованиям, предъявляемым к компаниям мирового уровня; сертифицированы по ISO/TS 16949; ряд предприятий соответствуют требованиям ISO 14001.

Предприятия находятся на территории пяти промышленных областей России: Самарской, Владимирской, Пензенской, Ульяновской и Рязанской.

Заводы группы «ОАТ» имеют полный производственный цикл от разработки до изготовления и располагают широким спектром базовых технологий:

- прототипирование;
- 3D-моделирование;
- алюминиевое и цинковое литье;
- порошковая металлургия;
- мелкая и средняя штамповка, в том числе прогрессивная штамповка и чистовая вырубка;
- сварка, в том числе ультразвуковая;
- различные виды гальванопокрытий;
- термическая и механическая обработка;
- пластмассовое литье под давлением;
- вакуумная металлизация;

- инструментальное производство, производство пресов и штампов;
- компаудирование PP и PA;
- сборка;
- все виды лабораторных испытаний.

Контактные лица ОАО «ОАТ»:
 директор по техническому развитию —
 Фаст Андрей Давидович, **тел.: (8482) 70-00-25, 69-10-01 (доб. 1701), моб. +7 (927) 219-24-40**
 e-mail: fast-ad@oat-group.ru
 ведущий специалист дирекции по продажам —
 Нагорный Игорь Александрович, **тел. : (8482) 69-10-01 (доб. 1234), факс (8482) 69-10-01, моб. +7 (927) 023-78-65**
 e-mail: nagorny-ia@oat-group.ru

Торгово-промышленная палата г. Тольятти
 РФ, 445009, Самарская обл., г. Тольятти, ул. Победы, 19а
Тел.: (8482) 22-48-37, 22-47-45, 22-47-34, 22-46-21, 22-09-30
Факс: (8482) 22-47-34, 22-54-07
 E-mail: tpp@ccitogliatti.ru
www.ccitogliatti.ru

Вх. № 2561/16

Коммерческие предложения зарубежных предприятий

Участие в международной конкурсной закупке медицинского оборудования

РВЭГП «Узмедэкспорт» (г. Ташкент) приглашает российские предприятия к участию в международной конкурсной закупке медицинского оборудования для оснащения педиатрических больниц.

Республика Узбекистан получила кредит на реализацию медицинской программы и намеревается применить часть средств ссуды на платежи в соответствии с контрактом на поставку, установку, тестирование, ввод в эксплуатацию и обслуживание медицинского и лабораторного оборудования для педиатрических больниц.

Заинтересованные правомочные участники торгов могут получить дополнительную информацию в РВЭГП «Узмед-

экспорт» по тел./факсу: (+998 71) 268-25-44, 268-36-01, e-mail: pharm@uzmedexport.uz

Торговое представительство РФ в Узбекистане
 Узб., 100015, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. Минглар, 14
Тел. (998-71) 255-26-35
Факс (998-71) 281-42-43
 E-mail: torgpred.uz@yandex.ru

Вх. № 2639/16

Участие в торгах на закупку медицинской и лабораторной мебели

Центральное бюро реализации проекта «Здоровье-3» приглашает заинтересованные предприятия и организации принять участие в торгах на закупку медицинской и лабораторной мебели для узбекских медицинских организаций. Проект финансируется Международной ассоциацией развития в счет стоимости проекта «Укрепление системы здравоохранения».

Участник торгов может предоставить предложение как на все лоты, так и на любой из них. Конкурсное предложение должно содержать все позиции лота.

Контактное лицо от Центрального бюро реализации проекта «Здоровье-3» — Дмитрий Султанов,
тел. (998-71) 268-08-19, e-mail: dsultanov@jpbib.uz

Торговое представительство РФ в Узбекистане
 Узб., 100015, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. Минглар, 14
Тел. (998-71) 255-26-35. Факс (998-71) 281-42-43
 E-mail: torgpred.uz@yandex.ru

Вх. № 2463/16

Продажа изолированных помещений апарт-отеля «Санаторий «Беларусь» в г. Сочи

Государственное учреждение «Санаторий «Беларусь» Управления делами Президента Республики Беларусь совместно с Республиканским унитарным предприятием «Институт недвижимости и оценки» организует и проводит открытый аукцион по продаже апартаментов и гаражных боксов в отеле апартаментного типа, расположенного по адресу: г. Сочи, ул. Политехническая, 62.

Отель апартаментного типа — это эксклюзивный 13-этажный комплекс апартаментов, возведенный с применением монолитной технологии по уникальному проекту (дата ввода в эксплуатацию — апрель 2015 года). Расположен на земельном участке площадью 155 600 кв. м, предоставленном государственному учреждению «Санаторий «Беларусь» в праве аренды до 22.09.2062 года. Разрешенное использование земельного участка — для размещения и эксплуатации зданий и сооружений санатория.

Комплекс расположен на круглосуточно охраняемой территории государственного учреждения «Санаторий «Беларусь» в одном из самых экологически чистых уголков первой курортной зоны Сочи, в непосредственной близости от государственной резиденции Президента РФ «Бочаров Ручей». С собственным

пляжем и развитой инфраструктурой, включающей в себя: дендрологический парк, открытый и закрытый бассейны, спортзал, теннисные корты, спортивные площадки, лыжероллерную трассу, кафе, зону отдыха.

Организатор аукциона — РУП «Институт недвижимости и оценки» (Республика Беларусь, г. Минск), тел.: 8-10-375-17-306-00-57, 8-10-375-17-356-90-03, 8-10-375-29-55-00-952, e-mail: torgi@ino.by, www.lno.by

Продавец — ГУ «Санаторий «Беларусь» (Российская Федерация, г. Сочи), тел.: 8-10-7-862-259-60-02, 8-10-7-862-259-60-12, 8-10-7-928-451-31-69, e-mail: SK@sochi-belarus.ru

Отделение посольства Республики Беларусь в Российской Федерации в Екатеринбурге
РФ, 620075, г. Екатеринбург, пр. Ленина, 44
Тел. (343) 359-86-24
Факс (343) 359-86-22
E-mail: belorus@r66.ru, russia.yekaterinburg@mfa.gov.by

Вх. № 2883/16

Португальская компания ищет дистрибьюторов и импортеров безрельсовых туристских поездов

Португальская компания Deltrain (<http://www.deltrain.com/>) с 1997 года является производителем безрельсовых туристских поездов и поездов на электрическом ходу. Их производство можно встретить в 20 странах по всему миру, в том числе в Великобритании, Германии, Хорватии, Швеции, Франции и Бельгии. Компания сотрудничает как с государственными предприятиями, так и с частными фирмами в разных сферах применения туристских поездов: в тематических парках, аквапарках, природных парках, парках развлечений, гостиницах и отелях.

Поставки из Узбекистана корня и экстракта солодки

ООО «Glycyrrhiza glabra» предлагает сотрудничество в сфере поставок корня или экстракта солодкового корня.

Компания была основана в 1991 году в Республике Узбекистан и является одним из первых производителей корня и экстракта солодки.

Ввиду особых климатических и земляных условий корень, растущий в Узбекистане, обладает более высокими показателями по сравнению с растением из других стран. Он слаще и содержит больше глицирризиновой кислоты.

ООО «Glycyrrhiza glabra» занимается сбором, заготовкой и переработкой корня в экстракт уже более 23 лет. Сегодня компания состоит из двух объектов — экстрактивной фабрики в Ташкенте и заготовительной базы в Нукусе, где выращивается, собирается, моется и режется корень.

Продукция соответствует международным стандартам качества и отвечает государственным стандартам (ГОСТ 22839-88, 22840-77). Ранее продукция поставлялась на 17 предприятий Украины, производящих халву, на фабрику «Рот-Фронт» (Москва), в Молдову, Индию, Японию, Южную Корею.

Контакты ООО «GLYCYRRHIZA GLABRA»: тел. +998-90-950-11-79, e-mail: salim.yusupov@gmail.com
Торгово-промышленная палата Республики Узбекистан
Узб., 700047, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. Бухара, 6
Тел.: (998-71) 132-01-94, 132-09-01.
Факс: (998-71) 132-09-03, 133-37-99
E-mail: info@chamber.uz www.chamber.uz

Вх. № 2971/16

Реализуется пакет акций СП ЗАО «МАЗ-МАН» (Республика Беларусь)

ОАО «МАЗ» — управляющая компания холдинга «Бел-автомобиль» ищет покупателя на принадлежащий холдингу пакет акций СП ЗАО «МАЗ-МАН» в количестве 3 009 простых акций, составляющий 44,433 процента к общей эмиссии акций СП ЗАО «МАЗ-МАН».

Контактные лица — Райченко Александр Викторович, тел. +375 17-217-23-05;
Челядинская Ольга Владимировна, тел. + 375 17-217-23-96.
Отделение посольства Республики Беларусь в Российской Федерации в Екатеринбурге
РФ, 620075, г. Екатеринбург, пр. Ленина, 44
Тел. (343) 359-86-24. Факс (343) 359-86-22
E-mail: belorus@r66.ru, russia.yekaterinburg@mfa.gov.by

Вх. № 3086/16

Поставки свежей плодоовощной продукции из Узбекистана и создание совместных предприятий по ее переработке

В торговое представительство Российской Федерации в Республике Узбекистан поступило обращение Хокимията Кашкадарьинской области республики с предложением о сотрудничестве в области поставок свежей плодоовощной продукции из Узбекистана и создании совместных предприятий по ее переработке.

Китабский район Кашкадарьинской области специализирован на производстве сельхозпродукции. Тружениками района за год производится 40 тыс. тонн винограда, в т. ч. кишмиша — 2,2 тыс. тонн, тойфи — 10,5 тыс. тонн, сухофруктов — 1 тыс. тонн, фруктов — 21 тыс. тонн, овощей 60 — тыс. тонн. Кроме этого, предприниматели района производят разные товары народного потребления.

Контакты — тел.: +99890-315-12-32, +99890-935-02-58
E-mail: kengash2013@mail.ru

Торгово-промышленная палата Республики Узбекистан
Узб., 700047, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. Бухара, 6
Тел.: (998-71) 132-01-94, 132-09-01
Факс: (998-71) 132-09-03, 133-37-99
E-mail: info@chamber.uz
www.chamber.uz

Вх. № 2973/16

Инвестиционные предложения**АО НК «СПК «Актобе» (Казахстан) ищет инвесторов для организации производства**

АО НК «СПК «Актобе» осуществляет поиск инвесторов в приграничных с Актюбинской областью регионах Урала и Поволжья, желающих организовать производство в индустриальной зоне Актюбинской области общей площадью 200 га с дальнейшей перспективой расширения. Имеется готовая промышленная инфраструктура: электричество, водоснабжение и природный газ. Тарифы на услуги являются одними из самых дешевых в мире.

Участки предоставляются бесплатно сроком на 4 года, далее, по выходе на производственную мощность, предоставляется право выкупа по кадастровой стоимости либо аренды по низким ценам. На территории индустриальной зоны имеется административно-бытовой комплекс с офисами и гостиницей.

Индустриальная зона Актюбинской области имеет железнодорожные тупики и расположена вдоль международных железнодорожных путей Чунцин — Дуйсбург, международного транспортного коридора Европа — Кавказ — Азия, международной автомагистрали Западная Европа — Западный Китай, что дает производителю свободное движение продукции и рынок на 182 млн. человек в рамках Евразийского экономического союза. Подробная информация об индустриальной зоне доступна на сайтах: www.investaktobe.kz и www.spk-aktobe.kz.

Также имеется бывший тракторный завод общей площадью 6 000 кв. м с земельным участком в 1 га, подведенной инфраструктурой и трехуровневым административно-бытовым комплексом. Здание сдается в аренду под производство на 4 года бесплатно. Государством гарантируются поддержка и защита инвесторов и инвестиционные преференции.

Акдюбинская область заинтересована в реализации совместных инвестиционных проектов с иностранными компаниями в таких направлениях, как привлечение трансфертов технологий в нефтехимическое производство, нефтегазовое машиностроение, обрабатывающую и легкую промышленность, строительную индустрию, и аграрное направление.

Контакты — тел.: (7132) 24-20-73, 55-21-91,
факс (7132) 55-21-90
e-mail: batys1@mail.ru

АО НК «СПК «Актобе»
Казахстан, г. Актобе, Промзона, уч. 724
Тел.: (7132) 24-20-73, 55-21-91

Вх. № 2575/16

ООО «Global Bridge» (Узбекистан) ищет инвесторов для организации производства по выпуску лекарственных препаратов

В торгпредство РФ в Республике Узбекистан поступило обращение узбекской компании ООО «Global Bridge», являющейся инициатором инвестиционного проекта «Организация производства по выпуску лекарственных препаратов», с приглашением российских бизнес-структур и предприятий к участию в данном проекте.

Целью инвестиционного проекта является организация фармацевтического производства по выпуску лекарственных препаратов, соответствующих международным и национальным стандартам, обеспечение на этой основе насыщения внутреннего рынка Узбекистана и выведение лекарственных

препаратов на экспортные рынки, в первую очередь в Россию, Казахстан, Азербайджан и другие страны СНГ.

Торговое представительство РФ в Узбекистане
Узб., 100015, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. Минглар, 14
Тел. (998-71) 255-26-35
Факс (998-71) 281-42-43
E-mail: torgpred.uz@yandex.ru

Вх. № 2852/16

8 антикризисных советов

Второй год жизни при кризисе научил предпринимателей экономить, оптимизироваться, выбирать надежных партнеров и жить без кредитов. За это время те, кто выбрал верную стратегию, смогли найти относительное равновесие. Но предпринимателям рано расслабляться, поскольку поддерживать бизнес на плаву все еще приходится в режиме ручного управления. Для руководителей малых и средних предприятий в кризис рекомендуем список обязательных задач, как универсальных, так и ставших актуальными недавно.

1. Сохранять оптимизм.

Это самый главный совет.

- Нельзя настраиваться на провалы и неудачи, только оптимизм помогает бизнесмену справиться с трудностями и творчески подходить к решению проблем.
- Компания не сможет благополучно пережить кризис, если ее руководитель изначально настроен на то, что все усилия бесполезны.

2. Усилить финансовый контроль.

Если сегодня вам кажется, что все более или менее нормально, то завтра ситуация может измениться под влиянием непредвиденных обстоятельств.

- Поэтому нужно составить подробный финансовый план по расходам на месяц и постоянно проверять — вписываетесь вы в него или нет.
- Рассчитайте «точку безубыточности» для своего бизнеса: сколько нужно продавать, чтобы выходить в ноль.
- Ежедневно спрашивайте себя, насколько ваш результат далек от точки, которая стоит в плане.

3. Постоянно искать способы экономить.

Даже если вам кажется, что вы уже урезали все, что можно, попробуйте найти еще возможности для экономии:

- поменять поставщика на более дешевого;
- договориться о скидках, заинтересовав 100-процентной предоплатой;
- поговорить с арендодателем об арендных каникулах или о временном снижении ставки.

Кризис не только у вас, но и у ваших партнеров, и это делает их более договороспособными.

- Распродайте избыточные активы, товары на складах, оборудование, которое не используется или устарело.

- Регулярно предпринимайте попытки договориться с поставщиками и контрагентами о скидках или других льготах, даже если вам кажется, что из этой затеи ничего не выйдет. Упорство вознаграждается.

- Параллельно нужно отслеживать цены на аналогичные продукты или услуги. Возможно, у какого-то другого поставщика, с кем вы еще не работали, появились конкурентоспособные цены.

- К вопросам сокращения персонала следует подходить осторожно. Все лишние сотрудники уже сокращены, оставшиеся тянут свою работу и обязанности уволенных коллег. Это костяк фирмы, поэтому лучше не усердствовать с дальнейшими увольнениями.

- Если все-таки нужно еще сократить затраты на персонал, то лучше снизить зарплату — и обязательно себе тоже. Люди это оценят. Сложные времена обязательно закончатся, и снова придется думать о расширении. Проще и комфортнее работать со старой командой, чем набирать новых, незнакомых людей.
- Часть сотрудников компании можно заменить на внештатных специалистов. Они вполне эффективны и стоят дешевле, чем штатные сотрудники.

4. Перестроить систему продаж и закупок.

- Диверсифицируйте продуктовый ряд, введите более дешевые позиции — это сделает вашу продукцию более привлекательной для клиентов, а также позволит занять новые ниши на рынке.
- Если деятельность зависит от импорта, надо найти отечественные аналоги и активно заниматься импортозамещением. Если аналогов нет, найдите на рынке схожие сегменты, в которых можно использовать отечественные материалы и сырье.
- Если и это невозможно, самое время осваивать новые виды бизнеса.

5. Поддерживать связь с банком.

Банк заинтересован в поиске взаимоприемлемого решения, а не в конфликте. Поэтому при малейшем намеке на трудности с возвратом кредита или погашением очередного платежа следует сразу сообщить об этом и попросить об отсрочке или реструктуризации кредита.

6. Оценить эффективность рекламы.

Даже в кризис экономить на рекламе и продвижении нельзя, но надо научиться измерять эффективность расходов на рекламу. Нужно оценить, какое количество клиентов и денег принесет реклама в том или ином источнике. Если вы сами не в состоянии это сделать, следует обратиться к профессионалам. У специалистов по рекламе тоже кризис, который заставляет их снижать расценки на услуги. Это позволит пересмотреть рекламный бюджет и добавить новые каналы привлечения клиентов. Держать собственных специалистов по рекламе слишком затратно, поэтому найдите компанию профессионалов, ставьте им задачи, контролируйте выполнение и экономьте на этих расходах.

7. Сделать маркетинг точечным.

Не нужно пытаться охватить всю аудиторию.

- Надо изучить потребности каждой группы клиентов: выяснить у покупателей, что им еще нужно помимо того, что они у вас покупают, и по какой цене они готовы покупать. Это позволит найти разумный баланс между ценами, ассортиментом и спросом.
- Важно сосредоточить усилия на самом главном, решить, что важнее — продвижение нового товара или поддержание известности вашего бренда. Распылять усилия в кризис нельзя!

8. Постоянно учиться.

Кризис — самое подходящее время для учебы.

- Можно найти бесплатную бизнес-литературу в Интернете или недорогие тренинги.
- Надо следить за новостями экономики, отрасли и конкурентов, чтобы строить планы компании с учетом ситуации в экономике.

Источник: сайт ТПП РФ, специальный информационный проект «Навигатор успеха»



г. Челябинск,
ул. Российская, 53-б

Тел./факс:
(351) 266-97-77,
266-76-02
ПСП.РФ

НАГРАДЫ • ПОДАРКИ • СУВЕНИРЫ





ПримСоцБанк

Вклад «Летний»

до **10,2%**
ГОДОВЫХ

Летом можно не только тратить!

Вклады
застрахованы



Система
Страхования
Вкладов

Условия по вкладу «Летний» приведены на 25.05.2016 г.: срок вклада - 270 дней, процентная ставка - 10 % годовых (10,2 % с учетом капитализации); капитализация — ежеквартальная; сумма первоначального взноса — 10 000 руб.; пополнение депозита без ограничений в течение первых 180 дней со дня открытия вклада; расходование средств — только начисленные проценты; при досрочном расторжении проценты начисляются по ставке вклада «До востребования» (0,01% годовых). Вклад не пролонгируется.

www.pskb.com

реклама

ПАО СКБ Приморья «Примсоцбанк». Генеральная лицензия ЦБ РФ №2733.