

12+

№ 1 (93) февраль — март 2015

Южно-Уральская торгово-промышленная палата

Бизнес-вестник

Информационно-аналитический журнал

ЮУТПП
исполнилось
23 года,
а ее основателю
и бессменному
руководителю —
президенту
Федору Дегтяреву —
65 лет

Стр.: 4, 5 и 14, 15

Предприниматели
услышаны властью

Стр. 9

Светлана ТУРОВА,
директор ООО
«Центр Аудиторских услуг»:
«Время сотрудничать!»

Стр. 17

Ж спецрубрика
Женщина-руководитель

стр. 16-27



Группа предприятий «Компаньон» основана в 2003 году. В настоящее время она объединяет ряд узнаваемых в Челябинске компаний: крупнейшее в городе агентство недвижимости, издательство, типографию, юридическую фирму, учебный центр, IT-подразделение и инвестиционное направление.

В 2015 году мы презентовали два крупных коммерческих проекта: общественно-политическую газету «Челябинский Обзор» и типографию «ИВА-принт». Мы уверены в том, что они займут достойное место среди компаний города.

Арсен УНАНЯН
Председатель совета директоров ГП «Компаньон»



«ПИК ПАРТНЕРС»: КОНТРАВАРИЙНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ АВИАЦИИ



Появление новых российских игроков на рынке контраварийного авиационного оборудования — событие заметное и даже знаменательное. Компания «ПИК Партнерс» не побоялась составить конкуренцию таким производителям, как Goldhofer и AMS, в категории эвакуационных прицепов для авиасудов.

Контраварийное оборудование для эвакуации воздушных судов — одно из первых по значимости в техническом оснащении аэроузлов. При чрезвычайных ситуациях, которые, к сожалению, нельзя исключить на 100 процентов, без данного оборудования не обойтись.

Только за последнее время, в декабре-январе, произошло несколько форс-мажоров. 2 января самолет бизнес-авиации Embraer-135, приземлившийся во Внуково, вынесло за границы взлетно-посадочной полосы (ВПП). Причиной стал человеческий фактор — пилот не справился с управлением. 31 декабря из-за неблагоприятных погодных условий самолет Airbus-320 лоукоста AirAsia Zest выкатился за пределы ВПП аэропорта Калибо (Филиппины). В случае, если такая ситуация уже произошла, то отсутствие или неполный перечень контраварийного оборудования в аэропорту может привести к существенным убыткам.

— На сегодняшний день многие аэроузлы не имеют полного перечня контраварийного оборудования для ликвидации подобных ЧП. Эвакуация воздушных судов зачастую осуществляется с использованием подручных средств. Вместе с тем некачественная транспортировка, как правило, приводит к дополнительным повреждениям авиасудна и его ремонт в результате становится в несколько раз дороже. Выгода от приобретения специализированного контраварийного оборудования здесь очевидна, — комментирует коммерческий директор и соучредитель компании «ПИК Партнерс» Олег Панов.

Простой борта на взлетной полосе также обходится недешево, да и в целом приносит много неудобств для работы аэропорта. Речь идет, прежде всего, о задержке отправки рейсов, что негативно сказывается на репутации авиакомпании и аэропорта.

В соответствии с рекомендациями Международной организации гражданской авиации (ИКАО) в каждом аэро-

порту должен быть разработан план удаления воздушного аварийного судна, а всем авиакомпаниям, пользующимся аэропортом, необходимо самостоятельно или в сотрудничестве с аэропортом подготовить схему его реализации. Вместе с тем порядок и ответственность сторон за эвакуацию авиасудна между авиаперевозчиком и аэропортом не регулируются едиными нормами. Не регламентировано также возмещение расходов на закупку и техническое обслуживание специализированного эвакуационного оборудования. На данный момент затраты, как правило, возмещаются за счет аэропорта.

— В первую очередь аэропорты заинтересованы в быстром решении аварийных ситуаций и эвакуации неисправных авиасудов, чтобы ничего не мешало работе аэроузла. Поэтому, прежде всего, они должны беспокоиться о приобретении специализированной контраварийной техники, — отмечает Олег Панов.

«МЫ ГОТОВЫ ПРИЙТИ НА ПОМОЩЬ РОССИЙСКОЙ АВИАЦИИ».

На оперативность проведения контраварийных мероприятий оказывает большое влияние качество технического обеспечения. Поэтому при приобретении такого вида оборудования необходимо учитывать специфику аэроузла, а также климатические особенности региона.

— При выборе техники нужно учитывать много аспектов. За качество нашей продукции я могу поручиться лично. Она не только сопоставима с западными аналогами, но и учитывает ряд особенностей, — поясняет Олег Панов. — Гидравлические системы выдерживают температуры до минус 50 градусов по Цельсию. Оборудование не требует специальных условий хранения. Его можно оставлять на открытом воздухе и в мороз, и под палящим солнцем. Парубки и закрылки не подвержены



Олег ПАНОВ, коммерческий директор и соучредитель компании «ПИК Партнерс»

трецинам. К тому же мы единственные в России, кто производит такое оборудование. Наша особая гордость — прицепы грузоподъемностью 160 тонн.

Самое главное преимущество российского оборудования — его доступная цена.

— Мы готовы прийти на помощь российской авиации, — говорит Олег Панов. — Например, что до кризиса, что сейчас цена производимого нами прицепа грузоподъемностью 40 тонн составляет 1 млн руб. (стоимость европейского аналога — от 40 тыс. евро), прицеп грузоподъемностью 160 тонн стоит 15 млн руб. (цена такой же модели у Goldhofer — от 850 тыс. евро). Даже в сложные кризисные времена наша продукция дешевле, чем у зарубежных партнеров. В этом уже убедился Airflot Technics, ставший нашим клиентом.

С появлением новых отечественных производителей контраварийного оборудования для авиации, которые предлагают качественную продукцию и приемлемую цену, можно смело делать оптимистичные прогнозы на будущее — теперь обеспечить бесперебойную работу аэродромов и аэропортов становится проще и намного выгоднее. ■

Подготовила Ольга НАЗАРОВА

Компания «ПИК Партнерс»
г. Челябинск, ул. Энгельса, 44г
Тел.: (351) 219-20-09, 219-20-08
www.pikpartners.ru

Бизнес-вестник

Учредитель — Южно-Уральская торгово-промышленная палата

Ф.Л. ДЕГТЯРЕВ,
главный редактор,
президент ЮУТПП

М.Н. МЕЩЕРЯКОВА,
выпускающий редактор



НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ:
Марина Мещерякова,
Анастасия Захарова — журналисты
Олеся Мозговая — менеджер по рекламе
Евгения Лузина — дизайн, верстка
Ирина Корнилина — корректор

Фото первой обложки — Ирина Туркова
Фото в номер предоставлены
пресс-службами ЮУТПП,
губернатора, предприятиями
и организациями Челябинской области.

☑ — публикуется на правах рекламы
☐ — макет предоставлен заказчиком
(пунктуация и орфография сохранены)

Журнал издается при информационной поддержке правительства и Законодательного собрания Челябинской области.

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Челябинской области.

Дата выхода в свет — 16 марта 2015 г.

Распространяется бесплатно.

Свидетельство ПИ № ТУ 74-00339 от 26.02.2010 г.

Адрес редакции, издателя:
454080, г. Челябинск,
ул. Сони Кривой, 56, каб. 502.
Телефоны: (351) 264-54-38, 265-39-51.
Факс (351) 265-39-51.
E-mail: b-v@tpp74.ru, mmm@tpp74.ru
www.tpp74.ru

Заказ № 505. Тираж 2000 экз.
Отпечатано в ООО «Типография «Вариант Плюс».
454126, г. Челябинск, Копейское шоссе, 48.
Тел. (351) 211-09-09.

ЖУРНАЛ «БИЗНЕС-ВЕСТНИК» ПОЛУЧАЮТ:

- Торгово-промышленная палата Российской Федерации, г. Москва;
- торговые представительства ближнего и дальнего зарубежья;
- 170 территориальных торгово-промышленных палат РФ;
- свыше 600 предприятий и фирм — членов ЮУТПП;
- руководители администраций городов и районов Челябинской области;
- российские и иностранные гости, прибывающие в Челябинскую область.

ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

- 4 Южно-Уральской ТПП — 23 года
6 Глава региона оценил возможности ЮУТПП
7 Уходим в бизнес
8 Налоги-2015
9 Предприниматели услышаны властью

ЗАРУБЕЖНЫЕ СВЯЗИ

- 10 Сближаемся с Казахстаном
11 Новый этап сотрудничества России и КНДР
12 О Южном Урале узнали в Монако
13 Ставка на 100 миллиардов долларов

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

- 14 Федор Дегтярев: «Нам по плечу любые задачи»

ЖЕНЩИНА-РУКОВОДИТЕЛЬ

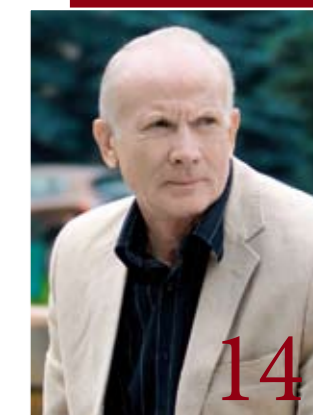
- 16 Поддержка власти
17 Светлана Турова: «Время сотрудничать!»
18 Формула успеха Ольги Артемовой
20 Призвание Халимы Харисовой
21 Мужской бизнес в женских руках
22 Рука об руку с клиентом
23 Делу своему верна
24 Женский менеджмент: реальность или исключение?
26 Чего хотят женщины?
27 Мысли, афоризмы и шутки выдающихся женщин

ПРОВЕРКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ. БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

- 30 Борьба с пиратством
31 Наука управлять идет на прорыв
32 Сергей Ульяновский: «Неразрешимых проблем не бывает»

РАЗНОЕ

- 34 Проект «Добрая воля»
35 Деловой блокнот



ЮЖНО-УРАЛЬСКОЙ ТПП — 23 года

24 января 1992 года в Челябинской области была основана Южно-Уральская торгово-промышленная палата — организация, призванная помогать субъектам предпринимательской деятельности региона в решении различных вопросов ведения бизнеса, защищать их интересы в органах власти, выводить на новые рынки сбыта.

В настоящее время ЮУТПП является крупнейшей и по ряду направлений лучшей территориальной палатой в Уральском федеральном округе и России, а также единственной в стране, имеющей высокие мировые и международные титулы.

У истоков региональной палаты стояли руководители компаний, заинтересованные в появлении в Челябинской области организации, которая могла бы оказывать всестороннюю помощь и консультации всем без исключения предприятиям и предпринимателям в осуществлении ими хозяйственной деятельности. В состав ЮУТПП на момент ее создания входило 69 предприятий и организаций Челябинской области, среди которых Челябинский тракторный завод, Копейский, Кыштымский, Златоустовский машзаводы, Челябинский трубопрокатный завод, производственное объединение «Полет», челябинские металлургический и электрометаллургический комбинаты, Ашинский метзавод, страховое общество «АСКО», «Юничел», Челябинвестбанк. Многие из них и сейчас состоят в рядах Южно-Уральской ТПП.

К настоящему времени количество действительных членов возросло почти в 10 раз — палата объединяет свыше 600 хозяйствующих субъектов, большую часть которых составляют представители малого бизнеса (85,5 процента).

ЮУТПП имеет разветвленную систему своих подразделений. Представительства палаты действуют в Казахстане, Китае, Германии, Франции, семи муниципальных образованиях Челябинской области (Карталах, Озерске, Троицке, Златоусте, Сатке, Вишневогорске, Бредах).

Организатором Южно-Уральской ТПП и ее бессменным руководителем является Федор Лукич Дегтярев, который также входит в состав президиума правления ТПП РФ, возглавляет Ассоциацию торгово-промышленных палат Уральского федерального округа, представленную 15 территориальными торгово-промышленными палатами и объединяющую более 3 тысяч хозяйствующих субъектов.

Первыми услугами, которые оказывала ЮУТПП, были языковые переводы и экспертиза товаров. Сегодня палата предоставляет около 200 видов услуг, охватывающих практически весь спектр предпринимательской деятельности. За 23 года штат сотрудников палаты с 7 человек увеличился более чем до 150.

Из числа предпринимателей — действительных членов ЮУТПП создано 19 общественных формирований (комитеты, комиссии, советы), обеспечивающих участие представителей делового сообщества в решении задач социально-экономического развития Челябинской области.

В целях расширения и укрепления взаимодействия с государственными и муниципальными органами власти, региональными отделениями федеральных структур, территориальными торгово-промышленными палатами и другими организациями ЮУТПП заключено свыше 130 соглашений о сотрудничестве.

За период своей деятельности ЮУТПП не раз становилась победителем различных профессиональных конкурсов регионального, федерального и мирового уровней. По итогам интернет-голосования, организованного сайтом 74.ru, Южно-Уральская ТПП была признана наиболее эффективной общественной организацией, оказывающей реальную поддержку бизнесу.

В 2014-м палата стала лауреатом Всероссийского конкурса программы «100 лучших товаров России» по оказанию услуг для предприятий и организаций по независимой экспертизе, оценке и внешнеэкономической деятельности. В этом же году ЮУТПП одержала победу в 6-м Международном конкурсе на соискание звания «Лучшая большая территориальная торгово-промышленная палата Азиатско-Тихоокеанского региона». В этом конкурсе, где оценивалось количество и качество предоставляемых услуг, их востребованность в деловом сообществе, проведение значимых мероприятий, направленных на поддержку и развитие предпринимательской деятельности, приняли участие 64 палаты из 26 стран. В настоящее время ЮУТПП — единственная российская палата, добившаяся столь выдающихся результатов. И это не первое международное признание Южно-Уральской ТПП. В 2003 году на Всемирном чемпионате палат, прошедшем в Канаде, Южно-Уральская ТПП впервые в истории российских палат удостоилась звания «Лучший международный проект».

23 года назад было принято стратегически важное для экономики Челябинской области решение о создании Южно-Уральской торгово-промышленной палаты, сотрудничество с которой в сегодняшних кризисных условиях может принести особую пользу предпринимателям. ЮУТПП помогает не только сохранить бизнес, но и вывести его на новый уровень развития. Для этого у палаты есть все необходимое — большой опыт, уникальные ресурсы и возможности, которых с каждым годом становится больше.

ЮУТПП имеет разветвленную систему своих подразделений. Представительства палаты действуют в Казахстане, Китае, Германии, Франции, семи муниципальных образованиях Челябинской области (Карталах, Озерске, Троицке, Златоусте, Сатке, Вишневогорске, Бредах). Организатором Южно-Уральской ТПП и ее бессменным руководителем является Федор Лукич Дегтярев, который также входит в состав президиума правления ТПП РФ, возглавляет Ассоциацию торгово-промышленных палат Уральского федерального округа, представленную 15 территориальными торгово-промышленными палатами и объединяющую более 3 тысяч хозяйствующих субъектов.

В помощь бизнесу

Отдел экспертизы

В ЮУТПП экспертная деятельность является традиционным видом услуг, которым палата занимается с момента образования. За это время приобретен большой практический опыт и авторитет среди потребителей услуг. Отдел проводит строительные-технические, автотехнические, товароведческие, пожарно-технические, почерковедческие и другие экспертизы. В планах — аккредитация лаборатории неразрушающего контроля.

Отдел оценки

Осуществляет оценку всех форм собственности, а также проводит независимую экспертизу в сфере госзакупок на различных стадиях их осуществления. Специалисты отдела являются членами и экспертами саморегулируемых оценочных организаций.

Центр интеллектуальной собственности

Много лет является лидером по объемам оказываемых услуг среди аналогичных подразделений торгово-промышленных палат России, выступает опорной организацией Роспатента в Уральском федеральном округе. Центр оказывает широкий спектр услуг в области регистрации и охраны результатов интеллектуальной деятельности как в России, так и за рубежом. В 2014 году для южноуральских предприятий были получены патенты Казахстана, Германии, Финляндии, Чехии, Венгрии, Китая; поданы заявки на регистрацию товарных знаков с указанием порядка 100 государств. Среди сотрудников центра три патентных поверенных РФ.

Центр охраны труда

Проводит специальную оценку условий труда на рабочих местах, а также лабораторные измерения вредных и опасных производственных факторов. В состав центра входит испытательная (измерительная) лаборатория, аккредитованная в качестве технически компетентной и независимой. Ежегодно центр проводит оценку около трех тысяч рабочих мест предприятий и организаций Челябинской области на соответствие государственным нормативным требованиям охраны труда, разрабатывает рекомендации по улучшению и оздоровлению условий труда.

Отдел экологии

Занимается подготовкой экологической документации, необходимой для получения разрешительных документов, а также проводит ее экспертизу.

Центр внешнеэкономической деятельности

Выступает оператором официальных визитов и торгово-экономических миссий Челябинской области, помогает предприятиям в поиске партнеров в любой стране, налаживании взаимовыгодных отношений с иностранными и российскими фирмами. Специалисты центра решают все вопросы, связанные с организацией деловых поездок, полностью отвечают за программы визитов (двусторонние встречи, презентации, посещение предприятий, выставок и форумов).

Отдел переводов

Профессиональный перевод — обязательная составляющая долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества с зарубежными партнерами. Заверка качества перевода обеспечивает защиту интересов региональных производителей при прохождении таможенных процедур, в правоотношениях с государственными структурами, а также при проведении международных арбитражных действий.

Отдел оформления сертификатов происхождения

Проводит экспертизу для выдачи сертификатов происхождения товаров различных форм. С 2014 года сертифицирует отдельные виды товаров машиностроения для обеспечения госзакупок.

Служба СМК

ЮУТПП аккредитована на право проведения работ по сертификации систем менеджмента качества в системах ГОСТ Р и «Военный Регистр» на предприятиях, выпускающих продукцию гражданского и оборонно-промышленного назначения.

В 2014 году два эксперта палаты прошли аккредитацию в Федеральной системе сертификации космической техники для проведения работ по сертификации СМК на предприятиях Роскосмоса.

Юридический отдел

Помимо оказания традиционных юридических услуг оформляет заключения о форс-мажоре, проводит экспертизу на антикоррупционность законодательных актов, оказывает услуги в области международного права. При палате создан и эффективно работает постоянно действующий третейский суд. За последние пять лет им были рассмотрены споры на общую сумму более 2 млрд 200 млн руб.

Информационный центр

Проводит рыночные исследования по России и зарубежным странам, готовит бизнес-справки по российским и зарубежным компаниям, осуществляет экспортный контроль (товары двойного назначения) и штриховое кодирование, выдает сертификаты электронной подписи.

На сайте палаты www.tpp74.ru размещается большой объем информации делового характера, которая поступает в палату по системе ТПП от российских и зарубежных предприятий и организаций. Посещаемость сайта — более 6 тысяч уникальных посетителей в месяц. Каждую неделю информация рассылается более чем 1000 предприятий и организаций-подписчиков, новости палаты и ее членов публикуются в реальном времени в Твиттере. Организована работа виртуальной выставки товаров и услуг предприятий Южного Урала www.chelexpo.ru, где собрана информация более чем о 4 тысячах товаров и услуг.

Отдел региональной политики и издательской деятельности

Работая в контакте со многими региональными и федеральными СМИ, информирует деловую общественность о деятельности ЮУТПП и ее членов. Представляет южноуральские компании на страницах делового журнала «Бизнес-вестник», способствуя продвижению продукции местных производителей на внутреннем и внешнем рынках, помогая найти инвесторов.

Управление по работе с предприятиями и предпринимателями

Организует взаимодействие с органами государственной власти.

А также созданные при ЮУТПП:

Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками,

Челябинское региональное агентство развития квалификаций,

Центр делового образования,

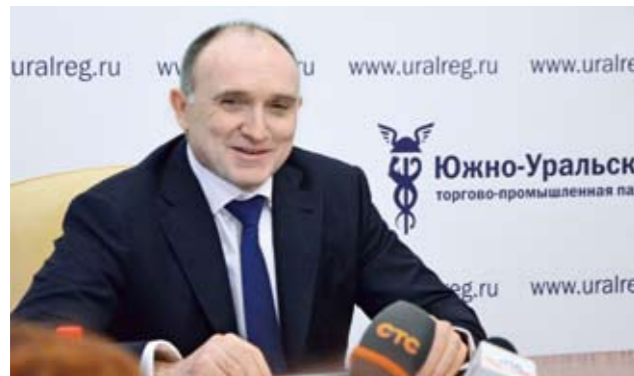
Энергетический центр,

Межгосударственный центр торгово-экономического сотрудничества и сертификации «КАЗРОС-СЕРТИ» (Казахстан).



Глава региона оценил возможности ЮУТПП

В конце января Южно-Уральскую торгово-промышленную палату посетил губернатор Челябинской области Б.А. Дубровский. В рамках своего визита он познакомился с деятельностью ЮУТПП, провел рабочее совещание по существующим в регионе проблемам в сфере предпринимательства.



Президент ЮУТПП Ф.Л. Дегтярев, выступая с презентацией возможностей палаты, рассказал о предоставляемых ею услугах, системе подразделений. Отдельно руководитель региональной палаты остановился на ее взаимодействии с органами власти.

— Мы давно и последовательно выстраиваем взаимоотношения бизнеса с органами власти в режиме диалога. Многие вопросы, о которых говорил Президент РФ в своем послании: мораторий на проверки для законопослушных предприятий и фирм, стабильность налогового законодательства на ближайшие годы, налоговые каникулы для

ряда компаний — обсуждались на заседаниях правления ЮУТПП, конференциях, круглых столах, — сказал Ф.Л. Дегтярев. — Для представления интересов бизнес-сообщества члены ЮУТПП включены в состав консультативных советов, комиссий, рабочих групп, действующих при законодательных, исполнительных и судебных органах власти всех уровней, профильных комитетов и советов ТПП РФ.

Далее эксперты ЮУТПП и министры в рамках рабочего совещания перешли к обсуждению блока вопросов. Участники сосредоточились на проблемах в сфере экологии и охраны окружающей среды; мерах стимулирования животноводства и растениеводства; совершенствовании градостроительной политики и развитии межрегионального сотрудничества.

Выслушав выступления сторон, губернатор высказал палате пожелание внимательно анализировать выносимые на обсуждение вопросы и давать конкретные предложения по каждому из них. «Я готов с вами сотрудничать, рассматривать экспертные предложения. Очевидно, что у палаты большие возможности, я могу быть заказчиком ваших услуг», — отметил Б.А. Дубровский.

— Те виды услуг, которые мы оказываем, охватывают практически все сферы жизнедеятельности любого предприятия. Спектр услуг расширился в течение 20 лет. Мы хотим, чтобы правительство Челябинской области оптимально использовало имеющиеся у палаты ресурсы, — прокомментировал итоги встречи президент ЮУТПП Ф.Л. Дегтярев. — Второй момент: торгово-промышленная палата — это бизнес-объединение, основная задача которого доводить до власти информацию о существующих в предпринимательской сфере проблемах. Сегодняшний формат встречи позволил представителям бизнеса задать губернатору волнующие их вопросы и получить ответы. Высказанное главой региона пожелание мы учтем.

Что ждет строительную отрасль

13 февраля комитет ЮУТПП по развитию предпринимательства, работе с предприятиями малого и среднего бизнеса провел круглый стол «Перспективы развития строительной отрасли Челябинской области в 2015 году».

В его работе приняли участие представители строительных организаций, банков и профильных министерств региона.

С прогнозом развития строительной отрасли Челябинской области выступил и.о. начальника управления строительства регионального министерства строительства и инфраструктуры А.М. Фалейчик. По его словам, в ближайшее время со строительного рынка уйдут небольшие строительные компании, осуществляющие свою деятельность за счет средств дольщиков. Крупным компаниям тоже придется нелегко.

— Основной удар от кризиса строители почувствуют к концу 2015-го и началу 2016 года, — сказал А.М. Фалейчик. — До этого момента строительную отрасль ожидает относительная стабильность.

Как отметила министр экономического развития Челябинской области Т.А. Кузнецова, по сравнению с предыдущими годами объемы строительства в Челябинской области сократились, но, несмотря на это, наш регион занимает лидирующие позиции по количеству возведенного жилья. «В областном центре в прошлом году сдали чуть больше 2 млн тыс. кв. м жилья. Однако в 2015 году в связи с кризисом ждать таких высоких показателей не стоит. В следующие пару лет объемы строительства в нашем регионе могут упасть до 40 процентов. В первую очередь это связано с тем, что подкошен самый значительный инструмент для развития жилищного строительства — ипотека. Кредитоспособных заемщиков осталось немного, для всех остальных ставки очень высоки», — отметила министр.

По мнению строителей, одной из мер поддержки отрасли могло бы стать субсидирование ипотеки государством.

Высказанные в ходе круглого стола предложения комитета ЮУТПП по развитию предпринимательства объединит в один документ, который направит на рассмотрение в органы исполнительной и законодательной власти Челябинской области, а также в ТПП РФ.

Уходим в бизнес

ЮУТПП представила законодателям план мероприятий по вовлечению южноуральцев в предпринимательство.

4 марта состоялось первое заседание рабочей группы по разработке мероприятий, направленных на вовлечение в предпринимательскую деятельность населения Челябинской области. В состав группы вошел президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Ф.Л. Дегтярев. На заседании палата представила свой план работы в этом направлении.

Отметим, данная рабочая группа была создана распоряжением председателя Законодательного собрания Челябинской области В.В. Мякуша в связи с принятием регионального закона об установлении нулевой налоговой ставки для индивидуальных предпринимателей при применении упрощенной и патентной системы налогообложения, в разработке которого активное участие принимала Южно-Уральская ТПП.

ЮУТПП, являясь крупнейшим бизнес-объединением Челябинской области, имеет большой опыт взаимодействия с южноуральскими предпринимателями, а также полную информацию о существующих в деловой среде проблемах, что помогает при разработке предложений по их решению региональным и федеральным органам власти.

В рамках работы по вовлечению в предпринимательскую деятельность населения Южного Урала палата намерена создать, используя информацию Управления ФНС по Челябинской области, базу данных начинающих предпринимателей для дальнейшего с ними взаимодействия. Все только пришедшие в бизнес южноуральцы будут приглашаться на проводимые палатой бесплатные семинары, конференции и круглые столы по актуальным вопросам ведения предпринимательской деятельности. В планах также организация консультационного пункта ЮУТПП, где начинающие предприниматели смогут получать подробные разъяснения по любым вопросам, связанным с бизнесом. Актуальная и полезная информация будет размещаться и на сайте Южно-Уральской ТПП, в журнале «Бизнес-вестник».

Как повысить эффективность ЕврАзЭС

На прошедшем 16 февраля в Челябинске I Международном научном конгрессе «Стратегия, политика и экономика Евразийского экономического союза: проблемы и перспективы» первый вице-президент ЮУТПП И.В. Аристов выступил с рядом предложений по развитию проекта ЕврАзЭС.

По мнению эксперта, эффективное действие союза требует в первую очередь скорейшего принятия национальных норм, обеспечивающих практическую реализацию программ импортозамещения.

Нужны также скоординированная политика и осуществление совместных мероприятий по развитию экс-



Запланирована разработка информационного раздела на сайте ЮУТПП и для тех, кто только собирается заняться бизнесом. Он будет содержать информацию о востребованных в регионе видах деятельности, действующих в палате образовательных программах по повышению квалификации. В планах также выпуск информационного сборника «О формах оказания финансовой, имущественной и организационной помощи органами государственной и муниципальной власти Челябинской области», организация работы «горячей линии» ЮУТПП.

Кроме того, палата намерена выйти с предложением к Главному управлению по труду и занятости населения Челябинской области о заключении соглашения о взаимодействии с ЮУТПП по созданию комфортных условий для начинающих предпринимателей; построить сотрудничество с учреждениями и ведомствами, содействующими развитию предпринимательства и самозанятости, а также с высшими профессиональными учебными заведениями по организации учебной и производственной практики.

Среди мероприятий, которые палата проведет в ближайшие месяцы для незанятого населения и субъектов предпринимательства, конференция «Инструменты поддержки малого и среднего предпринимательства в Челябинской области», заседание комитета ЮУТПП по промышленному развитию и высоким технологиям «Осуществление мер дополнительной поддержки выпускников учреждений начального и среднего профессионального образования, избравших работу по профильной специальности — льготы по ипотеке, медицинскому обслуживанию и иные меры», круглый стол «Способы и методы конкурентной борьбы» и семинар «Изменения в налогообложении малого и среднего бизнеса в 2015 году».

порта, создание единых условий в налоговой политике и привлечении инвестиций, защите интеллектуальной собственности, регистрации товарных знаков, выработка общей позиции в отношении параллельного импорта, совершенствование института внесудебного решения споров и обеспечение комфортных условий для ведения бизнеса в рамках Евразийского союза.

Первый вице-президент ЮУТПП И.В. Аристов подробно остановился на каждом из предложений, которые были поддержаны участниками конгресса. Данные материалы будут направлены на рассмотрение председателю коллегии Евразийской экономической комиссии В.Б. Христенко, занимающемуся развитием проекта ЕврАзЭС.

Налоги-2015

11 февраля в Южно-Уральской торгово-промышленной палате прошел семинар на тему «Изменения в налоговом законодательстве с 2015 года».

Мероприятие вызвало огромный интерес среди предпринимателей Челябинской области — в нем приняли участие около 100 человек.

Организатором семинара выступил комитет ЮУТПП по деловой культуре совместно с управлением Федеральной налоговой службы России по Челябинской области при поддержке администрации г. Челябинска, территориального органа Федеральной службы государственной статистики и Челябинского филиала ЗАО «ПФ «СКБ «Контур».

Обзор основных изменений в налоговом законодательстве с 2015 года представила председатель комитета ЮУТПП по деловой культуре, директор ООО «Аудиторская компания «ВИЛАНА» В.В. Ломовкина.

Среди нововведений она отметила принятие ряда поправок в Налоговый кодекс РФ, касающихся налога на добавленную стоимость. В частности, введена обязанность включать в декларацию по НДС все сведения из книги покупок и продаж, журнала учета счетов-фактур, выставленных счетов-фактур; отменена обязанность восстанавливать НДС при дальнейшем использовании ценностей в операциях, облагаемых по нулевой ставке; утверждены новые правила восстановления НДС по приобретенным или погашенным основным средствам. Появилась также новая обязанность по восстановлению налога при переходе на патент.

Кроме того, приняты антиоффшорные поправки, закон о налоговом маневре, предусматривающий не только поэтапное сокращение вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты с одновременным увеличением ставки НДС на нефть и газовый конденсат, но и индексацию ставок водного налога и повышение ставки на дивиденды по налогу на прибыль и НДФЛ (с 9 до 13 процентов).



В.В. Ломовкина проинформировала также об изменениях в НК РФ по акцизам, НДФЛ, налогу на прибыль, УСН, ЕНВД, патентной системе, транспортному налогу, налогу на имущество, земельному налогу, обновлении декларации по НДС, налогу на прибыль, налогу на имущество и формы в ФСС.

Из положительных нововведений докладчик отметила введение в НК РФ института налогового мониторинга, нулевой ставки налога для предпринимателей, зарегистрированных в этом году на УСН и ПСН и ведущих свою деятельность в производственной, социальной и (или) научной сферах.

Предприниматели услышаны властью

Практически все предложения бизнес-сообщества Челябинской области, представленные экспертами Южно-Уральской торгово-промышленной палаты в ходе I Челябинской областной конференции по актуальным вопросам налогообложения бизнеса, прошедшей 27 февраля в Законодательном собрании Челябинской области, вошли в резолюцию форума с указанием мер, необходимых для поддержки предпринимательской и инвестиционной активности, повышения конкурентоспособности региона.



Южно-Уральская торгово-промышленная палата, выступая одним из главных организаторов данного мероприятия, провела большую работу по его подготовке. Среди компаний и предприятий — действительных членов ЮУТПП был осуществлен мониторинг по наиболее острым проблемам в сфере налогообложения, проведен ряд встреч для обсуждения действующего законодательства. В результате осуществленных мероприятий сформирован ряд предложений по его совершенствованию.

Среди инициатив ЮУТПП — снижение до 14 процентов совокупного тарифа страховых взносов для малого и среднего бизнеса, рассмотрение возможности предоставления налоговой льготы субъектам инвестиционной деятельности, установление в законах четких критериев «добросовестности», т. е. критериев, по которым налогоплательщики должны проверять своих контрагентов, а контрагенты предоставлять необходимую информацию и документы, что позволит минимизировать административное давление на добросовестных предпринимателей.

Данные предложения в соответствии с резолюцией форума рекомендованы к рассмотрению органам государственной власти на федеральном уровне.

Другие инициативы ЮУТПП, вошедшие в резолюцию, адресованы Законодательному собранию Челябинской области и органам исполнительной власти региона. В частности, областному парламенту рекомендовано обратиться к депутатам Государственной думы Федерального собрания РФ от Челябинской области, а также к координатору партийного проекта «Комфортная правовая среда» ВПП «Единая Россия» Р.М. Марданшину с предложениями: внести изменения в федеральное законодательство в части обязательности проверок регистрируемых юридических лиц на признаки «номинальности», а также предоставления права регистрирующим органам отказывать в государственной регистрации юридическому лицу при обнаружении у него признаков «номинальности»; ускорить рассмотрение и принятие проекта федерального закона о внесении изменений в Налоговый кодекс РФ в части предоставления права индивидуальному предпринимателю осуществлять соответствующий вид деятельности на всей территории субъекта РФ, предложенного Законодательным собранием Челябинской области; ускорить рассмотрение и принятие приостановления до 1 января 2019 года действия отдельных положений НК РФ в части уплаты налога на имущество организаций и налога на имущество физических лиц в отношении объектов недвижимого имущества, налого-

вая база по которым определяется как их кадастровая стоимость.

Органам государственной власти Челябинской области рекомендовано после принятия федеральных законов в рамках исполнения плана первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году оперативно внести изменения в законы области о применении патентной системы налогообложения на территории региона; об установлении налоговой ставки в размере 0 процентов для ИП при применении упрощенной и патентной систем налогообложения в части дополнения видами деятельности в сфере производственных и бытовых услуг; об установлении налоговой ставки при применении упрощенной системы налогообложения, предусмотрев пониженные ставки налога для организаций и ИП, осуществляющих отдельные виды деятельности.

ЮУТПП также считает необходимым при переходе к расчету налогов на имущество организаций и имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости объектов обеспечить экономическую обоснованность ставок налога, а также предусмотреть льготы для субъектов бизнеса (применяющих специальные налоговые режимы), которые ранее не являлись плательщиками налога на имущество организаций.

Кроме того, палата выступила с инициативой создания в Челябинской области в целях стимулирования инвестиционной деятельности в регионе уполномоченного органа, принимающего решения о предоставлении инвестиционного налогового кредита; выделении субъектам инвестиционной деятельности субсидий на возмещение части затрат на оплату процентов по кредитам коммерческих банков и лизинговым платежам, полученным для финансирования капитальных вложений, за счет средств областного бюджета, а также государственных гарантий по кредитам, привлекаемым в целях реализации инвестиционных проектов.

Другие предложения ЮУТПП касаются внесения изменений в региональные законы «О снижении ставки налога на прибыль организаций для отдельных категорий налогоплательщиков» и «О налоге на имущество организаций», отмены конкурсного отбора инвестпроектов для их включения в перечень приоритетных проектов Челябинской области и сохранении лишь заявительного порядка при выполнении ряда условий.

Все эти инициативы были поддержаны участниками конференции и включены в резолюцию форума.

Новые правила декларирования НДС



Начальник отдела работы с налогоплательщиками УФНС России по Челябинской области Павел Сергеевич ЛОГИНОВ:

— В соответствии с п. 3 ст. 80 и п. 5 ст. 174 НК РФ налоговая декларация по НДС должна представляться в электронной форме по телекоммуникационным каналам связи через оператора электронного документооборота.

С 2015 года на основании п. 5 ст. 174 кодекса налоговая декларация по НДС, представленная на бумажном носителе, не считается действительной. Это положение применяется в отношении налоговых деклараций, в том числе уточненных, которые представлены после 1 января 2015 года.

Кроме того, в соответствии со ст. 23 НК РФ лица, на которых возложена обязанность представлять налоговую декларацию в электронной форме, должны с 1 января 2015 года обеспечить электронное взаимодействие с налоговым органом. Налогоплательщики обязаны передать налоговому органу в электронной форме квитанцию о приеме документов (требования о представлении доку-

ментов или пояснений, а также уведомления о вызове в налоговый орган) в течение шести дней со дня их отправки налоговым органом.

На сайте Федеральной налоговой службы открыт раздел «НДС 2015», посвященный декларированию НДС по новым правилам. В новом разделе сайта плательщики НДС смогут найти ответы на актуальные для них вопросы, ознакомиться с новой декларацией по НДС, порядком ее заполнения, а также просмотреть формы требования налогового органа о предоставлении пояснений, ответа налогоплательщика на такое требование и разъяснения ФНС России.

Размещенный в разделе интернет-сервис «Проверка корректности заполнения счетов-фактур» поможет избежать ошибок и сэкономить время на проверку правильности заполнения книг покупок, книг продаж и дополнительных листов к ним, журналов учета выставленных счетов-фактур в части заполнения реквизитов ИНН, КПП контрагентов.

При наличии вопросов, связанных с изменением налогового законодательства по администрированию НДС или связанных с заполнением и представлением налоговой декларации по НДС за I квартал 2015 года, можно обратиться на форум сайта Федеральной налоговой службы или в любой территориальный налоговый орган.

СБЛИЖАЕМСЯ С КАЗАХСТАНОМ

В начале февраля в ЮУТПП прошла деловая встреча предпринимателей Челябинской области с представителями бизнес-сообщества Акмолинской области (Казахстан).

Мероприятие было организовано с целью обсуждения перспектив сотрудничества, установления новых деловых связей.

В состав бизнес-делегации во главе с директором Палаты предпринимателей Акмолинской области У.М. Габдуллиним вошли руководители предприятий нефтеперерабатывающей, горнодобывающей и строительной отраслей.

Интерес к гостям из Казахстана проявили представители 17 компаний Челябинской области.

Южно-Уральская ТПП, входящая в состав Российско-Казахстанского Делового совета, уделяет большое внимание развитию партнерских отношений Челябинской области с Казахстаном. В 2014 году палата дважды организовывала деловые поездки делегаций Южного Урала в республику, один раз встречала казахстанских предпринимателей у себя. В ноябре был подписан меморандум о сотрудничестве между ЮУТПП и Региональной палатой предпринимателей Костанайской области.

— Для нас Казахстан является стратегически важным партнером, интерес предпринимателей республики к сотрудничеству с Южным Уралом постоянно растет. Так, качественный показатель товарооборота Челябинской области с Казахстаном в прошлом году составил около 2 млрд 900 млн долл., — отметил на официальном открытии мероприятия первый вице-президент ЮУТПП И.В. Аристов.

В рамках встречи состоялась церемония подписания меморандума о сотрудничестве между Южно-Уральской ТПП и Палатой предпринимателей Акмолинской области. Взаимодействие сторон предусматривает проведение консультаций и обмен опы-



Подписание меморандума о сотрудничестве между ЮУТПП и Палатой предпринимателей Акмолинской области

Представитель бизнеса Акмолинской области, директор Первого дверного холдинга Рустам Нартаевич ДЖАНГУНАКОВ:
 — Подобные встречи, организуемые палатами, дают предпринимателям субъектов возможность налаживания прямых контактов. У Челябинской области и Республики Казахстан большой товарооборот, динамично развивающиеся отношения, что, конечно, не может не радовать. Вместе с тем остается еще много неиспользованных возможностей взаимовыгодного сотрудничества, например, в таких отраслях, как металлургия и обрабатывающая промышленность. Мы заинтересованы в том, чтобы перенять имеющиеся у южноуральских бизнесменов технологии и опыт. Уверен, что любое направление, которым занимаемся в Челябинске, можно с успехом развивать и у нас. Практически каждый казахстанский предприниматель заинтересован в диверсификации своего бизнеса.
 Челябинской области и Казахстану необходимо инвестировать друг в друга, налаживать совместное производство, укреплять торговые отношения, вместе развиваться и добиваться успеха. Сейчас, когда в мире сложилась непростая кризисная ситуация и в экономике наблюдается стагнация, мы за счет внутренних резервов наших стран можем дать новый толчок их развитию.



том, в частности в механизмах поддержки развития малого и среднего бизнеса, продвижении взаимных инвестиций,

содействии сотрудничеству деловых кругов регионов.

После официальной части мероприятия прошли двусторонние переговоры предпринимателей. Участники встречи выразили уверенность, что совместная деятельность южноуральских и казахстанских компаний имеет большие перспективы.

После переговоров для казахстанских предпринимателей была организована ознакомительная экскурсия на Челябинский трубопрокатный завод.



Акмолинская область

Площадь: 146,2 тыс. кв. км
Население: 732 947 человек
Административный центр: Кокшетау
ВРП на душу населения: 8,5 тыс. долл.
Средняя заработная плата: 508 долл.
Соседние области: Северо-Казахстанская, Павлодарская, Карагандинская и Костанайская
Экономически активное население: 445 тыс. человек

Приоритетные отрасли экономики

Агропромышленный комплекс
 Горно-металлургический комплекс
 Машиностроение
 Туризм
 Стройиндустрия

НОВЫЙ ЭТАП СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КНДР

При ТПП РФ создан деловой совет по сотрудничеству с Кореической Народно-Демократической Республикой для комфортного взаимодействия бизнес-сообществ двух государств.

По словам вице-президента ТПП РФ В.П. Страшко, это новый этап делового сотрудничества России и КНДР, который значительно укрепит торгово-экономические связи между двумя странами.

Основная задача созданного совета — оказание содействия российским компаниям в наращивании деловых связей и партнерской сети на территории Северной Кореи. На организацию также возложена функция проработки конкретных проектов в области торговли и инвестиций, организации выставок, конгрессов и деловых встреч.

Совет был образован при непосредственном участии МИД, Минэкономразвития, Министерства по развитию Дальнего Востока, посольства РФ в КНДР.

Председателем новой организации избран вице-президент общероссийской общественной организации «Деловая Россия», председатель совета директоров ГК «Эспро» Виталий Юрьевич Сурвилло.

Напомним, в 2014 году между РФ и КНДР было достигнуто принципиальное соглашение об отказе во взаиморасчетах от американского доллара и переходе на рублевые расчеты. К 2020 году страны собираются увеличить взаимную торговлю до миллиарда долларов.



В.П. Страшко поздравляет В.Ю. Сурвилло с избранием на пост руководителя делового совета

ПОЛЕЗНЫЙ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРС

С начала 2015 года начал функционировать сайт Евразийского экономического союза (ЕАЭС), размещенный по адресу www.eaeunion.org

На ресурсе представлены общие сведения о союзе, в частности, приведены актуальные общеэкономические показатели ЕАЭС, информация о странах-участницах ЕАЭС — Армении, Белоруссии, Казахстане и России, размещены основные статистические данные и т. д.

В разделе «Органы управления ЕАЭС», к которым относятся Высший Евразийский экономический совет (ВЕЭС), Евразийский межправительственный экономический совет, Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) и суд ЕАЭС, пользователи могут получить информацию о системе принятия решений в союзе.

Сайт ЕАЭС является также официальным публикатором нормативно-правовых документов союза. Размещение документов осуществляется на правовом портале ЕАЭС <http://docs.eaeunion.org/ru-ru/>. В настоящее время на нем представлена вся нормативно-правовая база Таможенного союза и Единого экономического пространства, в частности, договор о ЕАЭС, акты ВЕЭС, проекты документов и т. д.

VIETNAM EXPO-2015



ЮУТПП приглашает руководителей и специалистов предприятий Челябинской области принять участие в 25-й Международной торговой выставке Vietnam EXPO-2015 (г. Ханой, Вьетнам), которая состоится в апреле этого года. На выставке для южноуральских предпринимателей будет организован коллективный стенд.

Общий срок поездки — с 13 по 20 апреля 2015 года.

Vietnam EXPO является во Вьетнаме крупнейшей выставкой по количеству участников и стоимости заключенных сделок. В 2014 году в ней приняли участие бизнесмены из 23 стран. Посетили выставку более 20 тысяч человек из 30 стран.

Темой Vietnam EXPO-2015 станет «Расширение сотрудничества Вьетнама со странами Юго-Восточной Азии».

Тематические направления выставки: машиностроение, электроника, сельское хозяйство, строительные материалы, текстильная продукция, мебель, услуги.

Ежегодно Vietnam EXPO объединяет бизнесменов и инвесторов со всего мира, предоставляя им отличную возможность наладить новые партнерские связи, расширить экономическое сотрудничество.

В рамках поездки во Вьетнам для предпринимателей Челябинской области по их предварительным запросам будут организованы индивидуальные встречи с представителями вьетнамских министерств, ведомств, компаний и организаций.

По вопросам участия в выставке обращайтесь в центр ВЭД ЮУТПП по тел.: (351) 265-39-77, 265-58-15.

О ЮЖНОМ УРАЛЕ УЗНАЛИ В МОНАКО



В начале февраля делегация Торгово-промышленной палаты Российской Федерации во главе с ее президентом С.Н. Катыриным побывала с деловой миссией в Княжестве Монако. В состав делегации вошли руководители территориальных ТПП, в том числе президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Ф.А. Дегтярев, а также представители российского бизнеса.

Визит проходил с 3 по 6 февраля. Данная поездка открыла деловую программу Года России в Монако, решение о проведении которого было принято Президентом России Владимиром Путиным и князем Альбером II во время его официального визита в Россию в октябре 2013 года.

Деловая миссия была организована с целью оценки и обсуждения перспектив инвестиционного сотрудничества. В рамках визита состоялась встреча делегации с представителями экономического блока правительства княжества и деловых кругов, на которой были проведены презентации региональных ТПП и бизнеса российских регионов.

Большой интерес у участников встречи вызвала презентация Челябинской области, подготовленная руководством Южно-Уральской торгово-промышленной палаты. В ходе презентации было рассказано об экономическом потенциале Южного Урала, его производственных достижениях и возможностях в металлургической и горнодобывающей отраслях, оборонно-промышленном комплексе, сельском хозяйстве, туристических перспективах, а также о созданных в регионе условиях ведения бизнеса.

По итогам презентации представители одного из европейских СМИ обратились к президенту ЮУТПП Ф.А. Дегтяреву с просьбой дать развернутое интервью по вопросам дальнейшего экономического и инвестиционного сотрудничества Челябинской области и Монако.

— Высокий интерес к нашему региону свидетельствует о том, что мы успешно справились с поставленной задачей, которая заключалась в представлении Южного Урала и повышении его узнаваемости в европейских деловых кругах, — прокомментировал итоги поездки Ф.А. Дегтярев. — Через СМИ Монако мы планируем довести до местных предпринимателей подробную информацию о преимуществах сотрудничества с Челябинской областью.

В ходе визита были также проведены переговоры с членами Monaco Ambassadors Club, объединяющего четыре тысячи бизнесменов.

Кроме того, российская делегация посетила ряд местных предприятий.

Монако, по мнению членов российской делегации, может стать интересной площадкой для выхода на рынок франкоязычных стран Африки. Дело в том, что за последние два десятилетия Россия во многом утратила наработанные в минувшем столетии прочные связи и традиции экономического сотрудничества с Африкой. В настоящее время российский бизнес снова начал проявлять активный интерес к работе на этом континенте, поэтому взаимодействие с Монако в этом плане может быть очень перспективным.

Товарооборот между Россией и Монако невелик. В 2013 г. его объем сократился по сравнению с 2012 г. на 28,1 процента и составил 3,1 млн долл. Российский экспорт увеличился в четыре раза и составил 126 тыс. долл., а импорт из Монако снизился на 30,5 процента — до 3 млн долл. Отрицательное в пользу России сальдо в торговле с Монако в 2013 г. составило 2,9 млн долл.

Внешнеторговый оборот России с Монако за январь — октябрь 2014 г. составил 2,42 млн долл. (уменьшение на 9,6 процента по сравнению с аналогичным периодом 2013 г.), экспортные поставки из России в Монако — 0,04 млн долл., импорт — 2,38 млн долл. (снижение на 6,8 процента). Отрицательное сальдо товарооборота составило 2,35 млн долл.

В структуре российского экспорта по итогам 2013 г. основная доля поставок приходится на следующие товарные группы: машины, оборудование, транспортные средства — 61,2 процента всего объема экспорта, а также древесина и целлюлозно-бумажные изделия — 6,5 процента.

Структуру импорта в 2013 г. формируют следующие товарные группы: продукция химической промышленности, каучук — 63,4 процента, машины, оборудование, транспортные средства — 34,2 процента, древесина и целлюлозно-бумажные изделия — 0,4 процента.

По данным Росстата, по итогам 2013 г. накопленные инвестиции из Монако в Россию составляют 1,8 млн долл., из них прямые — 1,3 млн долл., российские инвестиции в Монако составляют менее 1 млн долл.

СПРАВКА

СТАВКА НА 100 МИЛЛИАРДОВ ДОЛЛАРОВ

В феврале в Торгово-промышленной палате РФ состоялось отчетное заседание Российско-Китайского делового совета.

Как сообщил посол КНР в России Ли Хуэй, минувший год стал для российско-китайских отношений успешным — по данным Главного таможенного управления КНР, товарооборот России и Китая по итогам 2014 года составил 95,3 млрд долларов. Реализовано множество двусторонних проектов. Он отметил большую роль, которую РКДС традиционно играет в развитии сотрудничества двух стран.

Оценивая состояние торгово-экономического взаимодействия, председатель РКДС Г.Н. Тимченко убежденно заявил, что имеются все предпосылки для достижения в этом году товарооборота между РФ и КНР в 100 млрд долларов.

НА ОДНОМ ЯЗЫКЕ С КИТАЙСКИМИ БИЗНЕС-ПАРТНЕРАМИ

В условиях активного развития торговых отношений Челябинской области с Китаем отдел переводов ЮУТПП расширил спектр услуг по переводческому сопровождению взаимодействия южноуральских предпринимателей с китайскими бизнес-партнерами.

Помимо профессионального выполнения письменных и устных переводов с китайского языка отдел готов оказать содействие бизнесменам Челябинской области в проведении переговоров с представителями Китая, поиске деловых партнеров и установлении новых бизнес-контактов в этой стране.

В отделе переводов ЮУТПП можно также получить полезные консультации по ведению бизнеса в КНР. В настоящее время отдел занимается подготовкой обучающего семинара для представителей предпринимательского сообщества Челябинской области на тему «Особенности ведения успешного бизнеса в Китае».

Кроме того, специалисты отдела предлагают переводческое сопровождение деловых визитов в Китай и помощь в организации поездок. Подразделение всегда владеет полной информацией о проводимых в КНР выставках и других деловых мероприятиях.

Среди ближайших выставок — знаменитая Кантонская ярмарка, 35-я Международная выставка мебели, Китайская международная выставка света China-2015, Международная выставка торгового оборудования EXPOCRE-2015 и др.

Подробную информацию о предстоящих в Китае мероприятиях и услугах отдела перевода ЮУТПП можно получить по тел. (351) 263-67-61.

Отметим, отдел переводов является структурным подразделением управления внешнеэкономических связей ЮУТПП, основной задачей которого является содействие развитию внешнеэкономической деятельности организаций и предпринимателей Челябинской области. Помимо распространенных языков (английский, немецкий, французский, испанский) отдел осуществляет переводы с редких языков, например, с арабского, турецкого, японского, а также с языков народов СНГ. Заверенные печатью ЮУТПП переводы признаются различными государственными органами, включая налоговую инспекцию, таможенную, а также консульствами, турагентствами и банками на всей территории Российской Федерации.

ДЕЛОВОЙ ВИЗИТ В БЕЛАРУСЬ

10 февраля президент ЮУТПП Ф.А. Дегтярев встретился с руководителем отделения посольства Республики Беларусь в Екатеринбурге С.И. Матуком для детального обсуждения предстоящего официального и делового визита делегации Челябинской области в республику, подготовкой которого займется палата.

Поездка в Беларусь запланирована на апрель этого года, и Южно-Уральская ТПП намерена уделить большое внимание ее организации, высоко оценивая перспективы двустороннего сотрудничества Челябинской области и Беларуси.

Не менее высокий интерес к визиту проявляет и белорусская сторона. В ходе совещания в региональном правительстве руководитель отделения посольства Республики Беларусь в Екатеринбурге С.И. Матук подчеркнул, что пиком сотрудничества между Челябинской областью и Беларусью был 2008 год, когда товарооборот составлял более полумиллиарда долларов. Для сравнения, в прошлом году он несколько снизился — до 315 миллиардов долларов. «Есть над чем работать, интерес в торгово-экономическом сотрудничестве обоюдный. Челябинская область поставляет нам запасные части для машин, мы поставляем грузовой автотранспорт, тракторы, электрические трансформаторы, сыр, сахар и многую другую продукцию, примерно на паритетных началах экспорта к импорту, — уточнил С.И. Матук. — Цель — расширение сотрудничества, особенно в условиях действия западных санкций. В наших странах реализуется программа импортозамещения, и мы можем нарастить товарооборот за счет кооперации, замещения продукции Запада».

По вопросам участия в деловой поездке в Беларусь обращайтесь в центр внешнеэкономической деятельности ЮУТПП по тел. (351) 265-58-15.

Федор ДЕГТЯРЕВ: «НАМ ПО ПЛЕЧУ ЛЮБЫЕ ЗАДАЧИ»

Федор Лукич Дегтярев, занявшись в непростые 90-е годы созданием в Челябинской области торгово-промышленной палаты, не думал, что сегодня она будет иметь большой успех в России и за ее пределами. В этом году, в праздничный весенний день 8 марта, основатель и руководитель Южно-Уральской ТПП отмечает свое 65-летие. В интервью для Конфедерации торгово-промышленных палат стран АТР, в 2014 году признавшей ЮУТПП лучшей палатой, Ф.Л. Дегтярев рассказывает о ее главной миссии, сложных управленческих решениях, которые приходилось принимать, мотивации и поощрении своих сотрудников.

— Можете ли вы назвать другую палату, которая служит вам в качестве вдохновения? Каким образом и почему?

— Невозможно выделить какую-то конкретную палату. Для этого нужно изучить деятельность всех палат. Но я уверен, что практически у каждой из них есть свои сильные стороны, а также успешный опыт, который можно перенять для использования в своей работе.

Большое впечатление на меня произвела Торгово-промышленная палата Лиона (Франция), и это несмотря на то, что деятельность российских и европейских палат организована по-разному (если в странах континентальной Европы членство в палатах является обязательным, то у нас оно добровольное).

ТПП Лиона расположена в одном из красивейших архитектурных зданий города, богата традициями, особенно в работе с бизнесом. А наибольшее уважение у меня вызывает тот факт, что палата сумела создать одну из лучших бизнес-школ в Европе.

— Каковы наиболее важные решения, принятые вами в качестве лидера палаты?

— Я бы назвал строительство собственного офисного здания. Данное решение было очень важным для дальнейшего развития палаты и очень непростым. Реализация этого проекта предполагала переход на жесткую экономию внутри организации, сокращение социальных выплат. И я благодарен своим сотрудникам, которые с пониманием приняли решение строить свое помещение. Было сложно, но мы это сделали.

МЫ ПОМОГАЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ НА ВСЕХ ЭТАПАХ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА И ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ РЕШЕНИЕ ПО ЛЮБОМУ ВОПРОСУ, СВЯЗАННОМУ С ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ, ВЗАИМОДЕЙСТВИЕМ С ОРГАНАМИ ВЛАСТИ, ВЫХОДОМ НА НОВЫЕ РЫНКИ.

В настоящее время ЮУТПП имеет в собственности офисные помещения, расположенные в Центральном районе Челябинска, площадью больше 2,5 тысячи квадратных метров, 400 из которых сдаются в аренду. Штат сотрудников палаты составляет более 150 человек.

— Что является наиболее важным в деятельности вашей палаты?

— Миссия Южно-Уральской торгово-промышленной палаты — содействие экономическому лидерству Челябинской области за счет поддержки регионального бизнеса, повышения его эффективности и конкурентоспособности.

Палата предоставляет широкий перечень услуг для развития предпринимательства, выступает крепким связующим звеном между бизнесом и властью, является ведущим внешнеэкономическим институтом в регионе. Мы помогаем предпринимателям на всех этапах ведения бизнеса и готовы предложить решение по любому вопросу, связанному с хозяйственной деятельностью, взаимодействием с органами власти, выходом на новые рынки.

— Как мотивировать сотрудников в палате, чтобы они разделяли ваше видение?

— По-моему, это глубокий философский вопрос, на который сложно ответить. Маловероятно, что его могли бы задать представители европейской культуры, которые, скорее, обратили бы внимание на более прагматические аспекты. В устах европейца тема, возможно, прозвучала

бы в следующей формулировке: «Как вы мотивируете сотрудников палаты, чтобы они наращивали доходы?» Однако мне, человеку, живущему на границе Европы и Азии, такой «азиатско-тихоокеанский вопрос» абсолютно понятен, потому что он коррелирует с русской ментальностью.

Я бы ответил так: невозможно заставить человека разделить твоё видение с помощью денег или привилегий. Это также невозможно, как купить любовь или истинную дружбу.

150 сотрудников ЮУТПП — совершенно разные люди. Разные по возрасту, образованию, религиозным взглядам и т. д. Но при этом вот уже 23 года я стараюсь уделять внимание каждому из них, создать в коллективе теплую семейную атмосферу. По отношению к людям, с которыми работаю, я всегда стремлюсь быть честным, поддерживать в беде и защищать их интересы. Убежден, что они доверяют мне и именно поэтому разделяют мое видение. Без сомнения, для этого им не требуются дополнительные стимулы и мотивы.

— Как вы поддерживаете высокий трудовой ритм в своем коллективе?

— В палате действует очень хорошая социальная программа, которая включает в себя предоставление беспроцентных ссуд на приобретение жилья, финансовую поддержку молодых семей, сотрудников, столкнувшихся с потерей близких, пожизненное пенсионное обеспечение ведущих специалистов и руководителей подразделений палаты, помощь в получении дополнительного образования. Огромное внимание уделяется именно ведущим специалистам, которые обеспечивают успех деятельности палаты. Таких сотрудников мы трепетно бережем.

— Что является самым большим вызовом, стоящим перед палатой сегодня?

— Сегодня у нас один вызов — это санкции Евросоюза, которые создают определенные трудности для развития бизнеса. Сложилась ситуация, когда политика препятствует эффективному и взаимовыгодному сотрудничеству стран, а в конечном итоге, не способствует улучшению качества жизни людей, к чему мы все должны стремиться.

В сложившихся условиях нам необходимо руководствоваться принципом, о котором в свое время говорил Шарль де Голль: «Дипломатические отношения могут быть разорваны, но

отношения торгово-промышленных палат никогда».

— Можете ли вы объяснить влияние, если таковое имеется, социальных контактов (связей, знакомств, сотрудничества) на работу палаты?

— Безусловно, хорошо выстроенные социальные контакты позволяют оперативно решать вопросы бизнеса и широко привлекать представителей власти всех уровней к участию в мероприятиях, проводимых палатой.

— Какой совет вы бы дали другим палатам?

— Учиться искусству выстраивания отношений с партнерами из власти и бизнеса, сохраняя независимость.

— Что вы делаете для того, чтобы палата продолжала расти?

— Не останавливаемся на достигнутом, а именно максимально занимаемся диверсификацией услуг бизнесу, совершенствованием качества их предоставления, повышением эффективности взаимодействия с деловыми партнерами и расширением полезных связей.

— Какое наследие вы хотите оставить после себя?

— Главное наследие — это люди, сформировавшийся коллектив, которому по плечу любые задачи.

— Что вы считаете самой большой проблемой в управлении палатой?

— Есть определенные трудности, связанные, в частности, с распределением функций, обязанностей среди сотрудников, возложением полномочий, соответствующих их компетенции. Ведь самое важное в управлении — грамотно расставить людей, чтобы каждый качественно выполнял свою работу, был профессионалом в своей области. Я не во всех вопросах являюсь специалистом, да это и невозможно, но найти нужных людей и грамотно их расставить, я считаю, у меня получается.

— Что палата может сделать, чтобы повысить ценность членства в ней?

— Палата — это основной лоббист интересов бизнеса во власти. Необходимо постоянно совершенствоваться в этом направлении. Только в 2014 году Южно-Уральская ТПП направила в госорганы разных уровней свыше 150 предложений бизнес-сообщества Челябинской области по совершенствованию законодательства в сфере предпринимательской деятельности. Многие наши инициативы нашли одобрение у законотворцев. Например, в конце января 2015 года депутаты Челябинской области приняли закон об установлении налоговой ставки в размере ноль процентов для индивидуальных предпринимателей при применении упрощенной и патентной систем налогообложения. Палата активно участвовала в работе над данным законопроектом, направляла свои рекомендации по нему. Принятие этого закона очень своевременное, особенно в нынешних экономических условиях. С ним региональный бизнес получит серьезную поддержку.

— Что делает Южно-Уральскую торгово-промышленную палату столь уникальной?

— Люди. Самое большое богатство — это люди.





Ежегодно в мартовском номере журнала «Бизнес-вестник» в честь Международного женского дня мы публикуем серию интервью с известными женщинами, занимающими руководящие посты в госструктурах, успешных компаниях и организациях Южного Урала.

ПОДДЕРЖКА ВЛАСТИ



— Татьяна Александровна, возглавив министерство экономического развития, какие направления деятельности ведомства вы определили как приоритетные?

— К уже существующим компетенциям министерства добавляется серьезный блок вопросов по стратегическому планированию, антикризисному управлению, поддержке промышленности и развитию государственно-частного партнерства. Поэтому выделить одно направление было бы неправильно.

— Тогда давайте остановимся немного подробнее на малом бизнесе. На какую поддержку он может рассчитывать сегодня?

— С начала года в нашей области действует государственная программа «Комплексная поддержка и развитие малого и среднего предпринимательства в Челябинской области на 2015–2017 годы». Безусловно, эта областная программа зависит от федерального центра. Мы соотносим наши желания и возможности с требованиями Минэкономразвития РФ. Сейчас уже известно, что изменились условия софинансирования областных программ поддержки предпринимательства в пользу регионов. Например, для Челябинской области установлена максимальная ставка софинансирования по поддержке бизнеса — 95 процентов (против 80 процентов действующих ранее). Если раньше на 1 рубль областных средств регион мог привлечь 4 рубля федеральных, то с этого года — 19 рублей. Таким

образом, мы можем говорить об увеличении размера субсидий из федерального бюджета на поддержку предпринимательства.

В этом году рубрику «Женщина-руководитель» открывает интервью с новым министром экономического развития Челябинской области Татьяной КУЗНЕЦОВОЙ, утвержденной в этой должности 18 февраля 2015 года. Разговор посвящен государственной поддержке бизнеса в регионе.

— Что может предложить власть в качестве конкретных мер предпринимателям и предприятиям области?

— В этом году министерством предусмотрена реализация мероприятий по финансовой, имущественной, информационно-консультационной поддержке, а также по поддержке субъектов инновационной деятельности.

Финансовая поддержка оказывается предпринимателям в виде предоставления субсидий на возмещение произведенных затрат, но при условии, что предприятие имеет государственную регистрацию и осуществляет приоритетные виды деятельности на территории Челябинской области. Кроме того, бизнесменам могут быть возмещены затраты по участию в выставках и конгрессных мероприятиях, подготовке кадров, аренде земли, используемой для производства, оплате непрофильных услуг (бухгалтерских, юридических, клининговых, охранных и др.), разработке и продвижению сайтов.

Хочется также отметить, что в каждом районе Челябинской области действуют муниципальные программы развития предпринимательства, в рамках которых тоже реализуются мероприятия по поддержке бизнеса. Область софинансирует эти программы.

С 2009 года в регионе существует Фонд содействия кредитованию малого предпринимательства. Его основная цель — сделать кредиты для бизнеса более доступными. Фонд выступает поручителем по кредитам банков-партнеров в случае недостаточности залогового обеспечения заемщика.

Еще одна распространенная форма поддержки начинающих предпринимателей — имущественная. Так, в 2007 году в рамках областной программы для

содействия экономическому развитию региона был создан инновационный бизнес-инкубатор. Его миссия состоит в предоставлении начинающим предпринимателям в аренду помещения с оборудованными рабочими местами, оказании консультационной, юридической, бухгалтерской помощи, необходимой для ведения предпринимательской деятельности. Помимо Челябинска аналогичные инкубаторы работают в Магнитогорске, Озерске, Снежинске.

Реализовывать мероприятия по улучшению предпринимательской среды, а также обеспечивать благоприятный инвестиционный климат в регионе призвано и Агентство инвестиционно-развития Челябинской области.

Кроме того, сейчас по поручению губернатора ведется поиск инвесторов для площадки «Малая Сосновка». Сегодня в связи с экономическими условиями это не так просто. Однако мы делаем все возможное, чтобы представить этот проект потенциальным инвесторам экономически привлекательным. Решено на время строительства предоставлять льготные условия аренды. Помимо этого, за счет средств областного бюджета к территории уже проведена дорога, существует возможность использования электроэнергии. Планируется создание и другой необходимой инфраструктуры. Предполагается, что в результате площадка «Малая Сосновка» будет трансформирована в индустриальный парк. Сейчас правительством разрабатывается законопроект, в соответствии с которым резиденты парка смогут получить льготы по налогам на прибыль и имущество организаций.

Беседу вела Анастасия ЗАХАРОВА

(Благодарим за помощь в подготовке интервью пресс-службу минэкономразвития Челябинской области)

Светлана ТУРОВА: «ВРЕМЯ СОТРУДНИЧАТЬ!»

Директор ООО «Центр Аудиторских услуг» Светлана ТУРОВА в 2000 году открыла свой бизнес с нуля и сумела вывести его на высокий профессиональный уровень. Сегодня ее компания имеет большой авторитет на рынке, а предоставляемые фирмой услуги широко востребованы в предпринимательской среде. В интервью она рассказывает о роли аудита в развитии бизнеса в условиях кризиса, о деятельности компании и своем карьерном пути.

— Светлана Владимировна, действительно ли во время кризиса роль аудита возрастает?

— Безусловно, потому что деятельность любого предприятия связана с рисками. В условиях кризиса эти риски возрастают в несколько раз. Аудит все больше становится востребован собственниками бизнеса и инвесторами для анализа и стратегического планирования. Не каждый руководитель может самостоятельно проверить правильность ведения учета, что приводит к финансовым потерям. А умелая подсказка, сделанная вовремя, дает возможность избежать этого.

— Рынок аудиторских услуг в Челябинске огромен. Почему выбирают именно вас? Какие услуги вы предлагаете?

— Аудит — это не те услуги, которые ищут по объявлениям в газетах, ведь аудиторам доверяется важная сторона бизнеса — финансовая. Проведение аудита доверяют надежным компаниям, имеющим авторитет и безупречную репутацию на рынке аудиторских услуг.

Одни предприятия подлежат обязательному аудиту, другие не попадают под критерий обязательности, но заинтересованы в проведении аудита для улучшения качества и эффективности своей работы. Аудит все чаще воспринимается как один из факторов повышения доверия к предприятию. Чтобы отвечать требованиям времени, мы постоянно расширяем перечень оказываемых услуг. Это и финансовый анализ предприятий, сопутствующие аудиту услуги. Широко востребованы консультационные услуги.

— На чем основан успех вашей компании?

— На профессионализме наших специалистов и качественном оказании услуг. Деятельность компании направле-

на на помощь предприятиям в их развитии и конкурентоспособности в условиях рынка. Мы с пониманием относимся к индивидуальности каждого заказчика.

Наш богатый опыт позволяет сотрудничать с предприятиями различных отраслей. У нас существует внутрифирменный контроль качества по каждому выполняемому проекту.

Только качественное проведение аудита и компетентность специалистов позволяют удерживаться на плаву. Мы дорожим своим авторитетом, и я с уверенностью могу сказать, что весь коллектив — профессионалы высокого уровня.

Аудиторская деятельность предполагает огромную ответственность перед заказчиком, перед СРО и поддежит контролю со стороны Минфина, Росфинмониторинга.

Наша компания работает на рынке аудиторских услуг 15 лет, является членом СРО «Аудиторская палата России». В 2014 году мы успешно прошли проверку контроля качества аудиторской деятельности и соблюдения профессиональной этики.

— Светлана Владимировна, расскажите, пожалуйста, о себе. Как вы выбрали эту профессию? Где учились и как сложилась ваша карьера?

— Я окончила Курганский сельскохозяйственный институт. Преподавала, обучая студентов бухгалтерскому учету, в Костане (Казахстан). Работала бухгалтером. С появлением аудита освоила и это направление, совмещая его с преподаванием.

После развала Союза были вынуждены переехать в Челябинск. Здесь приняла решение начать свой бизнес. Так 15 лет назад появился ООО «Центр Аудиторских услуг». Я уверена, что сделала правильный выбор. Я очень люблю свою работу.



Я обычная женщина, имеющая достоинства и недостатки. Люблю свой сад, люблю собирать грибы, купаться в проруби. Я мама и бабушка.

— По вашему мнению, какими качествами должен обладать руководитель?

— Руководитель должен быть профессионалом в своем деле. Одно из обязательных качеств — требовательность. Я не стараюсь быть жестким руководителем, но требую от каждого сотрудника четкого исполнения своих обязанностей. Для меня важны пунктуальность и ответственное отношение к делу, умение брать ответственность на себя. Руководитель должен уметь слышать, а не только слушать. Наверное, это и подкупает наших клиентов и из этого складывается наш авторитет.

— Ваши пожелания потенциальным клиентам?

— Не старайтесь экономить на аудите и самостоятельно решать сложные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения. Проверенные и высококлассные специалисты нашей компании делают это лучше, быстрее, надежнее! Время сотрудничать! ■

Беседовала Марина МЕЩЕРЯКОВА,
фото Ирины ТУРКОВОЙ

ООО «Центр Аудиторских услуг»
г. Челябинск,
ул. Двинская, 19, оф. 2.
Тел. (351) 727-45-55.
E-mail: cau-74@mail.ru



ФОРМУЛА УСПЕХА ОЛЬГИ АРТЕМОВОЙ



— Ольга Васильевна, вы имеете солидный стаж научно-педагогической работы, большой опыт общественно-политической деятельности в регионе. Расскажите, как начиналась ваша карьера. Вы изначально знали, чем будете заниматься?

— Да, действительно, мой научно-педагогический стаж более 30 лет. Преподавательскую деятельность совмещаю с общественной, которую считаю важной и полезной для развития гражданского общества. Стремлюсь к тому, чтобы она была конкретной и результативной. Реализую свои возможности в качестве эксперта по экономическим и социальным вопросам. Моя профессиональная траектория довольно сложная. В начале карьеры мыслей о научно-педагогической работе не было. Мечтала и готовилась поступать в архитектурный институт в Екатеринбурге на специальность дизайнера, но судьба распорядилась иначе и моей альма-матер стал Челябинский политехнический институт (ЮУрГУ), о чем я никогда не пожалела, получив там качественное образование на инженерно-строительном факультете.

Моей карьере в вузовской деятельности предшествовала работа в строительном тресте, НИИ. А потом было преподавание в Магнитогорском горно-металлургическом институте, работа в челябинских вузах — политехническом и педагогическом институтах и, наконец, с 2000 года в Уральском социально-экономическом институте.

Директор Уральского социально-экономического института, доктор экономических наук, профессор Ольга АРТЕМОВА — яркое подтверждение того, что ум и красота женщины прекрасно совместимы. В интервью она рассказывает о том, как начиналась ее карьера и как развивается сегодня, об успехах УрСЭИ и его выпускников, а также о своем «сказочном» хобби.

Свою карьеру я воспринимаю как лестницу, по которой поднимаешься только в том случае, если растешь профессионально, развиваешься, накапливаешь опыт, придерживаешься важных ценностных ориентиров.

— Ваш институт на протяжении нескольких лет входит в число лучших высших учебных заведений Уральского федерального округа. Что помогает ему сохранять высокие позиции?

— УрСЭИ — филиал Московской академии труда и социальных отношений, ведущей свою историю с 1919 года. Академия — это современный вуз, имеющий традиции и достойную репутацию.

Наш институт в мае нынешнего года отмечает 40-летний юбилей. УрСЭИ — самый крупный филиал академии. За период своей деятельности вуз выпустил более 20 тысяч специалистов, которые успешно работают на предприятиях и в организациях Челябинской области и за ее пределами.

СВОЮ КАРЬЕРУ Я ВОСПРИНИМАЮ КАК ЛЕСТНИЦУ, ПО КОТОРОЙ ПОДНИМАЕШЬСЯ ТОЛЬКО В ТОМ СЛУЧАЕ, ЕСЛИ РАСТЕШЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНО, САМОРАЗВИВАЕШЬСЯ, НАКАПЛИВАЕШЬ ОПЫТ, ПРИДЕРЖИВАЕШЬСЯ ВАЖНЫХ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТИРОВ.

Мы сосредоточены в основном на экономических и гуманитарных направлениях подготовки выпускников и считаем, что такая специализация дает институту возможность более качественного и углубленного обучения на разных уровнях образования: среднего, высшего, дополнительного. Именно в этих сегментах мы конкурируем с другими вузами региона по условиям, в т. ч. материальной базе и качеству обучения, которое определяется наличием профессиональных кадров и образовательных программ.

В 2014 году по итогам мониторинга, проводимого ежегодно Министерством образования и науки РФ, вуз признан эффективным. В настоящее время готовимся к очередной аккредитации программ высшего и среднего профессионального образования. Работа проводится серьезная, учитывая те изменения, которые происходят в сфере образования: и законодательные, и организационные, и институциональные.

— В каких отраслях востребованы специалисты, выпускаемые вашим институтом? Где сегодня они работают?

— Выпускники Уральского социально-экономического института — это экономисты по труду, финансисты, бухгалтеры, менеджеры, специалисты по информатике, связям с общественностью. Спрос на них есть всегда, практически все востребованы и трудоустроены. Приятно встречаться с нашими выпускниками в банках, экономических отделах предприятий,

общаться с ними как с коллегами. Многие из них успешно продвигаются по карьерной лестнице, занимают руководящие должности, имеют хорошую зарплату. Уверена, что специалист, получивший высшее образование, должен обладать качественной теоретической подготовкой, практическими навыками, быть лидером, умеющим убеждать людей, справляться с кризисными ситуациями.

Эти знания и навыки, личностные установки наши студенты приобретают во время учебы в УрСЭИ. Именно

поэтому после получения диплома они не остаются без работы и всегда востребованы в различных сферах экономики.

— Что, по вашему мнению, отличает выпускников УрСЭИ от студентов, получивших образование в других вузах Челябинска?

— Каждый год мы с нетерпением ждем новых абитуриентов и слушателей. Для нас важно воспитать разностороннюю личность, поэтому с первых дней студенты включаются в серьезную учебу, яркую студенческую

жизнь, они могут проявить себя, участвуя в научных исследованиях, конференциях, стажировках, творческих конкурсах, волонтерстве, студенческом самоуправлении, спортивных состязаниях, вузовских СМИ... Поле для творчества широко. Наш выпускник — личность эксклюзивная: это социально ориентированный профессионал с углубленными знаниями в области регулирования трудовых отношений и социального партнерства; это будущий профсоюзный лидер, целеустремленный, интеллектуально развитый, с активной жизненной позицией.

ДВИЖЕНИЕ ВПЕРЕД Я ТРАКТУЮ КАК ДВИЖЕНИЕ В ПРАВИЛЬНОМ НАПРАВЛЕНИИ. ДЛЯ МЕНЯ ЭТО ОЗНАЧАЕТ БЫТЬ В КОНТЕКСТЕ СОБЫТИЙ, ПОНИМАТЬ ТРЕНД ОБЩЕСТВЕННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ, РАЗВИВАТЬСЯ В СОГЛАСИИ С СОБОЙ.

Мы стараемся не отставать от того, в чем нуждается рынок услуг дополнительного образования, используя новые методы обучения (интерактивные, дистанционные), разрабатывая новые программы, привлекая специалистов для проведения долгосрочных и краткосрочных курсов, семинаров. Все услуги дообразования, которые сегодня необходимы, не остаются без внимания и поддержки. Опыт организации дополнительного профессионального образования у вуза есть: много лет мы занимаемся организа-

цией курсов, семинаров, тренингов в области экономики и финансов, социальной инфраструктуры, профсоюзной деятельности.



— Актуально ли сейчас дополнительное образование? По каким направлениям и на каких условиях его можно получить в вашем институте?

— Могу определенно сказать, что в нынешних непростых условиях для экономики в целом и рынка труда в частности вопрос успешного трудоустройства зависит от возможности получения дополнительного образования: новой специальности, повышения квалификации. Надо быть готовым к тому, что деятельность, которой ты занимаешься, может не вписаться в реалии завтрашнего дня. Поэтому важно не останавливаться в профессиональном развитии, быть в курсе требований времени и возможностей непрерывного образования.

— Ольга Васильевна, вы очень динамичный человек, ведете активную общественную деятельность. Что заставляет вас постоянно двигаться вперед? И как вы мотивируете своих сотрудников?

— Хороший вопрос. Движение вперед я трактую как движение в правильном направлении. Для меня это означает быть в контексте событий, понимать тренд общественных изменений, развиваться в согласии с собой. Как руководитель вуза, я держу руку на пульсе происходящего в образовательной сфере (а динамика изменений весьма серьезная), вникаю в частности образовательного процесса. Кроме того, руководитель — это и хозяйственник, и финансист, и менеджер. Но главное — это умение

руководить коллективом, делать это профессионально, четко, открыто, справедливо, принципиально. Не перестаю учиться этому.

Но круг моих интересов не сосредоточивается на профессиональной деятельности, развиваюсь и в творческом плане: занимаюсь живописью, пишу сказки и, конечно, общаюсь с друзьями. Жизнь чем дальше, тем интереснее.

А мотивировать других в профессиональном или творческом плане можно только своим примером и совместной работой.

— Существует убеждение, что успешная карьера женщины требует того, что приходится от чего-то отказываться. На ваш взгляд, так ли это?

— По-разному бывает. Что касается меня, то я карьеру специально не выстраивала. Так случилось, что движение по карьерной лестнице было следствием профессионального роста. Каждое новое назначение воспринимала как реализацию новых возможностей для себя, для той организации, где трудилась, и вместе с тем как растущую ответственность за свой участок работы, которым на сегодняшний день является УрСЭИ.

Отказываться ни от чего не хочется: ни от работы, ни от семьи, ни от творчества. Остается одно — уплотнять время, правильно определять приоритеты, работать эффективно. Словом, не терять времени даром. Институтская среда, атмосфера развития и творчества позволяют быть энергичной, с оптимизмом смотреть в будущее. За это я благодарна профессии, волеи судьбы выбравшей меня. ■

Вопросы задавала
Марина МЕЩЕРЯКОВА

Уральский социально-экономический институт (филиал) образовательного учреждения профсоюзов высшего образования «Академия труда и социальных отношений»

454091, г. Челябинск,
ул. Свободы, 155,
корп. 1.
Тел./факс (351) 260-13-13.
E-mail: rect@ursei.ac.ru www.ursei.ac.ru





ПРИЗВАНИЕ ХАЛИМЫ ХАРИСОВОЙ



— **Халима Имамовна, лидерские качества у вас были с детства?**

— В школе меня постоянно выбирали на разные позиции. Я была председателем совета отряда, комсоргом класса, председателем совета пионерской дружины, председателем совета школы, капитаном КВН, командиром на туристическом слете. Мне нравилось участвовать во всех событиях школы: соревнованиях, конкурсах, олимпиадах по предметам.

— **Что означает для вас лидерство?**

— Лидерство — это умение принимать решение и нести ответственность за результат.

— **Существуют ли, на ваш взгляд, принципиальные различия в работе руководителя-мужчины и руководителя-женщины?**

— Различие заложено природой, остальное — это навыки, знания, личные качества. Мне повезло работать под руководством успешных и талантливых людей, как мужчин, так и женщин. У каждого из моих руководителей было чему поучиться. Мне сугубо личное наблюдение: мужчины способны охватить ситуацию целиком, у них как будто горизонт выше и шире. Женщины лучше прорабатывают детали, действуют педантичнее и с несколько большим усердием.

Однажды мне довелось услышать категоричную фразу: на работе нет мужчин и женщин — есть сотрудники. В принципе, можно согласиться с этим утверждением.

В прошлом году в состав правления Южно-Уральской ТПП были включены две женщины. Одна из них — Халима ХАРИСОВА, профессиональный управляющий и совладелец ряда успешных компаний Челябинска. Ее лидерские качества зародились еще в школьные годы, способствуя впоследствии успешной карьере, фундаментом которой является четкая организация работы. Несомненно, для этой женщины руководить является призванием.

— **Что помогает вам в достижении хороших показателей в работе?**

— Сосредоточенность на достижении целевых установок. Важно сформулировать цель и определить этапы, четко поставить задачу: что, сколько, когда. Хорошо помогают мотивация и план действий, декомпозиция цели, распределение задач между исполнителями. Результата не достичь одному. Работает команда. Каждым проектом должен заниматься весь коллектив.

Кроме того, важно обеспечивать информационную поддержку компании и предоставлять необходимые для этого ресурсы, а также организовывать обмен лучшими практиками.

Нужно регулярно интересоваться результатами и подводить итоги, давать обратную связь.

Хорошо помогает личный пример. За все успехи я благодарна своим коллегам — бывшим и настоящим.

— **Какое образование вы получили? Когда и как началась ваша карьера?**

— В 1987 году я окончила институт по специальности «Бухгалтерский учет и анализ хозяйственной деятельности». В 2006 году получила квалификацию «мастер делового администрирования», пройдя обучение по программе МВА «Стратегический менеджмент».

Карьера сложилась удачно — в 22 года меня назначили на должность главного бухгалтера предприятия (еще при социализме). Учебу в институте я совмещала с работой и к окончанию вуза у меня был стаж по специальности и опыт замещения главных бухгалтеров. С тех пор работаю на руководящих должностях в экономическом блоке крупных компаний и банков.

— **Челябинск — промышленный город. Вы работали в промышленности?**

— Да, в должности заместителя главного бухгалтера по методологии Челябинского цинкового завода. Получив приглашение в банк, переводом ушла в региональный филиал на должность главного бухгалтера.

— **А как вы стали руководителем?**

— Вызовом для меня было согласиться на предложение открыть отделение банка в нашей области и стать его управляющим. Руководство поставило задачу, определив сроки, показатели по объемам, всем направлениям деятельности банка. Мне удалось сформировать профессиональную команду и успешно выполнить все KPIs (ключевые показатели эффективности). С тех пор вот уже практически 9 лет руковожу офисом банка.

Оценка управляющего — рейтинг лучших отделений банка. Наш офис все годы неизменно на высоких позициях. Это отличный опыт — начать с нуля и выйти на хороший уровень продаж.

— **Готовы ли вы к переменам? Например, сменить работу?**

— Есть поговорка: рыба ищет где глубже, человек — где лучше.

— **Вам интересно было бы создать свой бизнес?**

— Есть семейный бизнес. Мое участие в нем заключается в принятии стратегических решений, оперативным управлением я не занимаюсь.

— **Сейчас мы наблюдаем ситуацию, когда все больше женщин возглавляют малые и средние компании. Но в высших эшелонах власти и бизнеса женщин не так много. Как вы считаете, с чем это связано?**

— Высоко летает не всякая птица, так и у людей. Способных, талантливых и образованных женщин достаточно, но, возможно, большинство из них предпочитают оставаться красивыми и обаятельными женами и мамами. ❖

МУЖСКОЙ БИЗНЕС В ЖЕНСКИХ РУКАХ

Многие мужчины скептически относятся к женщинам за рулем, считая их не способными понять сложный механизм автомобиля. Оказывается, представительницы прекрасного пола могут не только профессионально управлять автотранспортом и разбираться в нем, но и успешно руководить автомобильными компаниями, занимающимися продажами машин, и не просто дамских малолитражек, а крупного грузового автотранспорта.

Так и Наталья ОБУХОВА, взяв когда-то в управление ООО «Компания УРАЛКАМ», отлично справляется со своими обязанностями руководителя. В этом году компания отмечает свое 15-летие.

ООО «Компания УРАЛКАМ» является официальным дилером ОАО «КАМАЗ», представляя его интересы в Челябинской области и Ямало-Ненецком автономном округе, входит в пятерку лучших дилеров России. Девиз компании: «КАМАЗ» — грузовой автомобиль на все времена».

За 15 лет работы компании построен современный торгово-сервисный центр, снабженный новейшим диагностическим оборудованием, линией ремонта автомобилей, работающих на дизельном топливе и природном газе (метане).

В компании можно приобрести автомобили «КАМАЗ» любой модификации и комплектации, спецтехнику на базе автомобилей «КАМАЗ», коммунальную технику, в том числе мусоровозы, дорожно-уборочную технику, вакуумные автомобили, спецавтомобили для

нефтегазовой отрасли, автотехнику для дорожных и строительных работ, прицепную технику, автобусы, работающие как на дизельном, так и на газомоторном топливе. Компания также реализует номерные агрегаты, узлы, ремонтные комплекты и сертифицированные оригинальные детали завода. ❖

454038, г. Челябинск,
поссе Металлургов, 21п.
Тел./факс: (351) 735-40-69, 735-40-70.
E-mail: 174@uralkam.ru www.uralkam.ru

График работы:

- Торгово-сервисный центр с 9.00 до 21.00 (без выходных)
- Отдел продаж авто и з/ч — с 9.00 до 17.30 (сб, вс — выходные)
- Магазин оригинальных з/ч — с 9.00 до 18.00 (без выходных)



Фото Ирины Турковой

Пользуясь случаем,
коллектив
ООО «Компания
УРАЛКАМ»
поздравляет женщин
с чудесным праздником
8 Марта
и желает весеннего
настроения, любви
и семейного
благополучия.

ЛИЗИНГ ОТ КАМАЗА. НАДЕЖНО

ОАО «Лизинговая компания «КАМАЗ»
официальный дилер ОАО «КАМАЗ»
УРАЛКАМ

(351) 735-40-69



РУКА ОБ РУКУ С КЛИЕНТОМ

Прошло три года с момента нашей последней встречи с директором ООО «ЭФА» Мариной ЧИПЕЕВОЙ. За это время многое изменилось — аутсорсинговая компания по бухгалтеру заметно выросла, расширился спектр предоставляемых услуг и, что абсолютно закономерно, клиентская база. Неизменным осталось одно — руководитель фирмы все так же прекрасно выглядит, полна сил и энергии для завоевания новых профессиональных высот.

— **Марина Александровна, что нового произошло в деятельности вашей организации за последние три года?**

— Мы вышли за пределы региона, работаем сейчас с Москвой, Санкт-Петербургом, Сургутом, Уфой, Благовещенском. Наши клиенты покоряют новые рынки и доверяют нам бухгалтерское сопровождение своего бизнеса, учитывая уже сложившийся положительный опыт сотрудничества. Некоторые иногородние компании обращаются к нам по рекомендациям, которые получены от их деловых партнеров, обслуживающихся у нас.

Благодаря современным технологиям связи мы работаем с компаниями из других субъектов в полноценном режиме, имеем возможность, не выходя из офиса, взаимодействовать со всеми налоговыми инспекциями Российской Федерации.

Растет популярность нашего нового направления — налогового сопровождения физических лиц. Данная услуга заключается в том, что мы берем на себя контроль за уплатой всех существующих налогов наших клиентов (земельного, транспортного, на имущество). Как правило, физическим лицам самостоятельно заниматься этими вопросами всегда некогда, поэтому спрос на услугу огромен. Взаимодействуя с налоговой инспекцией, мы смотрим, какие у клиента есть объекты налогообложения, правильно ли исчислены по ним налоги. Владея данной информацией, мы заранее предупреждаем своих подопечных о необходимости своевременной оплаты налогов. Таким образом, наши клиенты никогда не имеют долгов по налогам, а значит, и никаких штрафов.

Эту же услугу могут входить штрафы ГИБДД и судебных приставов.

— **Бухгалтерию, налоги доверишь далеко не каждой компании...**

— Все верно, поэтому к нам и обращаются чаще всего по рекомендациям. Радует то, что за 9 лет работы мы сохранили сотрудничество с нашими самыми первыми клиентами. Многие из них за это время успели вырасти в крупные компании.

Всего наша клиентская база насчитывает порядка 100 предприятий. И если раньше это были в основном компании из сферы торговли и услуг, то сейчас все больше к нам обращаются производственные предприятия малого и среднего бизнеса, индивидуальные предприниматели.

— **Каковы, на ваш взгляд, главные преимущества бухгалтерского аутсорсинга?**

— Специалист аутсорсинга, как правило, профессиональнее и опытнее штатного сотрудника. Так, главный бухгалтер, работающий на предприятии с упрощенной системой налогообложения, со временем не будет знать ни НДС, ни налог на прибыль, так как налоговое законодательство постоянно меняется. Специалисты аутсорсинга всегда владеют полной информацией по налогам, потому что ведут сразу несколько предприятий.

Кроме того, передав свою бухгалтерию на аутсорсинг, вы никогда не останетесь без бухгалтера. Если что-то произойдет с одним специалистом (уйдет в отпуск, декрет, на больничный), то ему на смену придет другой — не менее компетентный и осведомленный в вашей бухгалтерии.

В последнее время на рынке аутсорсинга бухгалтерских услуг наметилась положительная тенденция. Сейчас все чаще стали передавать ведение бухгалтерии сторонним организациям, при этом главных бухгалтеров переводят на уровень финансовых руководителей. В но-



вом статусе они вплотную погружаются в управленческий учет, который хорошо знают, способствуя тем самым динамичному развитию предприятий. Теперь им не нужно тратить время на общение с налоговыми органами, отслеживание и изучение законодательства. Тем более что качественно выполнять эту работу не по силам одному человеку.

— **Как вы думаете, существуют ли принципиальные отличия в работе руководителя-мужчины и руководителя-женщины?**

— И мужчина, и женщина могут быть эффективным и успешным руководителем. Разница заключается лишь в нюансах руководства. Мужчина-руководитель настроен на более глобальные цели, женщине же, как правило, лучше дается тонкая филигранная работа. Бухгалтерский учет — как раз и включает в себе подобное искусство, где женщина-руководитель может в полной мере раскрыть свои способности в гибкости общения (с теми же налоговыми органами), кропотливости труда с цифрами. Отличается также подход к поиску клиентов, взаимодействию с ними.

Мы способны вести бизнес не хуже мужчин. Сложность состоит в другом — прийти домой, забыть, что ты руководитель, и быть просто женой и матерью. ❑

Беседу вела
Марина МЕЩЕРЯКОВА,
фото Ирины ТУРКОВОЙ

г. Челябинск, ул. Островского, 19.
Тел./факс: (351) 223-01-47, 790-62-88.
E-mail: mchipeeva@efafinance.ru
www.efafinance.ru

ДЕЛУ СВОЕМУ ВЕРНА

— **Надежда Геннадьевна, с чего началась ваша бизнес-история?**

— Со студенческого строительного отряда в институте, когда в 20 лет стала его командиром. Это были мои первые самостоятельные шаги в предпринимательстве и первый опыт руководства коллективом. Затем я восемь лет проработала инженером-конструктором на оборонном предприятии, а в 1988 году, в 32 года, стала заместителем директора производственного кооператива и депутатом горсовета. В 90-м открыла свое дело (МП «Надежда»), а в 94-м организовала ООО «МАКДЕН» — предприятие по изготовлению изделий из природного камня с использованием литья из бронзы и латуни. В 2006 году были открыты салон «Художественные промыслы и подарки» в Златоусте и его филиал в Саратове.

— **Расскажите о ваших профессиональных наградах. Известно, что их очень много.**

— В кабинете на стене дипломов, почетных грамот и благодарностей

почти 90 штук. Среди них дипломы «Сто лучших товаров России» (2004 г.), почетная грамота губернатора и звание «Лучший предприниматель Челябинской области», полученные в 2005 году, звание «Женщина — директор года» по итогам VIII Всероссийского конкурса, благодарности губернатора (2013 г.) и другие. Есть и коммерческий проект (кстати, единственный) — «Лучший налогоплательщик-2012», чем тоже горжусь, ведь на протяжении уже многих лет существует переплата по налогам.

— **А какая награда для вас самая значимая?**

— Звание «Автор года-2012» газеты «Златоустовский рабочий» за статью «О политике и нравственности».

— **Как интересно! А что, по вашему мнению, сегодня важно в политике?**

— Россия — великое многонациональное государство и, на мой взгляд, необходимы изменения в Основном Законе — Конституции — в разделе о государственной идеологии. ❑



Надежда ВЫРУПАЕВА — индивидуальный предприниматель, руководитель салона «Художественные промыслы и подарки» и директор ООО «МАКДЕН» — в бизнесе четверть века, из них в производстве 18 лет, включая самые тяжелые 90-е годы.

г. Златоуст, пр. Мира, 2.
Тел. (3513) 660-760.

Предпринимателям совет: нужен качественный аудит — вам в «ПРАЙВЭТ»



Людмила Витальевна СМИРНОВА, директор, заслуженный аудитор Российской коллегии аудиторов, председатель общественной организации «Ассоциация бухгалтеров и аудиторов Челябинской области», член общественного совета по предпринимательству при Законодательном собрании Челябинской области.

ООО «Аудиторская фирма «ПРАЙВЭТ» на рынке аудиторских услуг с 1995 года, является членом саморегулируемой организации НП «Российская коллегия аудиторов».

Фирма трижды успешно проходила проверку качества оказания аудиторских услуг и имеет соответствующие сертификаты. Профессиональная ответственность аудиторов застрахована в компании РЕСО.

Клиентами «ПРАЙВЭТа» являются предприятия и индивидуальные предприниматели, ведущие деятельность в различных отраслях экономики.

Компания осуществляет аудит, бухгалтерское обслуживание хозяйствующих субъектов, а также сдачу бухгалтерской и налоговой отчетности через Интернет. За

весь период работы фирмы в ее адрес не поступило ни одной претензии на качество проведения аудита.

«ПРАЙВЭТ» ежеквартально проводит консультационные семинары для бухгалтеров с участием специалистов из налоговых органов, Пенсионного фонда, ФСС.

В 2007 году представленный компанией на конкурс проект «Учет и контроль в ТСЖ» был признан лучшим в сфере женского и семейного предпринимательства и получил грант. В 2008 году компания стала дипломантом конкурса «Лидер бизнеса города Челябинска» в номинации «Бизнес-стабильность».

г. Челябинск, пр. Ленина, 21в,
БД «Спиридонов»,
офис 711.

Тел.: (351) 263-16-81,
730-57-09.

E-mail: pryvet74@mail.ru





ЖЕНСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ: РЕАЛЬНОСТЬ ИЛИ ИСКЛЮЧЕНИЕ?

Сегодня согласно статистике среди руководителей компаний среднего и крупного бизнеса в России 43 процента — женщины. По результатам исследования, проведенного международной организацией Grant Thornton International, объединяющей аудиторские, бухгалтерские и консалтинговые фирмы, это самый высокий показатель в мире.

Не удивлена данными статистики генеральный директор Группы компаний «ВнешЭкономАудит» Светлана КИСЕЛЕВА. По ее мнению, женщины обладают большим потенциалом и возможностями, и она знает о чем говорит: именно такие женщины работают в группе компаний «ВнешЭкономАудит» — команда, способная завоевать мировой рынок.

Вот уже 14 лет я руковожу собственной группой компаний «ВнешЭкономАудит». Свой бизнес открыла, потому что поняла: несмотря на уже достигнутые профессиональные успехи в сфере аудита, способна на что-то большее. Хотя сейчас вспоминаю, что тогда, в 2001 году, не осознавала, насколько высока ответственность руководителя, собственника бизнеса. Первый год было не просто трудно, а ужасно трудно, приходилось экономить на всем и работать в режиме стахановцев.

На сегодняшний день «ВнешЭкономАудит» является признанным лидером рынка аудиторско-консалтинговых услуг Челябинской области. Это многопрофильная компания, оказывающая услуги в сфере аудита, консалтинга, бухгалтерских и юридических услуг, МСФО, оценки, бизнес-обучения.

По моему мнению, успешная женщина-руководитель должна обладать оптимизмом и при этом быть решительной, ведь ей приходится принимать решения, результат которых не всегда можно просчитать до конца. Здесь необходима не просто интуиция, а умение прогнозировать будущее, представлять, к чему могут привести те или иные действия, видеть целостную картину. Открытость новому и неизведанному — очень важное качество, которое также помогает в достижении цели. Но об эффективности руководителя судят по результатам работы его сотрудников, так что о способности формировать профессиональную команду говорить излишне. При этом важно уметь работать с разными людьми, ведь каждый сотрудник — это личность, которой присущи уникальные черты, свои сильные стороны, и задача руководителя — создать сильную команду сильных личностей.

В компании «ВнешЭкономАудит» трудится всего 65 человек, из них 52 — женщины, причем не только рядовые специалисты, но и ведущие топ-менеджеры, курирующие ключевые направления.



Светлана
Витальевна
КИСЕЛЕВА,
генеральный
директор



Татьяна
Александровна
АПАЛЬКОВА,
налоговый
адвокат,
партнер
компании



Татьяна
Александровна
ЛОБКО,
исполнительный
директор



Наталья
Геннадьевна
ТОПОРИКОВА,
коммерческий
директор



Оксана
Александровна
ДУРОВА,
заместитель
директора
по качеству,
стандартизации
и методологии
аудита



Ирина
Сергеевна
ПОНЬКИНА,
руководитель
направления
«ИС:Бух-
Обслуживание»

Вообще аудит и консалтинг, то есть основные наши специализации, — это, в принципе, женский бизнес. Впрочем, и у мужчин, и у женщин есть свои сильные стороны, так что я за сотрудничество. Важен общий результат. И все-таки женщины, на мой взгляд, лучше видят детали, лучше справляются с многозадачностью, когда одновременно нужно и выдавать креативные решения, и планировать, и участвовать в жизни других. При этом, оставаясь лидером в бизнесе, женщины не оставляют заботу о семье, воспитании детей.

У нас в компании замечательные специалисты. В первую очередь это, конечно же, партнеры фирмы, начинавшие вместе со мной этот бизнес в 2001 году, — Татьяна Апалькова и Татьяна Лобко. Аудиторско-консалтинговые услуги — высокоответственный бизнес, поэтому от конкретного специалиста может зависеть не много ни мало судьба компании-заказчика. Так вот, моих специалистов многие знают в городе, их имена — гарант качества и профессионализма. Мы не только тщательно подбираем сотрудников, оценивая, насколько они компетентны, профессиональны, но и постоянно вкладываем силы и средства в их обучение и совершенствование.

Одним из ключевых направлений компании является аудит. Я курирую это направление с момента создания компании, часто сама выезжаю на проверки. Например, при проведении аудита затрат нам с коллегами часто приходится выходить в цеха, пересчитывать остатки на складах, вникать в производственные бизнес-процессы. Не каждый мужчина готов браться за такую работу. Если в международных компаниях аудиторы преимущественно мужчины, то российский аудит имеет женское лицо.

Более того, мне как профессионалу всегда интересны нестандартные задачи. Руководители и собственники предприятий, которые думают, что аудиторское заключение нужно только для контролирующих органов, просто никогда не работали с профессиональными аудиторами. Мы видим своей главной задачей не формальное подтверждение бухгалтерской отчетности, а решение вполне конкретных проблем бизнеса. Поэтому и аудиторская проверка проводится не по шаблону — в каждом случае при разработке программы мы отталкиваемся прежде всего от потребностей предприятия. И если раньше спецпроектами в компании занимались отдельные сотрудники, то сейчас в данном направлении задействован весь департамент аудита, также привлекаются консультанты, методологи, налоговый адвокат, оценщики, юристы, специализирующиеся во всех областях права. Комплексный подход к решению любого вопроса — это гарантия того, что вопрос клиента будет рассмотрен во всех аспектах, а в его решении учтены все возможные последствия: административные, налоговые, трудовые и финансовые.

Для меня важно сохранять динамику развития компании. ГК «ВнешЭкономАудит» находится в постоянном движении, стремлении к совершенству. Бизнес развивается и ставит перед нами новые, более сложные задачи, а не просто подтверждение отчетности. Думаю, что в обозримом будущем мы уверенно займем достойное место среди лидеров российского рынка, а далее выйдем на мировой уровень. Потенциал для этого у нас огромный. ■

ВнешЭконом
группа компаний **Аудит**

Группа компаний «ВнешЭкономАудит»
Челябинск, ул. Красная, 63.
Тел./факс: (351) 729-85-29.
E-mail: info@ural-audit.ru www.ural-audit.ru



ЧЕГО ХОТЯТ ЖЕНЩИНЫ?

Распространено мнение, что мужчинам всегда платят больше, даже если они работают менее эффективно, чем женщины. Может быть, дело в изначально высоких зарплатных притязаниях сильного пола? Служба исследований портала по поиску работы и подбору персонала HeadHunter выяснила, что в целом челябинцы претендуют на зарплату в 30 000 руб. А на какую же сумму рассчитывают женщины и в каких отраслях они хотят работать?

Какие сферы традиционно выбирают женщины?

Оказалось, что каждая шестая (17 процентов) представительница прекрасного пола готова работать в сфере продаж (это вакансии не только менеджеров по продажам/торговых представителей и руководителей отделов продаж, но и линейного торгового персонала — продавцов и кассиров), бухгалтерию выбрали 15 процентов женщин, а каждая десятая хотела бы работать в банке. В ТОП-5 самых популярных сфер также входят «Административный персонал», «Банки» и «Маркетинг/Реклама/PR».

Меньше всего представительницы прекрасного пола стремятся работать в сфере «Добыча сырья», автобизнесе и сфере безопасности. На руководящие позиции претендуют всего 4 процента женщин. Среди мужчин таких, для сравнения, 7 процентов.



В каких сферах в Челябинске больше всего женщин-руководителей?

Больше всего женщин-руководителей в Челябинске в таких сферах, как «Продажи», «Администрирование», «Управление малым бизнесом», «Управление персоналом», «Управление маркетингом/рекламой».

Меньше всего женщин-боссов в сферах «Добыча сырья», «Инвестиции» и «Юриспруденция».

А что с зарплатами?

Сферы	Средние зарплаты, руб.
Продажи	30 000
Бухгалтерия/Финансы	25 000
Административный персонал	20 000
Банки	27 000
Маркетинг/Реклама/PR	25 000

КОММЕНТАРИЙ



Директор Уральского филиала HeadHunter Анна ХВОСТОВА:

— Зарплатные притязания женщин традиционно ниже, чем у представителей сильного пола. Средняя заработная плата, на которую претендуют женщины в Челябинске, — 25 000 руб., мужчины же рассчитывают на 40 000 руб. При этом достаточное количество женщин хотели бы работать неполный день или быть занятыми в проектной работе — таких 10 процентов.

МЫСЛИ, АФОРИЗМЫ И ШУТКИ

выдающихся женщины

Комплимент повышает производительность женщины вдвое.

Франсуаза САГАН,
французская писательница

Слава не может испортить того, кто сам занимается гладкой.

Мерил СТРИП,
американская актриса

Мужчина имеет в своем распоряжении все четыре времени года, женщина — только весну.

Джейн ФОНДА,
американская киноактриса

Все в наших руках, поэтому их нельзя опускать.

Коко ШАНЕЛЬ,
француженка,
законодательница моды

Я не верю в несостоявшихся гениев. Если ты талантлив, то обязательно добьешься успеха.

Я считаю, везет каждому, только не каждый умеет этим пользоваться.

Сильных людей трудности делают еще сильнее и, как ни странно, бодрее, а слабые становятся злыми, и это их разрушает.

Рената ЛИТВИНОВА,
сценарист и киноактриса

Успех влечет за собой наказание: приходится скучать в обществе людей, которые прежде не ставили тебя ни во что.

Моя самоуверенность, энергия и напор внушают мне отвращение. Я из тех женщин, от которых бы сбежала.

Ненси АСТОР,
виконтесса, первая женщина,
избранная в британский парламент

Нет тяжелее работы, чем стараться выглядеть красивой с восьми утра до полуночи.

Брижит БАРДО,
французская киноактриса

Мой дед однажды сказал мне, что люди делятся на тех, кто работает, и тех, кто ставит себе в заслугу результаты этой работы.

Он советовал мне попасть в первую группу: в ней конкуренция меньше.

Индира ГАНДИ,
индийский политик

Я все время упорно и терпеливо стремилась к одной цели. Я действовала без малейшей уверенности в том, что поступаю правильно, зная, что жизнь — дар мимолетный и непрочный, что после нее ничего не останется и что другие понимают ее смысл иначе. Я действовала так несомненно от того, что нечто обязывало меня к этому, совершенно так же, как инстинкт заставлял гусеницу плести свой кокон. Бедняжка должна начать свой кокон даже в том случае, когда она не сможет его закончить, и все-таки работает с неизменным упорством. А если ей не удастся закончить свою работу, она умрет, не превратившись в бабочку, — без вознаграждения.

Пусть каждый из нас прядет свой кокон, не спрашивая зачем и почему.

Мария КЮРИ-СКЛОДОВСКАЯ,
физик и химик, дважды лауреат
Нобелевской премии

Не знаю, в самом ли деле женщины лучше мужчин, но уж точно не хуже.

Не будь так скромна — ты еще не настолько велика.

Голда МЕИР,
израильский политик

Недостатки даны женщине природой, чтобы упражнять достоинства мужчины.

Величайшая беда женщины — и это сказывается во всем — недостаток настойчивости.

Высшие должности походят на крутые скалы: взбираются на них только орлы да пресмыкающиеся.

Сюзанна НЕККЕР,
жена французского
финансиста Жака Неккера,
хозяйка литературного салона,
мать Жермены де Сталь

Мужчинам — их права, и не больше того; женщинам — их права, и не меньше того.

Сьюзен ЭНТОНИ,
американка,
борец за права
женщин

Чтобы сделать карьеру, женщине необходима, во-первых, хорошая профессиональная подготовка, во-вторых, муж, который радуется ее успехам, как бы велики они ни были.

Кэтлин ДУГЛАС,
американский юрист

Самое страшное — это когда ты ничего собой не представляешь. Даже растить детей удобнее, когда ты занят, когда добиваешься успехов в профессии. Не думаю, что могу дать им больше, стоя у плиты.

Ирина АЛФЕРОВА,
актриса

Мужчины — хороший народ, но женщины обладают магией.

Катрин ДЕНЕВ,
французская киноактриса

Еще ни одна женщина не сказала всей правды о своей жизни.

Айседора ДУНКАН,
американская
танцовщица

для работы и отдыха ГОСТИНИЦЫ ЧЕЛЯБИНСКА



ВИДГОФ
ГРАНД-ОТЕЛЬ
★★★★★

Бизнес-отель 5*
расположен в центре
г. Челябинска

Деловой центр класса «А»
Конгресс-сервис
Фитнес-центр
и бассейн 25 метров
Рестораны, бары,
караоке-бар

- «Лучший российский отель-2014» в категории «Отель класса люкс» по версии сайта Travel.ru
- Подтверждение категории «Пять звезд» в 2014 г. по итогам аттестации комиссией Уральского центра экспертизы услуг, присвоенной в 2012 г.
- Обладатель сертификата качества международного сайта отзывов TripAdvisor.ru
- Обладатель премии «Звезда «Броневика-2014» в номинациях «Максимальный комфорт» и «Выбор гурманов»
- Обладатель народной ресторанной премии «Золотая вилка»

г. Челябинск, пр. Ленина, 26а
☎ (351) 220 00 00

www.hotelvidgof.ru /GrandHotelVidgof
✉ mail: hotelvidgof@bovid.ru @hotelvidgof



ВИЗИТЪ
ГОСТИНЫЙ ДОМ



Уютные номера, два банкетных зала

г. Челябинск, ул. Елькина, 76, тел. 8 (351) 263-46-01.
e-mail: protocol74@mail.ru
www.hotel-vizit.ru

ГОСТИНИЦЫ ЧЕЛЯБИНСКА для работы и отдыха



Radisson BLU
HOTEL CHELYABINSK

5 ПРИЧИН
ЗАБРОНИРОВАТЬ
RADISSON*

БРОНИРОВАНИЕ БЕЗ КАРТЫ
БЕСПЛАТНАЯ ОТМЕНА БРОНИРОВАНИЯ
БЕСПЛАТНЫЙ ИНТЕРНЕТ
БЕСПЛАТНЫЕ НОЧИ
ПОЗДНИЙ ВЫЕЗД

ОТ 3500 РУБЛЕЙ

HOTELS DESIGNED TO SAY YES!
T: +7 351 216 77 77
radissonblu.com/hotel-chelyabinsk

* требуется консультация специалиста

Официальный сайт malahit74.ru
Самый выгодный способ забронировать номер



Wi-Fi Free 400 номеров от 2500 руб.



Челябинск, ул. Труда, 153
служба бронирования 8 800 100 58 08
бесплатно по РФ
+7 (351) 247-45-02 круглосуточно



АЛМАЗ
ГОСТИНИЧНЫЙ КОМПЛЕКС

- ★ Высокие стандарты сервиса
- ★ Современные системы коммуникаций
- ★ Умеренная ценовая политика
- ★ Ощущение домашнего комфорта
- ★ ... и ваши обоснованные ожидания

НОМЕРНОЙ ФОНД
В распоряжении гостей 69 номеров различной категории: от небольших стандартных до номеров категории «люкс» и «апартамент», различных по площади, дизайну и наполнению. Номера оснащены мини-барами, кондиционерами, в каждом номере есть междугородная и международная связь, кабельное телевидение, wi-fi.

КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛЫ
В распоряжении бизнес-аудитории 3 конференц-зала вместимостью 20, 30 и 70 человек с современным демонстрационным оборудованием, персональный конференц-менеджер, техническая поддержка и гастрономическое сопровождение при организации мероприятий.

ГК «Алмаз»
454048, г. Челябинск,
ул. Лесопарковая, 15.
Тел./факс: (351) 232-08-64,
729-39-67, 729-39-68.
E-mail: bron@almaz74.ru
www.almaz74.ru



«ПЛАНЕТА» —
это уютная гостиница
в Челябинске,
способная одновременно
принять до 130 человек.

Мы предлагаем своим гостям одноместное и двухместное проживание в номерах класса «бизнес-стандарт», «стандарт» и «эконом», а также широкий спектр дополнительных услуг. В 15–20 минутах езды от гостиницы расположен ж/д вокзал, а в получасе — аэропорт.



Недалеко находятся Ледовая Арена «Трактор» и Центральный городской парк. Близость транспортных развязок города к гостинице делает передвижение по Челябинску удобным и быстрым.



К вашим услугам ресторан «Кругосвет» на 30 персон и банкетный зал вместимостью до 70 человек, а также 2 конференц-зала (большой и малый). Большой конференц-зал вмещает до 90 человек и подходит для крупных мероприятий. Малый конференц-зал рассчитан на 30 человек. Оба зала оснащены всем необходимым оборудованием и приспособлены для проведения встреч разных форматов.

454021, г. Челябинск, ул. Молодогвардейцев, 37б.
Тел.: (351) 742-52-05, 792-98-76.
E-mail: planeta-hotel@mail.ru www.hotel-planeta.ru




**ГОСТИНИЦА
ГОРОДКИ**

20 км до аэропорта
Завтрак включен
Бесплатный Wi-Fi
Трансфер
Размещение
от 950 руб.

УЛ. ОМСКАЯ, 54
+7 (351) 232-86-47

WWW-HOTEL74.RU

ул. Советская, 38 (пл. Революции)
+7 (351) 200-44-05
www.arbat74.ru



АРБАТ
HOTEL
★★★★

НОВАЯ
ГОСТИНИЦА
БЕСПЛАТНО
ОТ 2 200 РУБ.

НЕ БЕСПОКОЙТЕСЬ
О ВЫБОРЕ ГОСТИНИЦЫ

БОРЬБА С ПИРАТСТВОМ

В целях предупреждения, выявления и пресечения фактов незаконного оборота нелегального программного обеспечения сотрудниками полиции ежегодно осуществляются оперативно-профилактические мероприятия «Контрафакт». В 2014 году в Челябинской области было проведено 193 проверки субъектов предпринимательской деятельности, в результате которых изъято 78 единиц пиратского программного обеспечения. Ущерб правообладателей составил около 3 млн рублей.

Преступления в сфере оборота нелегального программного обеспечения для персональных электронных-вычислительных машин (ПЭВМ) составляют значительную часть выявленных противоправных деяний в области незаконного оборота объектов интеллектуальной собственности.

Потерпевшим от такого рода преступлений выступает автор или иной правообладатель лицензионной программы.

В соответствии с положениями ст. 1261 ГК РФ программой для ЭВМ является представленная в объективной форме совокупность данных и команд, предназначенных для функционирования ЭВМ и других компьютерных устройств с целью достижения определенного результата, включая подготовительные материалы, полученные в ходе разработки программы для ЭВМ, и порождаемые ею аудиовизуальные отображения. При этом к программам для ЭВМ относятся также операционные системы и программные комплексы.

Объективную сторону состава преступления образуют альтернативные действия в виде незаконного использования объектов авторского права или смежных прав в крупном размере, незаконного приобретения, хранения, перевозки контрафактных экземпляров произведений или фонограмм, совершенных с целью сбыта в крупном размере.

Субъективная сторона преступления характеризуется виной в форме прямого умысла. Лицо осознает, что незаконно использует нелегальное программное обеспечение и предвидит, что тем самым неизбежно причинит правообладателю ущерб в крупном (особо крупном) размере.

При исчислении причиненного правообладателю ущерба, указан-



ного законодателем (более 100 тыс. рублей), а также согласно мировой практике, которая существует и в Российской Федерации, стоимость одного контрафактного экземпляра продукции приравнивается к стоимости одного лицензионного экземпляра той же продукции. То есть расчеты производятся исходя из стоимости экземпляра продукции, установленной правообладателем (заявленной в специальных каталогах производителя либо на основании данных официального дистрибьютора по месту совершения преступления).

Для привлечения к уголовной ответственности крупный размер может быть образован в результате нарушения авторских прав нескольких правообладателей в совокупности. Данная позиция закреплена в пункте 25 Постановления Пленума Верховного суда РФ от 26.04.2007 г. № 14 «О практике рассмотрения судами уголовных дел о нарушении авторских, смежных, изобретательских и патентных прав, а также о незаконном использовании товарного знака». Так, устанавливая признаки крупного или особо крупного размера деяний, предусмотренных ч. 2 и 3 ст. 146 УК РФ, следует исходить из розничной стоимости оригинальных (лицензионных) экземпляров произведений или фонограмм на момент совершения преступления, учитывая при этом их количество, а также количество копий произведе-

ний или фонограмм, принадлежащих различным правообладателям.

Лица, совершившие преступления и противоправные деяния в сфере незаконного оборота объектов интеллектуальной собственности, привлекаются к уголовной ответственности по ст. 146 УК РФ «Нарушение авторских и смежных прав». Санкция данной статьи предусмат-

ривает ответственность в виде лишения свободы на срок до шести лет со штрафом в размере до 500 тыс. рублей либо в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет или без такового. Нарушители привлекаются также к административной ответственности по ст. 7.12 КоАП РФ «Нарушение авторских и смежных прав, изобретательских и патентных прав». Санкция данной статьи предусматривает ответственность в виде наложения административного штрафа до 40 тыс. рублей.

Во избежание привлечения к административной или уголовной ответственности Главное управление МВД России по Челябинской области рекомендует субъектам предпринимательства устанавливать только лицензионное программное обеспечение, приобретать товары с фирменными знаками правообладателей компьютерных программ и реализовывать их через официальных дистрибьюторов, имеющих пакет документов, которые подтверждают наличие прав на использование программного обеспечения.

Материал предоставлен отделом по борьбе с преступлениями в АПК и на потребительском рынке Управления экономической безопасности и противодействия коррупции ГУ МВД России по Челябинской области

НАУКА УПРАВЛЯТЬ ИДЕТ НА ПРОРЫВ

Вы знаете, что отдача от вложения в управленческие технологии в бизнесе составляет 600 процентов годовых?

Профессор, д.т.н. Александр Николаевич Сазанович стал полноправным партнером группы компаний «Стратегии устойчивого развития» и занял пост председателя совета директоров группы компаний. Управленческие модели и технологии Сазановича носят прорывной характер и пользуются особым спросом среди клиентов.

В трактовке профессора стратегия есть проектирование и реализация активов нового поколения. Конкурентная стратегия компании («ближнего радиуса действия») должна непротиворечиво сочетаться с долговременной стратегией ее развития — лишь в этом случае можно говорить об устойчивом росте бизнеса и доходов собственника.

«Стратегии устойчивого развития», согласно отраслевому рейтингу журнала «Эксперт-Урал», входят в тройку лидеров стратегического консалтинга в Урало-Западносибирском регионе. Группа компаний специализируется на обеспечении кратного роста компаний-клиентов из среднего бизнеса. Организация работает на рынке три года, объединяет шестерых партнеров и имеет за плечами 45 проектов развития, реализованных для клиентов из 16 отраслей экономики.

ПРОФЕССОР А.Н. САЗАНОВИЧ ПОЛЬЗУЕТСЯ БОЛЬШИМ АВТОРИТЕТОМ В РОССИИ, ЯВЛЯЕТСЯ ВЕДУЩИМ УЧЕНЫМ В СФЕРЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ, РУКОВОДИТЕЛЕМ ПРОГРАММЫ МВА «СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ» БИЗНЕС-ШКОЛЫ МИРБИС, АВТОРОМ СОБСТВЕННОЙ ТЕОРИИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ, ПОЛУЧИВШЕЙ БОЛЬШОЕ ПОДТВЕРЖДЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ.

С настоящего момента группа компаний «Стратегии устойчивого развития» становится официальным и эксклюзивным консалтинговым представителем профессора Сазановича на территории РФ и за ее пределами, приобретая эксклюзивное право на осуществление консалтинга по внедрению разрабо-

танных им управленческих технологий.

В ближайших планах профессора Сазановича и группы компаний «Стратегии устойчивого развития»:

- выпуск книги с предположительным названием «Российская модель стратегического менеджмента», излагающей основные теоретические постулаты и кратко описывающей управленческие технологии прорывного, качественного стратегического развития предприятий;

- создание нового органа корпоративного управления проектами под названием «Теоретико-методологический совет», который возглавит профессор Сазанович; данный орган будет отвечать за всеобъемлющую теоретическую экспертизу проектов, осуществляемых группой компаний для предприятий-клиентов, аудит и кон-



Участники 2-й конференции по стратегии (23.04.14 г., ЮУТПП)

Буклет группы компаний

Константин Захаров, депутат ЗСО

Алексей Пан

Александр Сазанович

Евгений Печерин

Александр Сазанович, д.т.н., профессор, председатель совета директоров ГК «Стратегии устойчивого развития»

троль качества результативности этих проектов;

- открытие, помимо официального центрального офиса в Москве и базового офиса в Челябинске, представительств группы компаний в Екатеринбурге и Новосибирске;
 - ребрендинг и репозиционирование группы компаний в глазах целевой аудитории — смена имиджа «поставщика интеллектуальной собственности» на имидж «разработчика и экспортера прорывных российских социальных технологий»;
 - запуск внутренней корпоративной программы дистанционного развития компетенций «Стратег»;
- В дальнейших планах работы:
- организация Института фундаментальной стратегической теории;
 - экспорт управленческих технологий Сазановича в страны глобального формирующегося рынка в качестве нового подхода к стратегическому развитию бизнеса. **■**

454091, г. Челябинск, пр. Ленина, 55а, офис 1403.
Тел.: (351) 223-17-99, 8-963-075-76-78.
E-mail: office@sdstrategy.com
www.sdstrategy.com

Сергей УЛЬЯНОВСКИЙ: «НЕРАЗРЕШИМЫХ ПРОБЛЕМ НЕ БЫВАЕТ»



В последнее время инвестиционная активность южно-уральских компаний резко упала, большое внимание руководители начали уделять качеству кадрового состава, возросла проблема невозврата долгов. Такие тенденции выявило Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками, проведя анализ обращений предпринимателей Челябинской области в организацию за минувшие несколько месяцев. Подробнее об этом, а также о том, какую практическую помощь оказывает бизнесменам агентство, рассказывает в интервью его руководитель, вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Сергей УЛЬЯНОВСКИЙ.

— Сергей Васильевич, как изменилась тематика обращений в агентство в связи со сложившимися экономическими условиями? Какие вопросы сегодня чаще всего волнуют предпринимателей?

— Тематика обращений в агентство за последние полгода изменилась довольно значительно. Прежде всего, снизилось число запросов, касающихся поиска объектов для инвестиций и деловых партнеров, проблем купли-продажи бизнеса. Это вполне объяснимо — предприниматели, напуганные, а некоторые даже шокированные экономическими неопределенностью и негативными прогнозами, более склонны к снижению расходов, а порой и сворачиванию своих проектов. Пока не зная глубины грядущего экономического спада, они не ищут новые рынки, готовятся выживать и преодолевать кризис с минимальными для себя потерями.

Взрывной рост обращений произошел в вопросах подбора и проверки персонала, внутрикорпоративной безопасности, поиска квалифицированных специалистов из числа риэлторов, нотариусов, адвокатов, частных детективов. Это вполне оправданно. Решив оборонять свой бизнес, предприниматели стараются «укрепить стены» своих компаний, перепроверить персонал, предотвратить все возможные угрозы. Кро-

ме всего прочего, в кризис мудрый руководитель больше не может обращаться за какой-либо услугой к неизвестному специалисту, предпочитая, чтобы важную для него работу делал человек с хорошими рекомендациями.

Весьма положительна динамика в вопросах, касающихся возврата долгов, изучения платежеспособности должников, проблем отношений между банками и заемщиками и, как ни парадоксально, защиты от коллекторов.

Как известно, неплатежи — это бич нашей страны, от которого может пошатнуться даже самая сильная экономика. В кризисный период эта проблема вырастает в несколько раз, особенно в его активной фазе, когда часть представителей бизнес-сообщества еще не адаптировалась к новым условиям. В нынешней ситуации меняется сама структура состава должников: если раньше это были просто «профессиональные» должники — любители не платить, задерживать и под всяким поводом откладывать платежи, — то сейчас к их когорте присоединяются предприниматели-неудачники, не вовремя открывшие свое дело, неверно рассчитавшие риски и просто обманутые одним из «профессиональных» должников.

— Расскажите о практике проведения в агентстве консультаций с

представителями бизнеса. Как и на каких условиях можно воспользоваться вашими услугами?

— Следует отметить, что наше агентство является некоммерческой организацией и призвано заполнять нишу информационных потребностей предпринимателей на безвозмездной основе. Поэтому весь первичный консалтинг (а чаще всего его бывает достаточно) проводится абсолютно бесплатно. Этой работой занимается консультационно-диспетчерский центр. Сотрудники агентства, а также привлекаемые компетентные специалисты (всего около 20 человек) профессионально консультируют по широкому спектру вопросов (юридическим проблемам по основным отраслям права, охране и техническим средствам безопасности, минимизации бизнес-рисков, аудиту безопасности предприятий, защите персонала и информации), а также по направлениям деятельности, прямо или косвенно связанной с обеспечением безопасности бизнеса.

Наша организация придерживается принципа: неразрешимых проблем не бывает. И мы хороши тем, что можем оперативно и всесторонне проанализировать проблему, так как в составе агентства есть профессиональные юристы, бывшие сотрудники госбезопасности, полиции, службы судебных приставов, погра-

ничники, военные и другие замечательные специалисты из различных сфер бизнеса.

— Какие проблемы предпринимателей в силах решить в агентстве? Приведите конкретные примеры работы с обращениями.

— Агентство способно оказывать консультационное содействие в решении возникающих трудностей практически в любой сфере предпринимательской деятельности. Если одними консультациями не обойтись, привлекаем для помощи специалистов на платной основе. Например, мы не можем решить проблему сохранности имущества без привлечения охранной организации, а юристы не пойдут за вас в суд без оплаты их труда. Но в большинстве случаев достаточно консультаций.

Что касается примеров, то их очень много.

Так, в агентство обратился бывший участник общества с ограниченной ответственностью по поводу того, что при выходе из общества ему не была выплачена действительная стоимость доли. Вникли в ситуацию, выработали тактику действий. В результате было вынесено судебное решение, по которому клиент получил действительную стоимость доли в денежном эквиваленте.

Несколько раз помощь агентства требовалась работодателям в связи с обращением в суд их сотрудников, считавших себя неправомерно уволенными. Специалистам агентства удавалось в судебном порядке устанавливать и доказывать факты нарушения работниками трудового законодательства, повлекшие их увольнение. Так как процедура увольнения была соблюдена работодателями, суд признал их действия правомерными.

Имели место и обратные случаи, когда консультации наших специалистов помогли работникам восстанавливать их нарушенные права и получать компенсации.

Вот еще одна из разрешенных ситуаций. Предприниматель выиграл аукцион по приобретению в собственность объекта недвижимости, который находился на большом земельном участке, выделенном ранее администрацией для эксплуатации этого объекта. Но после проведения торгов чиновники быстро разделили земельный участок и передали предпринимателю только его малую часть, расположенную непосредственно под зданием. Рекомендованная нами так-

тика была полностью реализована юристами: удалось добиться судебной экспертизы, по результатам которой было установлено, что земельный участок, выделенный предпринимателю, не соответствует параметрам, необходимым для эксплуатации объекта недвижимости. Решением суда распоряжение администрации было отменено, а предпринимателю выделен увеличенный земельный участок.

В агентство часто обращаются предприниматели с проблемой неполучения от своих контрагентов оплаты за поставленную продукцию. Алгоритм рассмотрения таких ситуаций примерно схож, но в каждом случае имеет свои особенности. При взаимодействии со специалистами агентства в судебном порядке в пользу клиентов с должника могут быть взысканы суммы основного долга и проценты за пользование чужими денежными средствами. Однако нередко к нам обращаются уже когда у должника ничего не осталось и взыскать нечего. Хотя были случаи, когда наши специалисты умудрялись выявлять скрытое имущество, а также материальные ценности, о которых сам должник не помнил или даже не знал.

Можно привести пример по оказанию помощи обратившемуся к нам предпринимателю, выигравшему процесс о взыскании полутора миллионов рублей с должника, но столкнувшегося с тем, что он сможет получить не больше нескольких тысяч рублей, так как пристав не нашел у должника ничего, кроме трех тысяч рублей на расчетном счете, стола и стула в офисе. Ознакомившись с исполнительным производством и получив некоторые сведения от пострадавшего предпринимателя, мы смогли найти должника, который в беседе упомянул об арендуемом им складе, а также его примерном местонахождении. Склад был разыскан, опрошен его хозяин, который подтвердил наличие договора хранения с должником. Имеющееся там имущество было арестовано приставом. До того как должник узнал об аресте, с ним вновь была организована встреча. Его поставили в известность, что склад, где он прячет имущество, найден, есть сведения о том, кому реализовывалось хранящееся в нем имущество, а также о наличии контрагентов, не исполнивших перед ним обязательства по оплате товара, в связи с чем он может отдать свою «живую» дебиторскую задолженность

взыскателю в счет долга. На следующий день с должником был подписан договор цессии, а дебиторская задолженность, ранее принадлежавшая ему, благополучно взыскана. Тем самым был частично погашен долг перед нашим заказчиком (взыскателем). Арестованное до этого имущество было передано на продажу, а в последующем в связи с нереализацией отдано заказчику (взыскателю): его стоимость полностью покрыла оставшуюся часть долга. Если бы пострадавший предприниматель не обратился к нам, то с большой долей вероятности можно утверждать, что исполнительное производство после перечисления ему нескольких тысяч рублей было бы закрыто в связи с невозможностью взыскания.

Еще один из предпринимателей, обратившись к нам по поводу длительного бездействия судебных приставов, получил почти все деньги, которые, как он считал, потеряны безвозвратно. Начав работать с проблемной задолженностью, изучив исполнительное производство, мы инициировали дополнительный розыск имущества. Благодаря нашей настойчивости и усилиям пристава была обнаружена подпольная автозаправочная станция (без лицензий и необходимых документов), принадлежащая должнику. Все оборудование автозаправочной станции арестовали, однако должник — индивидуальный предприниматель не намеревался так просто отдавать его. Совместно со своим компаньоном он подделал документы, из которых следовало, что арестованное имущество принадлежит не ему, а партнеру, который безвозмездно сдает его ему в аренду. «Законный» владелец имущества не замедлил явиться к приставам и потребовал снять арест. Приставы, ознакомившись с документами, готовы были отменить арест, но вовремя составленное заявление от имени взыскателя не позволило им это сделать. Мнимый хозяин заправки обратился в суд, о чем в последующем пожалел, так как по требованию наших специалистов была проведена почерковедческая экспертиза и суд отказал в требованиях обманщика, признав факт принадлежности заправки должнику и обязав лицо, обратившееся в суд, оплатить расходы по экспертизе.

Беседу вела
Марина МЕЩЕРЯКОВА

Проект «ДОБРАЯ ВОЛЯ»: ДЛЯ КОГО ЧЕСТЬ ДОРОЖЕ ПРИБЫЛИ

Проект «Добрая воля — честный бизнес», разработанный Южно-Уральской торгово-промышленной палатой и АНО «Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками», направлен на поддержку добросовестного предпринимательства. В его основе лежит создание списка предприятий и предпринимателей области, желающих заявить о себе как о надежных деловых партнерах.

Участником движения «Добрая воля» можно стать на основе принципа публичного объявления себя надежным деловым партнером.

За последний год в список «Добрая воля» вошли 28 предприятий и организаций Челябинской области. Представляем вашему вниманию новых участников проекта:

ЗАО «Электронные и механические измерительные системы»

Дата включения в список: 24.10.2014.

Генеральный директор: Сергей Борисович Каяткин.

454007, г. Челябинск, пр. Ленина, 23.

Тел. (351) 729-99-12.

E-mail: marketing@emis-kip.ru

Сфера деятельности: производство и продажа контрольно-измерительных приборов и автоматики (КИПиА), монтаж, ремонт, пусконаладка КИП.



ЗАО «ЮЖУРАЛЖАСО»

Дата включения в список: 12.01.2015.

Директор: Александр Иванович Панферов.

454091, г. Челябинск, ул. Комсомольская, 18а.

Тел. (351) 268-30-45.

E-mail: zhaso-chel-sgdir@dzo.surw.ru www.suzhaso.ru

Сфера деятельности: страховые услуги.



Группа компаний «МеталлТрейд»

Дата включения в список: 23.01.2015.

Исполнительный директор: Людмила Витальевна Охлобыстина.

Юридический адрес: 454053, г. Челябинск, Троицкий тракт, 11а.

Почтовый адрес: 454053, г. Челябинск, а/я 6266.

Тел.: (351) 272-01-01, 750-85-85.

E-mail: info@gkmt.info www.gkmt.info

Сфера деятельности: оптовая торговля рудами и металлами, лесоматериалами и строительными материалами, оборудованием и летательными аппаратами, скобяными, ножевыми и прочими бытовыми металлическими изделиями, водопроводным и отопительным оборудованием.



С полным списком участников проекта можно ознакомиться на сайте ЮУТПП www.tpp74.ru



Координатор — АНО «Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками»:

г. Челябинск, ул. Энгельса, 44-б, офис 41.

Тел.: (351) 232-42-70, 232-46-68, 278-15-82.

ДЕЛОВОЙ БЛОКНОТ

КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Фабрика дверей «Открытие» (ООО «ВЕТА») предлагает свою продукцию

Ассортимент продукции фабрики широк и разнообразен: более 20 моделей дверей и свыше 40 видов цветов.

Мы являемся крупным производителем межкомнатных дверей с ПВХ-покрытием в Челябинске и Челябинской области, выпускающим продукцию высокого качества по приемлемым ценам как для индивидуальных потребителей, так и для дилеров, оптовых клиентов и организаций, занимающихся жилищным, административным, промышленным, частным строительством. Несмотря на то что фабрика дверей была открыта в 2014 году, у нас уже имеется сеть дилеров во многих городах. Опыт работы с ними показал высокий уровень продаж продукции «Открытия», что доказывает объективные преимущества наших изделий и высокую конкурентоспособность предприятия.

Более детально с нашей продукцией вы можете ознакомиться на сайте фабрики www.doorsopen.ru или по тел. (351) 248-14-00.

Внедренческий центр «СофтСервис», являющийся официальным партнером фирмы «1С», оказывает услуги по разработке, внедрению и комплексному сопровождению систем автоматизированного учета и управления бизнесом на платформе «1С:Предприятие 8», а также занимается разработкой сайтов на базе «1С-Битрикс». Система менеджмента качества ВЦ «СофтСервис» сертифицирована в соответствии с международным стандартом ISO

9001:2008. На счету компании более 3000 успешных внедрений и более сотни крупных корпоративных проектов. Основа политики предприятия — внимание к каждому клиенту.

Адрес: Россия, 454091, г. Челябинск, ул. Труда, 91.

Тел. (351) 771-88-11.

www.softservis.ru

«Челябинкстат» предлагает информационные услуги:

- ♦ предоставление статистических публикаций;
- ♦ распространение официальных статистических публикаций, издаваемых АНО ИИЦ «Статистика России»;
- ♦ компоновку данных, формирование необходимых пользователям массивов информации из различных форм федерального статистического наблюдения и (или) за различные периоды времени по Челябинской области, секторам экономики, видам экономической деятельности, муниципальным образованиям по индивидуальному запросу и требованиям пользователя;
- ♦ предоставление количественных данных о числе учетных в статистическом регистре Росстата по Челябинской области организаций и индивидуальных предпринимателей по видам экономической деятельности, формам собственности в разрезе муниципальных образований Челябинской области;
- ♦ проведение экономико-статистического анализа.

Адрес: Россия, 454080, г. Челябинск, ул. Коммуны, 137а.

Тел.: (351) 265-58-19 (приемная),

265-68-87, 265-65-81 (отдел маркетинга).

Факс (351) 265-58-09 (приемная).

E-mail: main@chelstat.ru, marketing@chelstat.ru

www.chelstat.gks.ru

Вх. № 491/15

Южно-Уральская торгово-промышленная палата БИЗНЕС-ВЕСТНИК

Информационно-аналитический журнал

ПОВЫСИТЬ УЗНАВАЕМОСТЬ БРЕНДА,
УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ,
УКРЕПИТЬСЯ НА РЫНКЕ —

**все это станет возможно с помощью рекламы
на страницах журнала «Бизнес-вестник».**

Действительным членам ЮУТПП предоставляются скидки!

Тел.: (351) 265-39-51, 264-54-38.

КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО «ЭКОДОМ» предлагает сотрудничество в Крыму по ряду направлений:

1. Реализация недвижимости (напрямую от собственников):

- ◆ сельскохозяйственного назначения,
- ◆ промышленного назначения,
- ◆ жилищного назначения.

2. Управление активами и инвестициями.

3. Строительство экомселений по инновационным технологиям (опыт работы на строительном рынке 15 лет).

Контактное лицо — Вячеслав Александрович Брагин.

Адрес: Россия, Республика Крым, г. Севастополь,

пр. Генерала Острякова, 260.

Тел. (978) 730-11-14.

E-mail: ekodomruse@mail.ru

Вх. № 4/15

ООО «ЧелябСнабКомплект» предлагает минеральные удобрения

В ассортименте азотные, фосфорные, калийные комплексные и другие минеральные удобрения от ведущих производителей: ОАО «Уралхим», ОАО «ФосАгро-Череповец», ОАО «КуйбышевАзот», ОАО «Минудобрения», ОАО «Мелеузовские минеральные удобрения», ОАО «ГазпромнефтехимСалават», ОАО «Дорогобуж», ООО «Менделеевсказот», ОАО «Уралкалий».

Срочная отгрузка. Наличие объемов. Упаковка — мешки по 50 кг, МКР по 500, 800, 1000 кг. Доставка автотранспортом продавца до места назначения покупателя.

Принимаем заявки с указанием места, адреса хозяйства, станции назначения, сроков поставки и требуемых объемов.

Надеемся на плодотворное и взаимовыгодное партнерство.

Адрес: Россия, 613040, Кировская обл., г. Кирово-Чепецк, ул. Ленина, 22.

Тел.: (833 61) 5-80-84, 5-80-85, 5-80-87.

E-mail: kuvshinsky@mail.ru

www.chmsk.ru

Вх. № 372/15

КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО «Брандтрейд» (Республика Беларусь) приглашает к сотрудничеству российские компании.

Предприятие является одним из ведущих в Беларуси производителей огнезащитных средств для металлических и деревянных конструкций. Работает на рынке уже 15 лет; член Национального союза организаций в области обеспечения пожарной безопасности (Российская Федерация).

Подробную информацию о выпускаемой продукции (описание свойств, показатели пожарной опасности, эксплуатационные характеристики, указания по применению и пр.) можно получить на сайте www.brandtrade.by

Вся продукция является высококачественной, соответствует требованиям технических регламентов и государственных стандартов Республики Беларусь и Российской Федерации, неоднократно становилась победителем республиканского профессионального конкурса «Лучший строительный продукт года» (проводится в Республике Беларусь с 2004 года).

Мы можем предоставлять логистические услуги по доставке товара. Отгрузка продукции производится на различных условиях поставки.

Контактное лицо — заместитель директора Максим Васильевич Горелов.

Тел. +375 17 221-11-84, +375 44 542-40-59, e-mail: gorelov@brandtrade.by

Адрес: 220028, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Бородинская, 17, корп. 2.

Тел./факс +375 17 223-11-84.

E-mail: office@brandtrade.by

www.brandtrade.by

Вх. № 12/15

Узбекское предприятие ЧП «Кувасой Осие Замини» ищет партнеров.

Предприятие готово поставлять огурцы консервированные, томаты неочищенные в томатном соке, сок томатный с солью.

Вся продукция сертифицирована. Стоимость заказа зависит от его объема.

Контактное лицо — Бахтиер Каримжонович Жураев.

Тел.: +99898 576-08-70, +99891 655-08-7.

Торговое представительство РФ в Узбекистане

Адрес: Узбекистан, 100015, Ташкентская обл.,

г. Ташкент, ул. Минглар, 14.

Тел. (998-71) 255-26-35.

Факс (998-71) 281-42-43.

E-mail: torgpred.uz@yandex.ru

Узбекская компания ООО «SAMO-PRODUKT» предлагает свою продукцию.

Компания является производителем варенья, повидла, джема (термостабильные и нетермостабильные) из натуральных продуктов и ищет покупателей, коммерческих партнеров в России. Фирма имеет возможность перерабатывать, производить и упаковывать 120–160 тонн продукции в месяц. Производственный цех оснащен новым современным турецким оборудованием. По технологиям, разработанным нашими технологами, создается продукт, который отвечает всем требованиям, ГОСТам и санитарно-гигиеническим нормам. Наша продукция изготовлена из натуральных продуктов, выращенных в садах и полях Узбекистана, обогащенных натуральными удобрениями, климатом и солнцем, присущими этому региону.

Подробную информацию о ценах, ассортименте и поставке продукции можно узнать по тел.: +99871 249-25-95, +99898 125-40-43.

Торговое представительство РФ в Узбекистане

Адрес: Узбекистан, 100015, Ташкентская обл.,

г. Ташкент, ул. Минглар, 14.

Тел. (998-71) 255-26-35.

Факс (998-71) 281-42-43.

E-mail: torgpred.uz@yandex.ru

Вх. № 262/15

НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ЮУТПП

- производство, передача и распределение пара и горячей воды (тепловой энергии).

У ОАО «Уралспецмаш-экспорт»

Член ТПП с 13.02.2015 г.,
рег. № 438–351.

Адрес: 454021, г. Челябинск, ул. Рязанская, 12.
Тел. (351) 211-59-56.

E-mail: sam@uralspecmash.ru

Директор Антонов Николай Александрович.

Сфера деятельности:

- торговля автотранспортными средствами и мотоциклами, их техническое обслуживание и ремонт;
- оптовая торговля машинами и оборудованием.

ЗАО «Уральский гидромеханический завод»

Член ТПП с 10.02.2015 г., рег. № 438–335.

Адрес: 454006, г. Челябинск,

ул. Российская, 26а, офис 4.

Тел. (351) 724-04-15.

E-mail: d.molchanov@uralhydromech.com

Генеральный директор Молчанов Дмитрий Герасимович.

Сфера деятельности: производство земснарядов и гидромеханического оборудования.

Ч ООО «Производственно-коммерческая фирма «Челябинский калибр»

Член ТПП с 30.12.2014 г.,

рег. № 438–242.

Адрес: 454008, г. Челябинск, Свердловский тракт, 38.

Тел. (351) 211-60-32.

E-mail: admin@kalibr-chiz.ru

www.калибр-чиз.рф

Директор Шумкин Иван Александрович.

Сфера деятельности: производство приборов и инструментов для измерения, контроля и испытаний.

А ООО «Айсберг Сифуд»

Член ТПП с 26.12.2014 г.,

рег. № 438–029.

Адрес: 454091, г. Челябинск,

пр. Ленина, 27.

Тел.: (351) 211-75-22, 264-27-80.

E-mail: icebergplus@yandex.ru

www.icebergfish.com

Директор Струнин Алексей Евтевич.

Сфера деятельности:

- оптовая торговля рыбой, морепродуктами и рыбными консервами;
- оптовая торговля пищевыми продуктами.

В ООО «Внедренческий центр «СофтСервис»

Член ТПП с 30.01.2015 г.,

рег. № 438–288.

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Труда, 91, офис 308.

Тел.: (351) 771-88-11, 771-89-11.

E-mail: 1c@softservis.ru

www.softservis.ru

Генеральный директор Уткин Владислав Юрьевич.

Сфера деятельности:

- оптовая торговля компьютерами и периферийными устройствами;
- оптовая торговля техническими носителями информации;
- консультирование по аппаратным средствам вычислительной техники;
- разработка программного обеспечения и консультирование в этой области;
- предоставление услуг по установке офисного оборудования.

П ООО «Перспектива»

Член ТПП с 29.01.2015 г.,

рег. № 438–301.

Адрес: 454112, г. Челябинск, пр. Победы, 2906.

Тел. (351) 700-09-03.

E-mail: sinergia74@yandex.ru

www.sinergia74.ru

Директор Чебыкин Владимир Васильевич.

Сфера деятельности:

- производство, передача и распределение электроэнергии;

Членами Южно-Уральской торгово-промышленной палаты могут быть российские предприятия, организации и предприниматели независимо от формы собственности, зарегистрированные в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Иностранные организации и предприниматели привлекаются к участию в работе ЮУТПП через комиссии, комитеты, деловые советы, создаваемые при палате.

Решение о приеме в члены палаты принимает правление ЮУТПП. Члены ЮУТПП одновременно являются членами ТПП РФ. При приеме в члены палаты выдается членский билет единого в Российской Федерации образца.

На все интересующие вас вопросы о членстве в Южно-Уральской торгово-промышленной палате вам ответят специалисты отдела координации по телефонам: (351) 266-52-21, 265-39-58 или электронной почте: ok@tpp74.ru

УСПЕШНЫЙ СТАРТ ВАШЕГО БИЗНЕСА

binbank.ru / 8 800 555 8118

БЕСПЛАТНОЕ
ОТКРЫТИЕ СЧЕТА
И 3 МЕСЯЦА
ВСЕ ПЛАТЕЖИ
ВСЕГО ЗА 1 РУБЛЬ!



АКЦИЯ
«ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ»
ДЛЯ НОВЫХ
КЛИЕНТОВ

лучший
БАНК | 2014

По версии портала banki.ru, ПАО «БИНБАНК» признан лучшим банком 2014 года. Акция «Добро пожаловать» для новых клиентов Банка, обратившихся в ПАО «БИНБАНК» для открытия расчетного счета, отнесенных Банком к сегменту малый или средний бизнес. Тариф - 1 рубль за платеж распространяется на платежи, осуществляемые через Интернет-банк. Акция действует с 16.02.2015 г. по 16.05.2015 г. Подробная информация об организаторе акции, правилах ее проведения, количестве призов, сроках, месте и порядке их получения размещена на сайте binbank.ru. ПАО «БИНБАНК».